

Сотбит



Линейка решений Сотбит.В2В

для оптовиков и В2В компаний на платформе 1С-Битрикс
и Битрикс24

О компании

Сотбит — отечественный разработчик веб-приложений для автоматизации бизнеса. На рынке 10+ лет. Работаем с продуктами 1С-Битрикс, Битрикс24 и 1С.

Разрабатываем сложные eCommerce проекты: личные b2b кабинеты, маркетплейсы, интернет-магазины, мобильные приложения. Обслуживаем 1С и внедряем CRM системы.



Золотой партнер Битрикс и Битрикс24, официальный партнер 1С



TOP-3 разработчиков готовых решений Маркетплейс.1С-Битрикс



TOP-3 по продажам БУС в Санкт-Петербурге



500+ реализованных проектов



75+ готовых модулей и решений



Сертифицированные специалисты

Для кого?



Торговые компании

Для запуска корпоративной торговой платформы



Производители

Для производителей, которые хотят организовать свою собственную торговую B2B площадку



Дистрибьюторы

Платформа поможет дистрибьюторам организовать взаимодействие отдела продаж со всеми контрагентами



Дилеры

Дилеры смогут развернуть как оптовую, так и розничную площадку для онлайн-продаж

Какие проблемы решает?

1 Ошибки при обработке заказов

Ручной ввод данных и неэффективные процессы обработки заказов могут привести к ошибкам в заказах, задержкам в поставках и недовольству клиентов.

3 Затраты на обслуживание клиентов

Ручная обработка запросов, заказов и решение проблем клиентов требует значительных затрат на персонал и ресурсы.

5 Отсутствие актуальной информации по остаткам

Контрагенту необходимо каждый раз запрашивать прайс-листы, ведь информация о товарных позициях меняется постоянно.

7 Низкая скорость реакции на запросы и заказы

Длительное время ответа на запросы клиентов или обработки их заказов может привести к потере бизнеса в пользу конкурентов.

9 Ограниченные возможности для анализа данных

Отсутствие централизованной системы сбора и анализа данных о клиентах и заказах делает трудным принятие обоснованных стратегических решений.

2 Недостаточная прозрачность и обратная связь

Клиенты могут испытывать затруднения в отслеживании статуса своих заказов, обращении за поддержкой или получении обратной связи от поставщика.

4 Менеджеры заняты рутинной

Большую часть времени менеджеры тратят на оформление заявок, отправку прайс-листов, запросы документов и уточнение статусов заказов, а не на активную работу с новыми и текущими клиентами.

6 Сложности в обмене документацией и информацией с партнерами

Без централизованной платформы для обмена документами и информацией с партнерами и поставщиками возникают сложности и задержки в коммуникации.

8 Ограниченные возможности для персонализации и адаптации

Без личных b2b кабинетов и порталов невозможно предложить клиентам персонализированный опыт или адаптировать предложения под их потребности и предпочтения.

10 Низкая эффективность маркетинговых усилий

Отсутствие централизованной платформы для маркетинга и продвижения услуг и продуктов делает трудным эффективное взаимодействие с целевой аудиторией и мониторинг результатов маркетинговых кампаний.

Выгоды внедрения

419%

Уменьшение ошибок в заказе

347%

Снижение стоимости обработки заказа

217%

Уменьшение затрат на обработку рекламаций

93%

Контрагентов переведено на самообслуживание

51%

Времени менеджеров освобождается от рутинных действий

28%

Увеличение среднего чека за счет маркетинговых инструментов

Преимущества



1С-Битрикс. Платформа №1 в СНГ. Сотбит.В2В портал базируется именно на этой системе благодаря чему может использовать все ее инструменты и технологии.



Оптимальная стоимость. Сотбит.В2В позволяет значительно уменьшить стоимость внедрения – от 100 000 руб.



Бесплатный демо-режим. Еще ДО приобретения существует возможность установить решение на мощности заказчика и увидеть работу Сотбит.В2В в деле.



Несколько шаблонов. Готовый В2В портал предоставляет возможность выбора 1 из 3 вариантов дизайн-шаблонов.



Бесшовная интеграция с Битрикс24. Позволяет автоматизировать процесс продаж, коммуникации с контрагентами и документооборот.



Гибкая кастомизация и возможность доработок. Решение разработано таким образом, что легко кастомизируется и дорабатывается под бизнес-задачи клиента.



Бесплатная техподдержка. Оказываем услуги по консультационным вопросам и базовой настройке решения.



Быстрый старт. Использование готового решения позволяет существенно сократить сроки внедрения – от 2-х недель.



Масштабируемость. Благодаря модульной структуре и системе переходов между редакциями Сотбит.В2В позволяет начать с минимальной версии продукта и при необходимости легко перейти на более высшую редакцию.



Разовое приобретение. Нет необходимости постоянных скрытых оплат. Решение приобретается разово, но с возможностью ежегодного платного продления для осуществления техподдержки и получения обновлений.



Интеграция с 1С. Стандартный функционал готового личного b2b кабинета, позволяющий в автоматическом режиме синхронизировать товары, цены, остатки, заказы, документооборот и другие сущности бизнес-системы.



Подключение розничного интернет-магазина. Возможность создания полноценного оптово-розничного интернет-магазина за счет подключения любого В2С шаблона на базе 1С-Битрикс.



Внедрение «под ключ». За счет собственного отдела разработки и широкой партнерской сети предоставляем услуги по полноценному внедрению Сотбит.В2В «под ключ».



Мобильное приложение. Для тех, кто не хочет ограничиваться мобильной версией личного b2b кабинета, предоставляется возможность приобретения отдельного мобильного приложения Сотбит.В2В.

Почему 1С-Битрикс?



- 60,00% 1С-Bitrix
- 20,92% WordPress
- 7,36% Drupal
- 2,99% Joomla
- 2,07% MODX Evolution
- 1,15% MODX Revolution
- 1,15% DataLife Engine
- 4,37% Прочие

Решения Сотбит.В2В базируются на сущностях и стандартах Битрикс. Благодаря этому они используют не только все преимущества CMS 1С-Битрикс, но и значительно расширяют её функционал.

Преимущества 1С-Битрикс:



СMS система №1

Битрикс — самая популярная е-commerce система на постсоветском пространстве с долей рынка около 60%.



Партнерская сеть

Партнерская сеть 1С-Битрикс насчитывает более 10000 партнеров. Это предоставляет возможность широкого выбора подрядчиков для внедрения B2B платформы.



Понятный пользовательский интерфейс

Административный интерфейс CMS системы интуитивно понятен даже начинающему менеджеру.



Гибкость в настройках

Система очень гибка как в настройке для пользователя, так и в разработке для программиста.



Инструменты продаж

СМ 1С-Битрикс обладает всеми инструментами для продвижения продаж: аналитика, SEO, маркетинг и прочее.



Информационная поддержка

1С-Битрикс осуществляет полную информационную поддержку своих продуктов. Благодаря этому порог вхождения намного ниже аналогов.

Почему Битрикс24?

Битрикс24 – CRM-система №1 в России. При этом Битрикс24 больше, чем просто CRM, – это полноценный корпоративный портал для организации работы всей компании. На данный момент в Битрикс24 зарегистрировано более 10 миллионов компаний.

Решения Сотбит.В2В работают на базе коробочной версии Битрикс24. Она включает в себя все необходимые инструменты для организации работы менеджеров и автоматизации системы продаж

Задачи и проекты

Онлайн-офис



Конструктор сайтов



CRM



Контакт-центр



Bitrix
24[⌚]

Почему Битрикс24?



Аналог облачной версии

Получите практически все возможности облачного сервиса и преимущества коробочной версии в одном флаконе



Увеличение продаж

Битрикс24 автоматизирует все процессы в отделе продаж и выстраивает эффективную работу менеджеров с клиентами



Единая база клиентов

Благодаря собранной информации о клиентах легче определить их потребности и выбрать стратегию работы с каждым сегментом



Интеграция с 1С

Получайте в CRM актуальные данные по сотрудникам, товарным остаткам и ценам "свежего" прайс-листа



Контакт-центр

Менеджеры обрабатывают все сообщения и звонки в едином приложении. CRM фиксирует все коммуникации и связывает их с контактами и компаниями



Автоматизация процессов

Создавайте бизнес-процессы для автоматизации рутинных действий: рассылка писем, назначение ответственных, генерация отчётов и многое другое



Контроль над отчётностью

Отчёты помогут руководителю оценивать качество работы менеджеров, прогнозировать рентабельность и выявлять критичные места



Управление продажами

CRM хранит максимально подробную информацию о сделке: стадии и процесс перехода по ним, атрибуты, участники и их роль в принятии решения, прогнозы успешности, ответственные менеджеры

Функциональные возможности

- ✓ Авторизация / Регистрация
- ✓ Модерация организации и сотрудников
- ✓ Закрепление сотрудников за организацией
- ✓ Права доступа сотрудников
- ✓ Должности для сотрудников
- ✓ Умный поиск товаров
- ✓ Автоматическое заполнение реквизитов
- ✓ Оптовый бланк заказа
- ✓ Табличный бланк заказа
- ✓ Выставление счета в формате PDF
- ✓ Несколько типов цен
- ✓ Рекламации
- ✓ Коммерческие предложения
- ✓ Шаблоны заказов
- ✓ Личный менеджер
- ✓ Настраиваемый рабочий стол
- ✓ Создание заказа из excel
- ✓ Выгрузка товаров в файл excel
- ✓ Регистрация организации
- ✓ Три варианта шаблона
- ✓ Оформление заказа
- ✓ Склады и регионы продаж
- ✓ Возможность подключения розничного магазина
- ✓ Расширенная интеграция с 1С через REST API
- ✓ Индивидуальные цены
- ✓ История заказов
- ✓ CRM интеграция
- ✓ Документооборот
- ✓ Стандартная 1С интеграция
- ✓ Интеграция с Битрикс24
- ✓ Обмен контрагентами и партнерами с 1С
- ✓ Выгрузка документов из 1С
- ✓ Центр уведомлений



Редакции

Подберите для себя наиболее подходящую редакцию Сотбит.В2В на внедрение.

Редакция	В2В кабинет (399 900 ₺)	В2В кабинет Plus (799 900 ₺)	В2В портал (1 199 900 ₺)
1С-Битрикс: Управление сайтом. Лицензия Бизнес	483 800 ₺	883 800 ₺	1 283 800 ₺
1С-Битрикс24. Лицензия Интернет-магазин + CRM	508 900 ₺	908 900 ₺	1 308 900 ₺
1С-Битрикс24. Лицензия Корпоративный портал - 50	558 900 ₺	958 900 ₺	1 358 900 ₺
1С-Битрикс24. Лицензия Корпоративный портал - 100	628 900 ₺	1 028 900 ₺	1 428 900 ₺

Сравнение редакций Сотбит.В2В

Функциональность	В2В кабинет	В2В кабинет Plus	В2В портал
Три темы оформления шаблона	✓	✓	✓
Регистрация юридических лиц	✓	✓	✓
Добавление организации	✓	✓	✓
Оформление заказа	✓	✓	✓
Формирование заказов из excel файла	✓	✓	✓
Шаблоны заказов	✓	✓	✓
История заказов	✓	✓	✓
Несколько корзин	✓	✓	✓
Типы цен	✓	✓	✓
Документооборот	✓	✓	✓
Коммерческие предложения	✓	✓	✓
Блок техподдержки	✓	✓	✓
Коммуникации по заказу	✓	✓	✓
Стандартная интеграция с 1С	✓	✓	✓
Интеграция с Битрикс24	✓	✓	✓

Функциональность	В2В кабинет	В2В кабинет Plus	В2В портал
Мобильная версия	✓	✓	✓
Возможность подключения розничного магазина	✓	✓	✓
Привязка сотрудников к организации	✗	✓	✓
Модерация организаций	✗	✓	✓
Модерация пользователей	✗	✓	✓
Права доступа сотрудников	✗	✓	✓
Должности для сотрудников	✗	✓	✓
Умный поиск товаров	✗	✓	✓
Авторизация по СМС и Email	✗	✓	✓
Работа с регионами	✗	✗	✓
Индивидуальные цены	✗	✗	✓
Рекламации	✗	✗	✓
Персональные оповещения клиентов	✗	✗	✓
Расширенная интеграция с 1С через REST API	✗	✗	✓

Три варианта шаблона

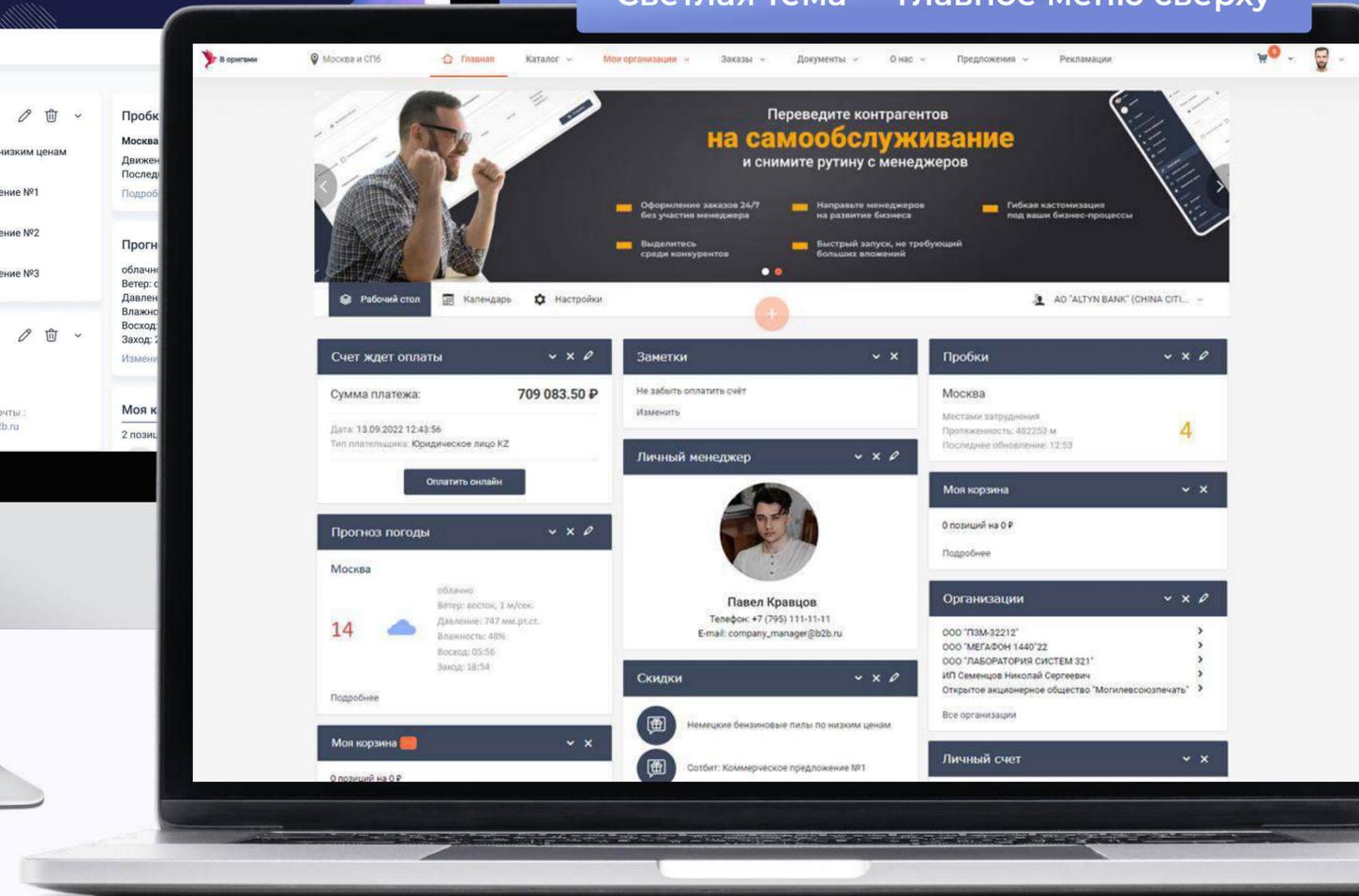
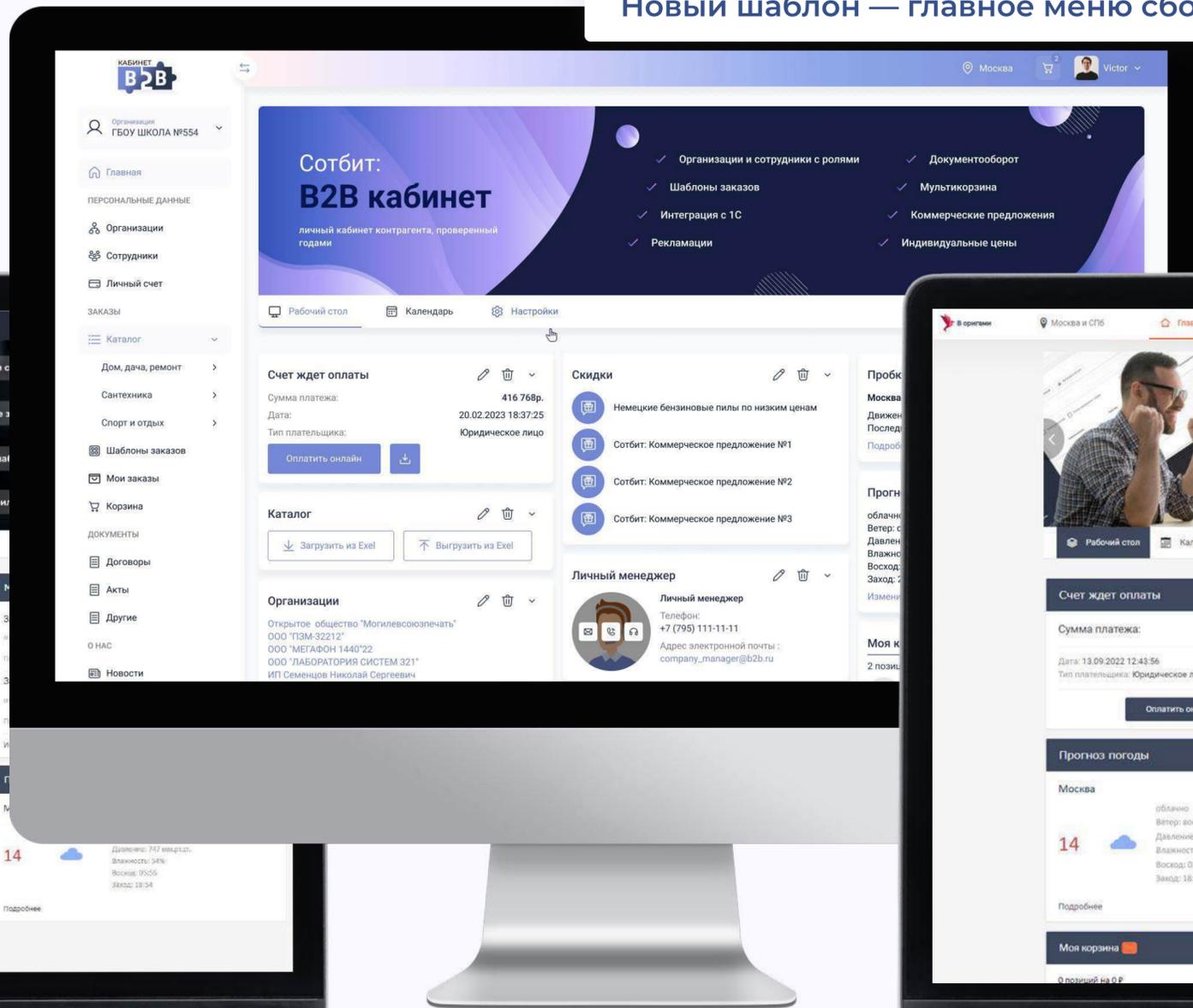
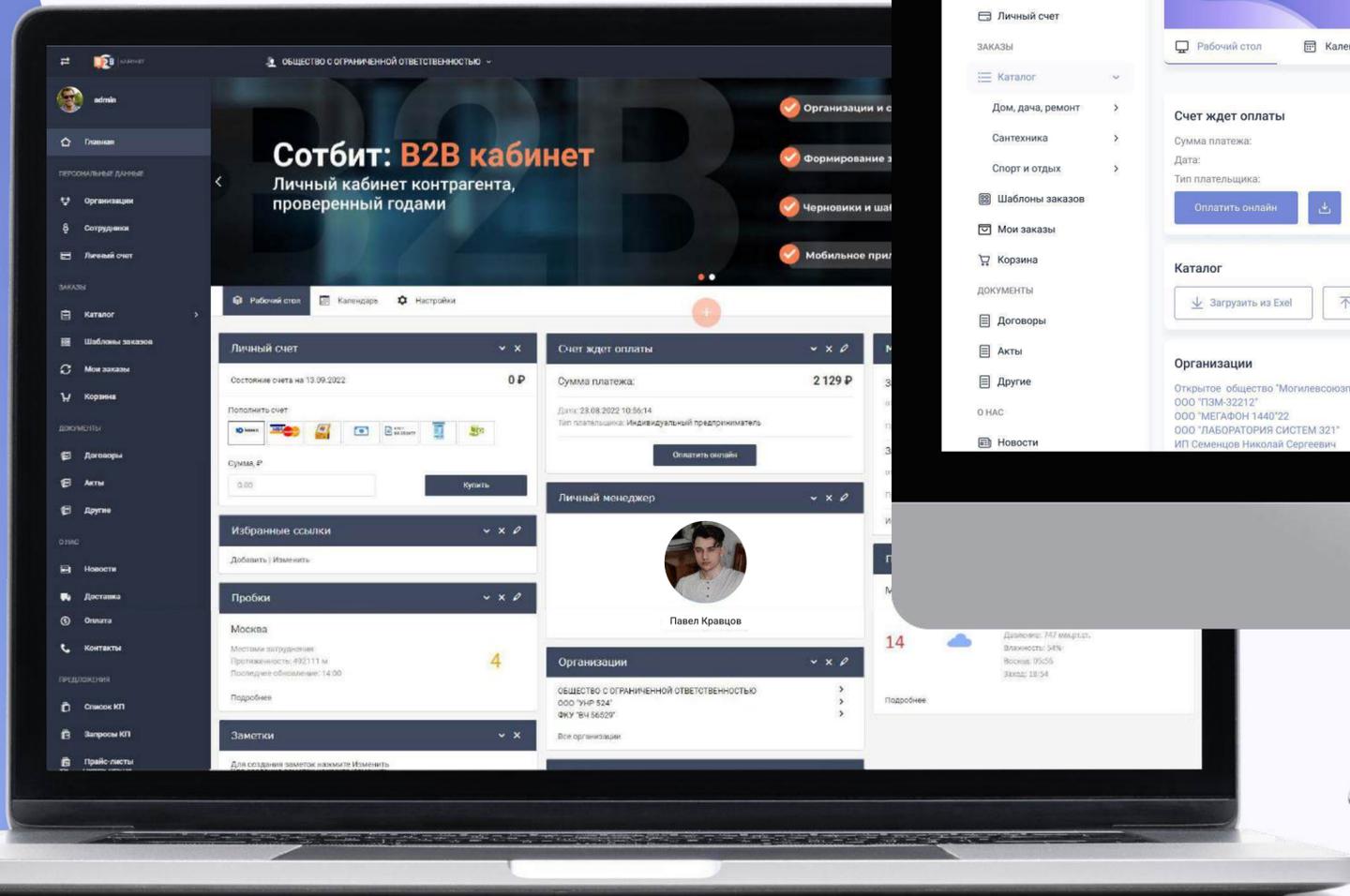
При установке B2B решения или в процессе работы вы можете выбрать один из трех вариантов: темный, светлый и нейтральный.

B2B кабинет
B2B кабинет Plus
B2B портал

Тёмная тема — главное меню сбоку

Новый шаблон — главное меню сбоку

Светлая тема — главное меню сверху



Регистрация / Авторизация

Сотбит.B2B предоставляет расширенные возможности регистрации и авторизации для контрагентов и сотрудников.

Создать учетную запись

Все поля обязательны для заполнения

Выбор группы организации

Россия Беларусь Казахстан

Выбор типа организации

Индивидуальный предприниматель RU Юридическое лицо RU

E-mail: *

Имя: * Фамилия: *

Данные организации

Название компании: *

Юридический адрес:

ИНН: *

Документы:

Выберите файл с расширением (doc, zip, rar, docx, pdf).

Безопасность данных

Пароль: *

Пароль должен быть не менее 6 символов длиной.

Подтверждение пароля: *

Подтвердите, что вы не робот: *

Я не робот 

Нажимая на кнопку, я принимаю условия соглашения.

Возможности:

- 1 Регистрация юридических лиц и индивидуальных предпринимателей
- 2 Настраиваемая форма регистрации для каждого типа плательщиков
- 3 Группировка типов плательщиков
- 4 Автозаполнение реквизитов (Россия, Беларусь, Казахстан)
- 5 Регистрация по реферальной ссылке
- 6 Загрузка файлов при регистрации
- 7 Модерация заявок на регистрацию
- 8 Доступ без авторизации

Управление организациями и сотрудниками

Платформа предоставляет владельцу 2 варианта управления организациями — **организация на профиле пользователя** и **организация как отдельная сущность**.

1. Организация на профиле пользователя

Для простых внедрений B2B решений.

Организации Главная > Организации

Фильтр+ поиск

ООО "Московская Научная ЛАБОРАТОРИЯ МЕДИЦИНСКИХ СИСТЕМ 321"

Тип плательщика:
Индивидуальный предприниматель

Дата обновления:
04.04.2023 09:49:35

[Подробнее](#)

Акционерное общество "Конструкторское БЮРО Химавтоматики"

Тип плательщика:
Индивидуальный предприниматель

Дата обновления:
04.04.2023 09:49:35

[Подробнее](#)

Открытое общество "Могилевсоюзпечать"

Тип плательщика:
Индивидуальный предприниматель

Дата обновления:
04.04.2023 09:49:35

[Подробнее](#)

Акционерное общество "Конструкторское БЮРО Химавтоматики"

Тип плательщика:
Индивидуальный предприниматель

Дата обновления:
04.04.2023 09:49:35

[Подробнее](#)

Акционерное общество "Конструкторское БЮРО Химавтоматики"

Тип плательщика:
Индивидуальный предприниматель

Дата обновления:
04.04.2023 09:49:35

[Подробнее](#)

[Добавить организацию](#) [Присоединиться к организации](#)

B2B кабинет
B2B кабинет Plus
B2B портал

Управление организациями и сотрудниками

2. Организация как отдельная сущность

Предоставляет доступ к следующим возможностям:

The screenshot displays the 'Сотрудники' (Employees) management interface. At the top, there is a breadcrumb 'Главная > Сотрудники' and a search bar labeled 'Сотрудники' with a 'Фильтр + поиск' (Filter + search) option. Below the search bar, three employee cards are visible: Александр Логвинов, Игорь Шелковский, and Екатерина Осипова. Each card shows the employee's name, organization, and role. A 'Добавить нового сотрудника' (Add new employee) button is located at the bottom left. A modal window titled 'Регистрация нового сотрудника' (Register new employee) is open, showing a form with the following fields: 'E-Mail (логин)*' (E-Mail (login)), 'Пароль*' (Password), 'Подтверждение пароля*' (Confirm password), 'Имя' (Name), 'Роли пользователей в компании' (User roles in the company), and 'Должность' (Position). The form also includes a checkbox for 'Показать сотрудников всех органов' (Show employees of all organs) and buttons for 'Отмена' (Cancel) and 'Регистрация' (Register).

1 Закрепление сотрудников за организацией

2 Присоединение пользователя к нескольким организациям

3 Настройка прав доступа

4 Модерация организаций

5 Модерация сотрудников

6 Модерация изменения данных организации

7 Привязка личного менеджера к организации

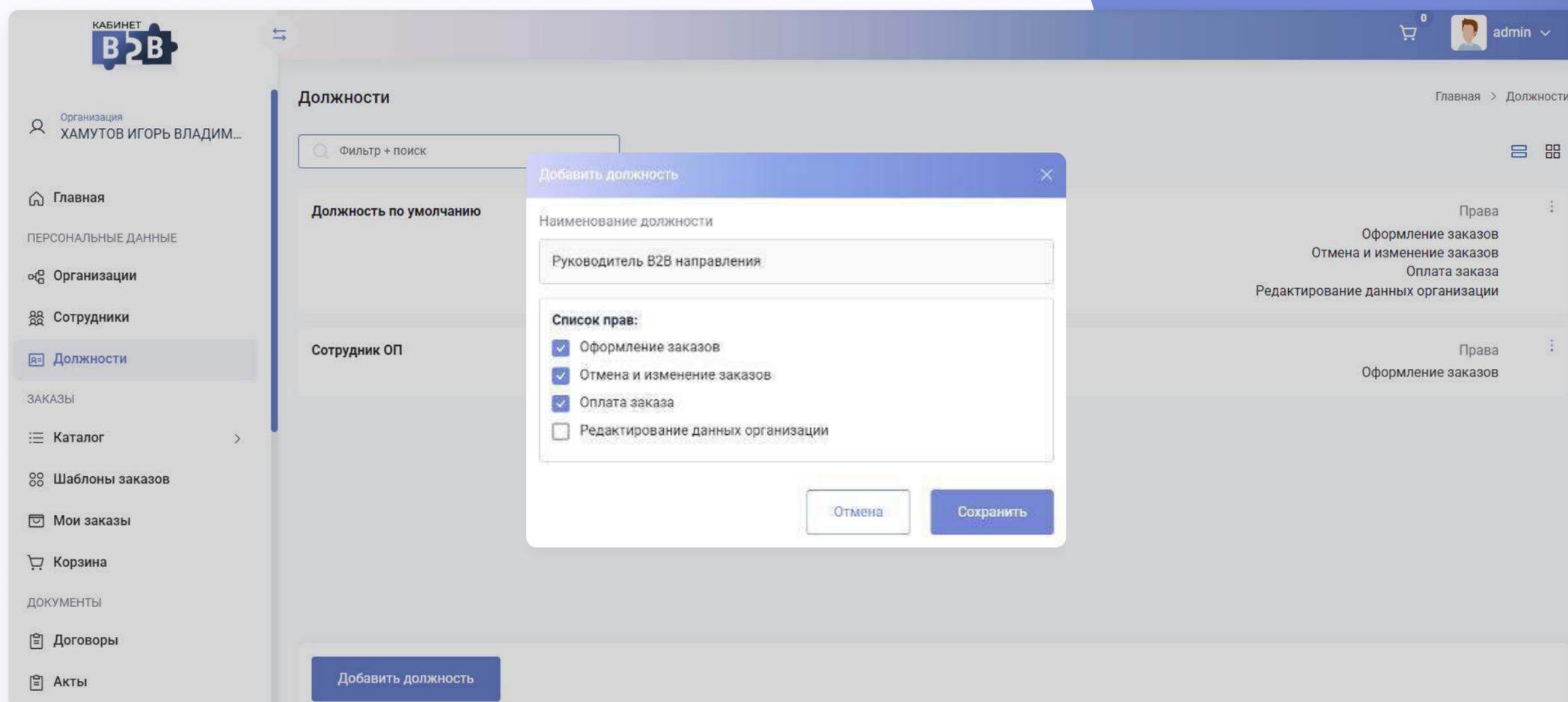
8 Оформление заказа на организацию

9 Должности для сотрудников

Управление организациями и сотрудниками

3. Должности для сотрудников

Разграничивайте права доступа сотрудников с помощью создания должностей: для каждой должности можно индивидуально настроить набор прав, необходимых сотруднику для работы с заказами, документами, управлением данными компании и другими задачами.



Бланк заказа

Шаблон бланка заказа Сотбит.В2В разработан специально под оптовиков, чтобы подчеркнуть его отличительные черты в сравнении с каталогом розничного интернет-магазина.

В2В кабинет
В2В кабинет Plus
В2В портал

Особенности бланка заказа оптового интернет-магазина:

- 1 Каталог имеет более компактный вид, где сразу видна вся необходимая информация
- 2 Предусмотрена возможность разворота каталога на весь экран
- 3 Заказ можно оформить через excel-файл, указав в нём нужные позиции
- 4 Реализована выгрузка бланка заказа в формате excel, в том числе в отфильтрованном виде
- 5 Товары в В2В каталоге отображаются по складам
- 6 В каталоге отображаются несколько типов цен: оптовые и розничные, а также цены в разных регионах

Бланк заказа

V2B кабинет
V2B кабинет Plus
V2B портал

Возможности:

- 1 Удобный табличный бланк заказа
- 2 Создание заказа из эксель файла
- 3 Поиск по товарам и категориям
- 4 Умный фильтр
- 5 Выгрузка заказа в эксель файл
- 6 Вывод остатков товаров по складам

Выберите файлы

Успешно загружено 5 товар(ов)

blank_2023_05_11_12_09_02_369777201.xlsx 5 0

- ✓ Газонокосилка BOSCH ARM 37 (0.600.8A6.201) 1 шт
- ✓ Газонокосилка GARDENA PowerMax 1400/
- ✓ Газонокосилка Hammer KMT145SB
- ✓ Газонокосилка Makita ELM3800
- ✓ Газонокосилка RYOBI RLM 13E33S

Кухонные плиты

Поиск

Наименование	Наличие	Розничная цена	Оптовая цена	Индивидуальная цена	Производител.	Количество
  Плита ENDEVER IP-26 Артикул: 395210	800 шт	1 178 Р	1 078 Р	1 178 Р	ENDEVER	3
 Плита GEFEST 6560-03.0001 Артикул: 302001	300 шт	25 000 Р	23 576 Р	25 000 Р	GEFEST	0
Плита Gorenje EC 62 CLB Артикул: 392012	300 шт	32 910 Р	32 000 Р	32 910 Р	Gorenje	0
 Плита Kaiser HC 62010 S Moire Артикул: 365012	300 шт	34 670 Р	34 070 Р	34 670 Р	Kaiser	0
220T/GA Загрузить из Excel	300 шт	3 795 Р	3 595 Р	3 795 Р	Oursson	0

ФИЛЬТР

РОЗНИЧНАЯ ЦЕНА

От 1 178 Р До 34 670 Р

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ

- ENDEVER
- GEFEST
- Gorenje
- Kaiser
- Oursson

Сбросить Применить

Число позиций: 1
На сумму: 3 234 Р

В корзину

Загрузить из Excel

Выгрузить в Excel

Действия



Шаблоны заказов

V2B кабинет
V2B кабинет Plus
V2B портал

Создание шаблонов заказа с привязкой к юридическому лицу упрощает для контрагента процесс формирования повторяющихся заказов.

blank_2022_10_11_17_32_07_304777098.xlsx Главная > Шаблоны заказов > Шаблон 1

Название шаблона:

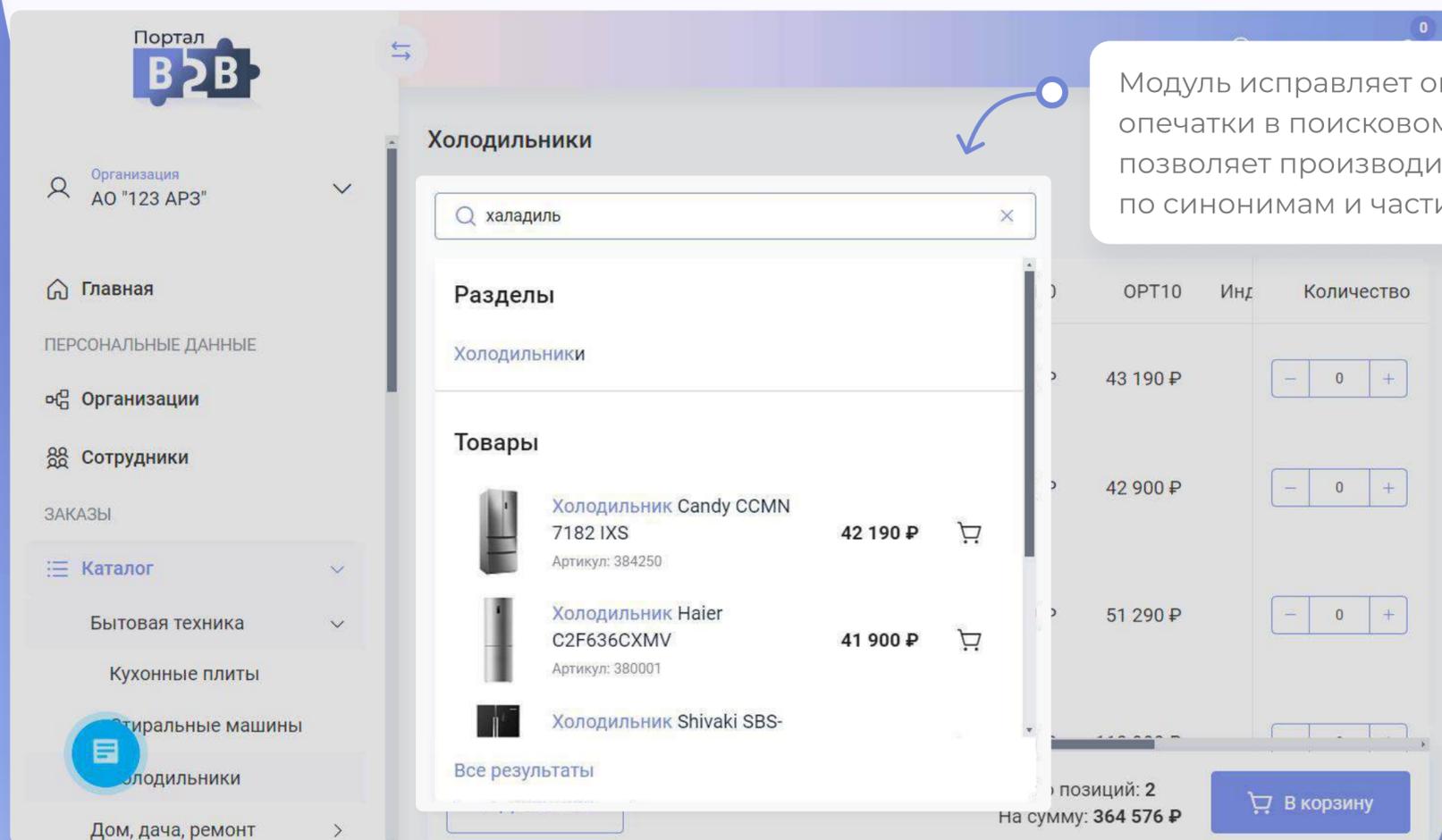
Компании для которых отображать:

Наименование	Количество	Стоимость	Сумма
 Видеокарта AMD FirePro W8100	1	84 679 ₽	84 679 ₽
 Видеокарта GIGABYTE GeForce GTX 1080 Ti	1	56 450 ₽	56 450 ₽
 Игровой набор Монитор AOC 24G2U/BK	1	16 990 ₽	16 990 ₽
 Tech B314 Black USB	1	1 429 ₽	1 429 ₽

Количество: 4
Цена: 159 548 ₽

Умный поиск товаров

В комплект поставки включён модуль Сотбит: Умный поиск, который уже давно стал обязательным для любого интернет-магазина. Решение увеличивает конверсию сайта и средний чек интернет-магазина за счет своего широкого функционала.



B2B кабинет Plus
B2B портал

Возможности:

- 1 Встроенный алгоритм исправления ошибок
- 2 Настраиваемая область поиска
- 3 Интеграция с сервисом Яндекс.Спеллер
- 4 Поиск по тегам
- 5 Приоритизация результатов поисковой выдачи
- 6 Поиск по свойствам
- 7 Поиск по частичному совпадению слова
- 8 Поиск по разделам
- 9 Поиск по транслитерации
- 10 Настройка исключений из поиска
- 11 Поиск с учетом регистра букв
- 12 Поддержка sphinx
- 13 Словарь исправлений с возможностью импорта и экспорта
- 14 Шаблоны стандартных компонентов поиска

Несколько корзин пользователя

Пользователи имеют возможность одновременно формировать несколько корзин.

V2B кабинет
V2B кабинет Plus
V2B портал

Сценарии использования функционала:

1 При оформлении заказа на несколько поставок

2 При заказе товаров разных категорий

3 При заказе товаров для нескольких отделов

4 При оформлении заказа на несколько организаций

5 При разделении большого заказа на несколько партий

6 При оплате заказа разными способами

Несколько корзин пользователя

B2B кабинет
B2B кабинет Plus
B2B портал

Электроника

Поиск по корзине...

Переместить в Удалить из корзины

Наименование	Цена	Скидка	Количество	Итого
<input checked="" type="checkbox"/>  Автомобильная зарядка Xiaomi Артикул: 156461	600 ₽	0 ₽		
<input type="checkbox"/>  Видеокамера Canon EOS C300 Артикул: 634821	345 000 ₽	0 ₽		
<input checked="" type="checkbox"/>  Смартфон Apple iPhone Xs 64GB Артикул: 621442	72 990 ₽	0 ₽		

Действия

На сумму: 97 200 ₽

- Компьютеры ✎ ✕
- Электроника ✎ ✕

+ Добавить

Компьютеры

Поиск по корзине...

Переместить в Удалить из корзины

Наименование	Цена	Скидка	Количество	Итого
<input checked="" type="checkbox"/>  Видеокарта AMD FirePro W8100 Артикул: 648214	84 679 ₽	0 ₽	- 1 +	84 679 ₽
<input type="checkbox"/>  Видеокарта GIGABYTE GeForce GTX 1080 Ti Артикул: 633214	56 450 ₽	0 ₽	- 1 +	56 450 ₽
<input checked="" type="checkbox"/>  Игровой набор Монитор AOC 24G2U/BK Артикул: 540560	16 990 ₽	0 ₽	- 1 +	16 990 ₽
<input type="checkbox"/>  Клавиатура A4Tech B314 Black USB Артикул: 302145	1 429 ₽	0 ₽	- 1 +	1 429 ₽

Действия

Возможности:

1 Одновременная работа с несколькими корзинами

2 Создание / Удаление корзин

3 Возможность наименования каждой из корзин

4 Выделение корзин уникальным цветом

5 Оформление заказов с разных корзин

6 Быстрое добавление товара в корзину с помощью фильтра по товарам и категориям

7 Формирование заказа с конкретного склада

Индивидуальные цены

Контрагент видит стоимость каждой товарной позиции на основе своего типа цены или индивидуального соглашения.

Каталог

Поиск

1 2 ... 33 >

Наименование	Предложения	Наличие	Индивидуальная цена	Розничная цена	Количество
 Новинка Хит Распродажа Домашние тапочки Артикул: 6095-XX	Цвет:  Размер: 	10000 шт	56 000 ₽	69 000 ₽	- 1 +
 Домашние тапочки Артикул: 6095841	Цвет: Зеленый Размер: 36	2000 шт	56 200 ₽	69 000 ₽	- 0 +
 Домашние тапочки Артикул: 6095841	Цвет: Красный Размер: 36	2000 шт	56 200 ₽	69 000 ₽	- 0 +
 Домашние тапочки Артикул: 6095841	Цвет: Черный Размер: 36	2000 шт	48 200 ₽	69 000 ₽	- 0 +
 Домашние тапочки Артикул: 6095841	Цвет: Синий Размер: 36	2000 шт	48 200 ₽	69 000 ₽	- 0 +
 Новинка Хит Распродажа Кофта с капюшоном Carhartt Артикул: 6095-XX	Цвет:  Размер: 	10000 шт	45 000 ₽	69 000 ₽	- 1 +
 Новинка Хит Распродажа Кофта с капюшоном Kith x Nike Артикул: 6095-XX	Цвет:  Размер: 	10000 шт	35 000 ₽	69 000 ₽	- 1 +

Поиск

Действия

Число позиций: 5
На сумму: 97 200 ₽

В корзину

Возможности:

- 1 Присвоение типа цены контрагенту при регистрации
- 2 Обработка данных из учетной системы 1С
- 3 Автоматическое определение индивидуальной цены для каждого контрагента
- 4 Отображение актуальных цен в каталоге и корзине сайта

Документооборот

V2B кабинет
V2B кабинет Plus
V2B портал

Все документы по контрагенту хранятся в одном месте. Благодаря этому не придется их запрашивать у менеджера, что экономит ценное время сотрудника

Возможные типы документов:

1 Акты

2 Счета

3 Накладные

4 Договоры

V2B платформа позволяет загружать и хранить файлы следующих форматов:

Pdf

Doc

Xls

Документы

Москва

Victor

Главная > Документы

Фильтр+ поиск

Договоры Акты Другие

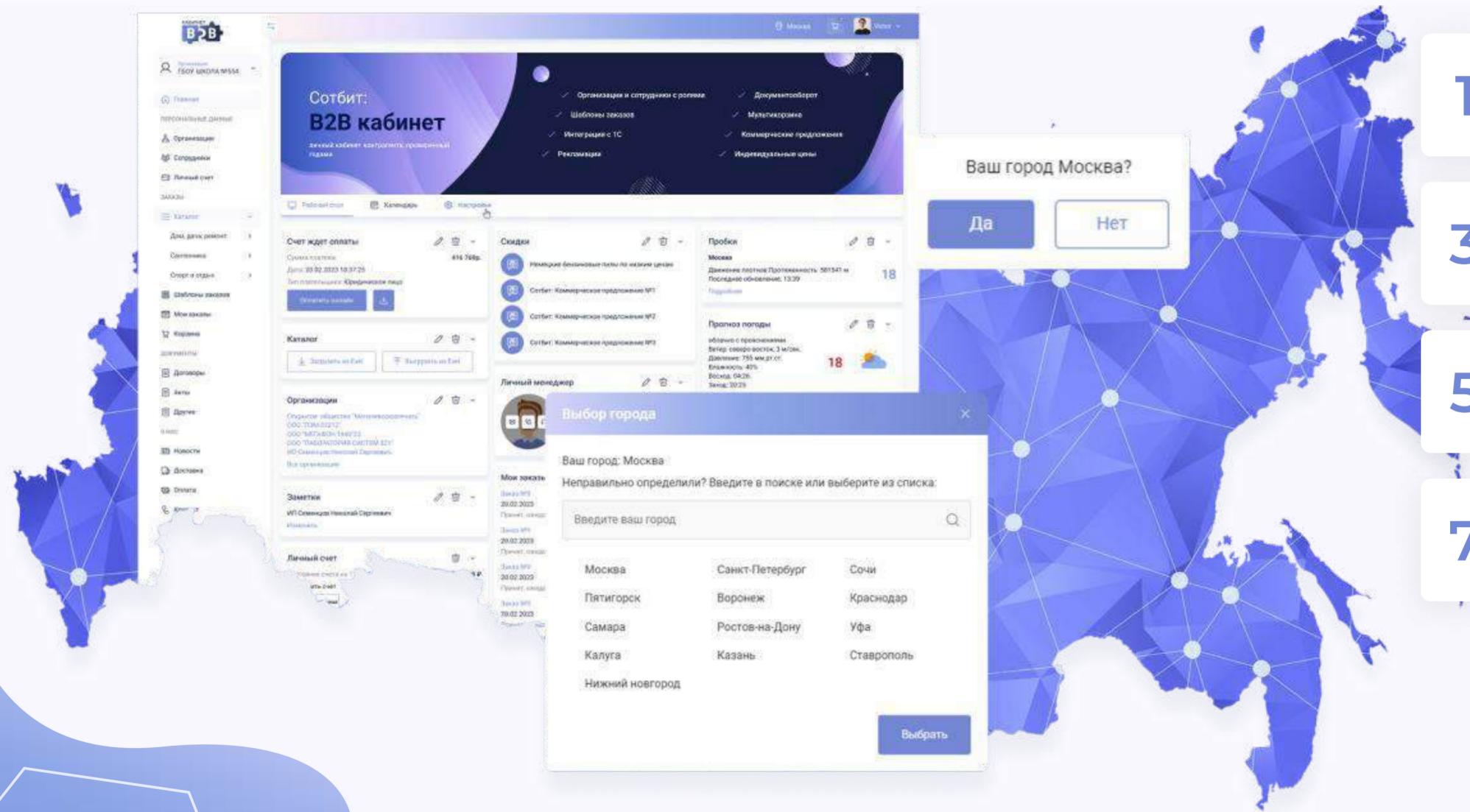
№4444 Акт по заказу №278 Дата создания: 04.04.2023 09:49:35 Дата обновления: 24.02.2023 15:12:25 Заказ: 278 Организация: АО "ALTYN BANK"	№4443 Акт по заказу №279 Дата создания: 08.03.2023 07:49:35 Дата обновления: 14.03.2023 15:12:25 Заказ: 279 Организация: ООО "УРАЛПРОГРЕСС-2216"	№4442 Акт по заказу №280 Дата создания: 07.03.2023 15:19:35 Дата обновления: 08.03.2023 17:22:25 Заказ: 280 Организация: АО "81 БТРЗ"	№4441 Акт по заказу №145 Дата создания: 06.02.2023 19:32:35 Дата обновления: 22.02.2023 15:12:25 Заказ: 145 Организация: ООО "ЛАБОРАТОРИЯ СИСТЕМ"	№4440 Акт по заказу №135 Дата создания: 02.02.2023 09:49:35 Дата обновления: 14.02.2023 15:12:25 Заказ: 135 Организация: ОАО "АТП-12"
---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Склады и регионы продаж

Сотбит.B2B предоставляет мощный инструмент для масштабирования компании в рамках страны и макрорегионов.

Возможности:

- 1 Автоматическое определение города
- 2 Региональные цены
- 3 Закрепление склада за регионом
- 4 Вывод контента по регионам
- 5 Привязка региона к заказу
- 6 Регионы в почтовых шаблонах
- 7 Работа со службами доставки и оплаты
- 8 Подстановка региона при оформлении заказа



Коммерческие предложения

V2B кабинет
V2B кабинет Plus
V2B портал

Сотбит.V2B предоставляет широкий инструментарий для работы с коммерческими предложениями как администратору, так и пользователям сайта.

Функционал для администратора сайта:

1 Формирование и размещение КП

2 Детальная настройка

3 Персонализация

СОЗДАТЬ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Основные параметры предложения

ID: 1
Правило работы с корзиной: 13
Активность:
Название: Распродажа со склада
Сайт: (b1) V2B Кабинет
Сортировка: 100
Дата начала активности: 06.07.2022 13:10:27
Дата окончания активности:
Условие получения предложения: Для получения торгового предложения необходимо выполнение следующих правил:
Категория: Верхний уровень

Действия

Выполнить действия:

применить скидку 19 % , но не более 0 к товарам, для которых все условия выполнено(ы)

и поле Товар корзины равно Отдельно стоящая ванна 1Marka Diana 170x105 без гидромассажа [200]

и поле Количество товара в корзине равно 3

применить скидку 17 % , но не более 0 к товарам, для которых все условия выполнено(ы)

и поле Товар корзины равно Цепная бензиновая пила CHAMPION 125T-10 [215]

и поле Количество товара в корзине равно 2

Ограничения предложения

Тип ограничения: По группам пользователя

Группы пользователей, на которые распространяется предложение:

- [1] Администраторы
- [2] Все пользователи (в том числе неавторизованные)
- [3] Пользователи, имеющие право голосовать за рейтинг
- [12] Моя компания: Сотрудники
- [17] Зарегистрированные пользователи
- [25] Моя компания: Гость
- [4] Пользователи имеющие право голосовать за авторитет
- [9] Моя компания: Отдел кадров

Коммерческие предложения

B2B кабинет
B2B кабинет Plus
B2B портал

Функционал для контрагента:

1 Быстрое добавление товаров в корзину

2 Запрос КП

3 Создание прайс-листов

4 Редактор КП

5 Редактор прайс-листов

6 Отправка на печать

Добавить прайс-лист

Название Прайс-листа: Прайс лист №19

Наименование	Цена	Цена КП	Наценка/Уценка	Количество	Сумма	Сумма КП	Наценка
Плита ENDEVER IP-26 Артикул: 395210	1 078.00	1 078	Р	3 шт	3 234 Р	3 234 Р	0 Р
Плита GEFEST 6560-03 0001 Артикул: 302001	23 576.00	23 576	Р	1 шт	23 576 Р	23 576 Р	0 Р
Плита Gorenje EC 62 CLB Артикул: 392012	32 000.00	32 000	Р	1 шт	32 000 Р	32 000 Р	0 Р
Плита Kaiser HC 62010 S Moire Артикул: 385012	34 070.00	34 070	Р	1 шт	34 070 Р	34 070 Р	0 Р
Изменить на процент	3 595.00	3 595	Р	3 шт	10 785 Р	10 785 Р	0 Р

Изменить на фиксированное значение
Сбросить цены до изначальных
Установить розничные цены

Изменить на процент + 0 %

Позиций: 5 Сумма: 103 665 Р Сумма КП: 103 665 Р Разница: 0 Р (0%)

Отменить Создать

Остатки коллекции 2021

Наименование товара	Количество	Цена
Домашние тапочки Артикул: 365012	2	1 €
Свитшот Adidas Артикул: 2001458	3	20 €
Кофта с капюшоном Kith x Nike Артикул: 398514	4	14 €
Кофта с капюшоном Carhartt Артикул: 302840	1	18 €

Всего: 4 Итого: 48 72€

В корзину Сформировать КП

Редактор КП

ООО «Сотбит»
191036 г. Санкт-Петербург,
ул. Кременевская, д. 11 к. 1А, кв. 178
+7 (495) 278 08 54
www.sotbit.ru

Коммерческое предложение №2 от 06.07.2022 13:19:06

Название товара	Артикул	Количество	Цена
Кофта с капюшоном Carhartt	302840	1	18 828 70 Р
Свитшот Adidas	2001458	3	20 328 Р
Кофта с капюшоном Kith x Nike	398514	4	14 519 70 Р

Скачать файл

Запросить КП

Процент скидки *
25%

Адрес электронной почты *
Alexivanov@sotbit.ru

Комментарий
Прошу предоставить мне скидку на товары

Отменить Отправить

Рекламации

Функционал рекламаций позволяет снизить негативные коммуникации контрагентов с менеджерами, а также систематизировать работу с претензиями.

Возможности:

- 1 Создание рекламации на базе любого товара
- 2 Общение по рекламации
- 3 Прикрепление фотографий к рекламации
- 4 Отслеживание статуса рекламации
- 5 Интеграция рекламаций с CRM Б24
- 6 Создание задачи в CRM на основе рекламации

Рекламации

Москва | Виктор

Главная > Рекламации

Фильтр+ поиск

Претензия к качеству товара
Дата создания: 04.04.2023 09:49:35
Статус: На рассмотрении
Тип рекламации: Претензии к качеству продукции или услуг
[Подробнее](#)

Возврат товара
Дата создания: 04.04.2023 09:49:35
Статус: На рассмотрении
Тип рекламации: Претензии к качеству продукции или услуг
[Подробнее](#)

Претензия к качеству товара
Дата создания: 04.04.2023 09:49:35
Статус: Принята
Тип рекламации: Претензии к качеству продукции

Вопрос по товару
Дата создания: 04.04.2023 09:49:35
Статус: Принята
Тип рекламации: Претензии к качеству продукции

Возврат товара
Дата создания: 04.04.2023 09:49:35
Статус: На рассмотрении
Тип рекламации: Претензии к качеству продукции

[Создать рекламацию](#)

Добавление рекламации

Поля рекламации
Название: Некачественный товар
Дата создания: 20.05.2023

Свойства рекламации
Тип рекламации: Placeholder Text
Прикрепить файлы: photo521455.ico

Обращение
Источник / От кого: (client@b2b.ru) Антон Алексеенко
Создано: 02.11.2022 13:37:05 (client@b2b.ru) Антон Алексеенко
Изменено: 06.04.2023 15:36:17 sotbit.restapi
Уровень поддержки: По умолчанию

Поля рекламации
Название: Вопрос
Сортировка: 500
Начало активности (время): 28.апр.2023
Окончание активности (время): 28.апр.2023
Дата создания: 10.дек.2021

Свойства рекламации
Тип рекламации: Жалобы на обслуживание

Категория: Выберите вариант...
Показать весь диалог:
Сообщение:
Прикрепить файлы: photo521455.ico
Критичность обращения: Выберите вариант...
Оценка ответов: Выберите вариант...
[Сохранить](#) [Отправить](#)

Наименование	Количество	Степень дефекта	Возникновение дефекта	
Стиральная машина Hotpoint-Ariston VMSL 501 B	- 0 +	Значительны	Послерезиационные	Удалить
Комплект игровой(Монитор AOC 24G2U/BK+Компьютер BrandStar G1000081+Клавиатура A4Tech Bloody+Мышь COUGAR Revenger Black)	- 0 +	Значительны	Предреализационные	Удалить
Нижнее белье Морская Волна	- 0 +	Значительны	Послерезиационные	Удалить
Всего: 3		Значительны	Послерезиационные	
		Малозначительны	Предреализационные	
		Критически	Технологические	

Настраиваемый рабочий стол

B2B кабинет
B2B кабинет Plus
B2B портал

Каждый пользователь имеет возможность настроить индивидуально под себя свой рабочий стол, который состоит из следующих элементов:

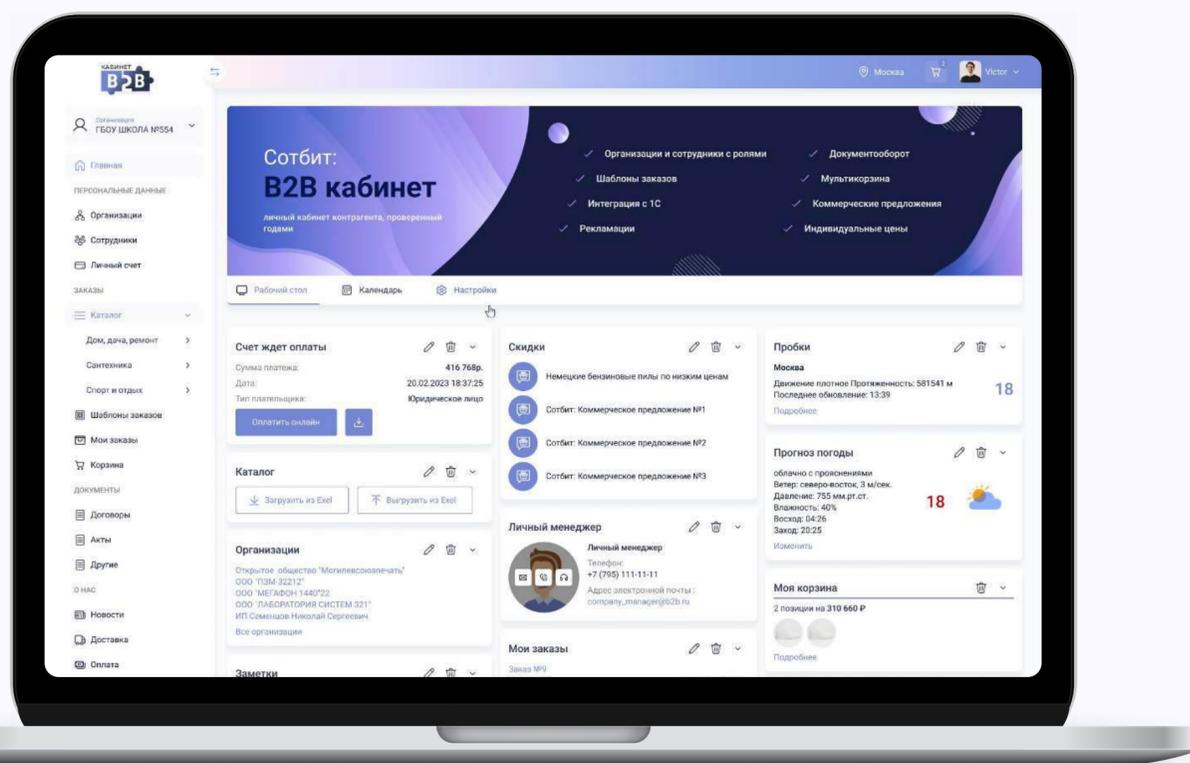
1 Баннеры

2 Виджеты

3 Календарь

4 Настройки профиля пользователя

Добавить виджет



RSS лента

Чтение новостей через RSS

Каталог

Дает возможность выгрузить и загрузить товары

Нейросети

Доступна интеграция с GigaChat и ChatGPT

Персональные данные

Выводит информацию о профиле пользователя

Личный счет

Выводит информацию о личном счете пользователя

Моя корзина

Выводит информацию о корзине пользователя

Организации

Выводит информацию об организациях покупателей

Персональные данные

Выводит информацию о профиле пользователя

Пробки

Показывает загруженность улиц для выбранного города

Прогноз погоды

Показывает прогноз погоды для выбранного города

Скидки

Выводит информацию о текущей скидке

Состояние заказов

Выводит информацию о заказах покупателя

Счет ждет оплаты

Выводит информацию о неоплаченном заказе

Заметки

Область с произвольными заметками

Отложенные товары

Выводит информацию об отложенных товарах

Настраиваемый рабочий стол

V2B кабинет
V2B кабинет Plus
V2B портал



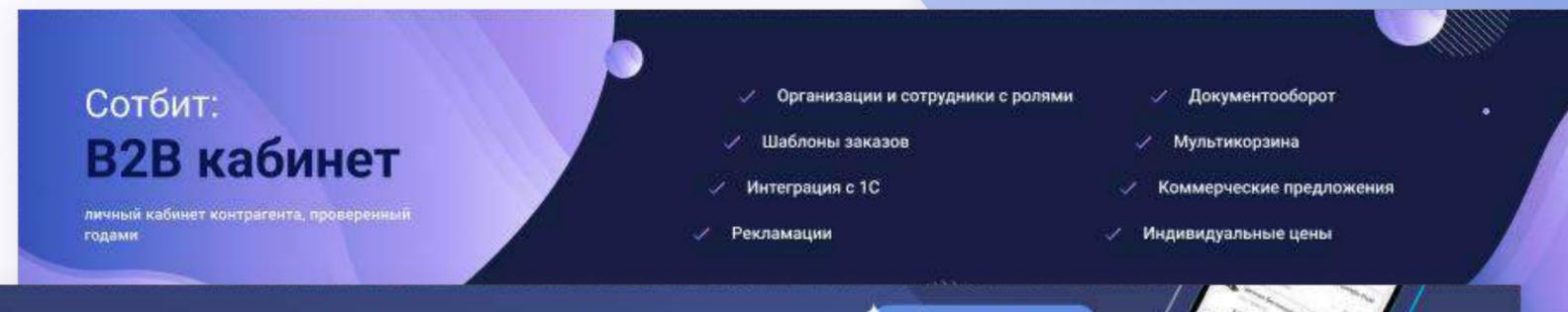
Баннеры

Удобный инструмент для информирования пользователей о текущих акциях, актуальных новостях, свежих поступлениях товаров



Виджеты

Такая структура рабочего стола упрощает навигацию по платформе, позволяя контрагенту отслеживать нужную информацию. С помощью технологии Drag And Drop пользователь может настроить рабочий стол под себя. Есть возможность разработать виджеты под конкретный проект



Заметки



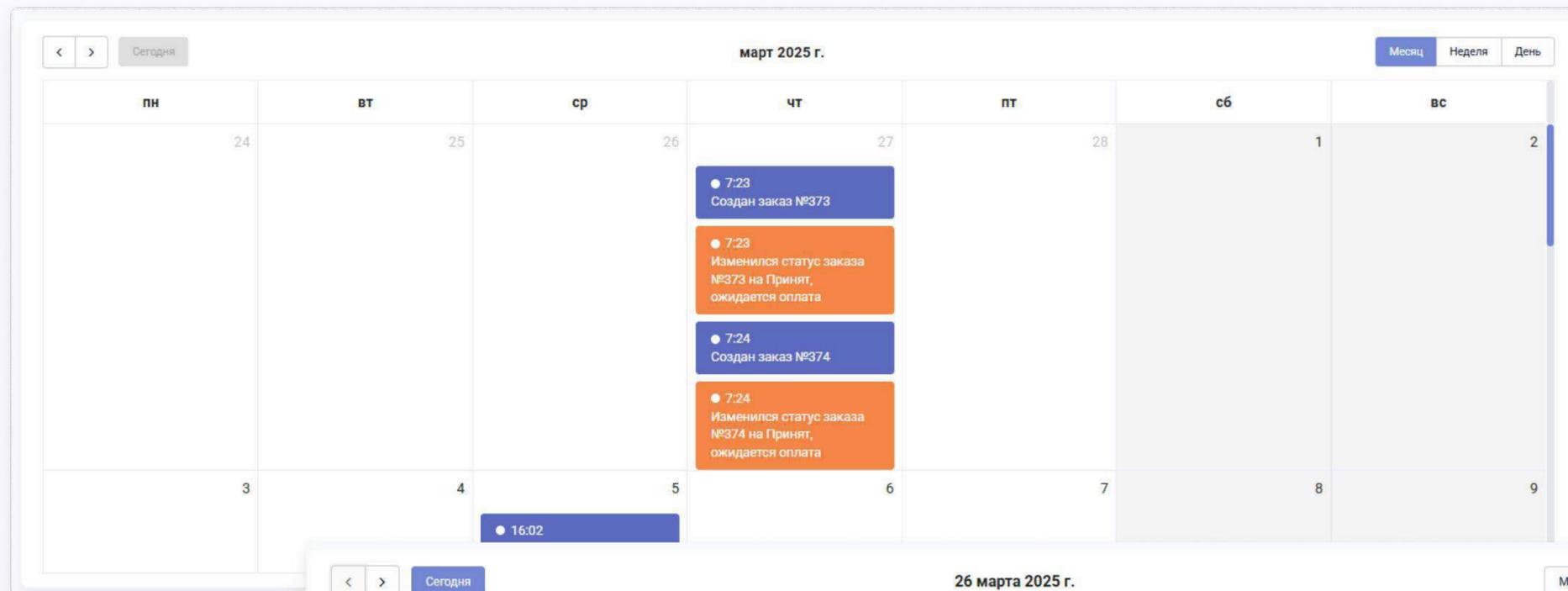
Для создания заметки нажмите "изменить"

Изменить

Переместить сюда

Настраиваемый рабочий стол

V2B кабинет
V2B кабинет Plus
V2B портал



Календарь

В этом разделе контрагенты могут отслеживать изменения статусов заказов по конкретным датам, что позволяет всегда быть в курсе, на какой стадии находятся текущие отгрузки товаров

Настраиваемый рабочий стол

V2B кабинет
V2B кабинет Plus
V2B портал



Настройки профиля пользователя

Каждый пользователь может указать или изменить персональные и контактные данные своего профиля

Основные данные

Обращение

Имя

Фамилия

Адрес электронной почты (логин)

Новый пароль

Подтверждение пароля

Личные данные

Выберите пол М Ж

Аватар  [Изменить фото профиля](#)

Телефон

Факс

Мобильный

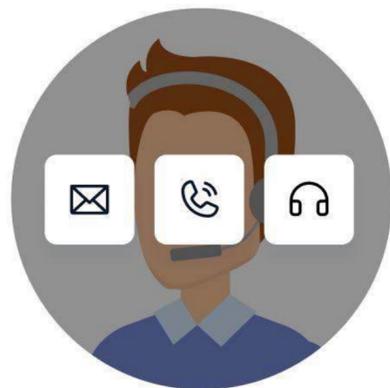
Личный менеджер

V2B кабинет
V2B кабинет Plus
V2B портал

За каждой организацией или сотрудником закрепляется личный менеджер.

Информация о менеджере находится в отдельном блоке на главной странице либо в боковом меню, что позволяет оперативно связаться с ним любым удобным способом: телефон, почта, мессенджеры

Личный менеджер



Личный менеджер

Телефон:
+7 (795) 111-11-11

Адрес электронной почты :
company_manager@b2b.ru

Обратная связь

Оставьте нам свои данные и наши менеджеры свяжутся с вами!

Ваше имя *

Юрий

Ваш номер *

+7 (495) 401-74-67

Ваш вопрос

Отменить

Отправить

Блок технической поддержки

V2B кабинет
V2B кабинет Plus
V2B портал

Если у контрагента возник какой-либо вопрос по заказу, бухгалтерии и т.д., он может создать обращение вашим менеджерам, которое сразу же направится ответственным специалистам.

Москва 2 Victor

Обращение # 68 - Заказ №777

Главная > Список обращений

10 мая 2023

Василий Васильев 14:54

Добрый день. Мы приобрели модуль, но столкнулись с такой проблемой, что у некоторых товаров цена изменяется на тысячи, например на сайте донора 138 руб, а у нас становится 138 138 руб. Как можно это поправить?

Антон Алексеенко 15:01

Добрый день, Дмитрий. Подождите пару минут

Антон Алексеенко 14:55

Василий Васильев

Добрый день. Мы приобрели модуль, но столкнулись с такой проблемой, что у некоторых товаров цена изменяется на тысячи, например на сайте донора 138 руб, а у нас становится 138 138 руб. Как можно это поправить?

Ответ: Дмитрий, дело в том, что на детальной странице некоторых товаров по указанному селектору для парсинга цены, находится сразу несколько значений. Например: <http://joxi.ru/BA0gV1Piq9dQX2>. Я подкорректировала селектор для парсинга цены, чтобы он забирал только одно из них: <http://joxi.ru/v299VX6Tj9Xvg2>. Запустила оба Ваших парсера, цены обновились корректно.

Обращение

Источник / От кого: (client@b2b.ru) Василий Васильев
Создано: 02.11.2022 13:37:05 (client@b2b.ru) Антон Алексеенко
Изменено: 06.04.2023 15:36:17 sotbit.restapi
Уровень поддержки: По умолчанию

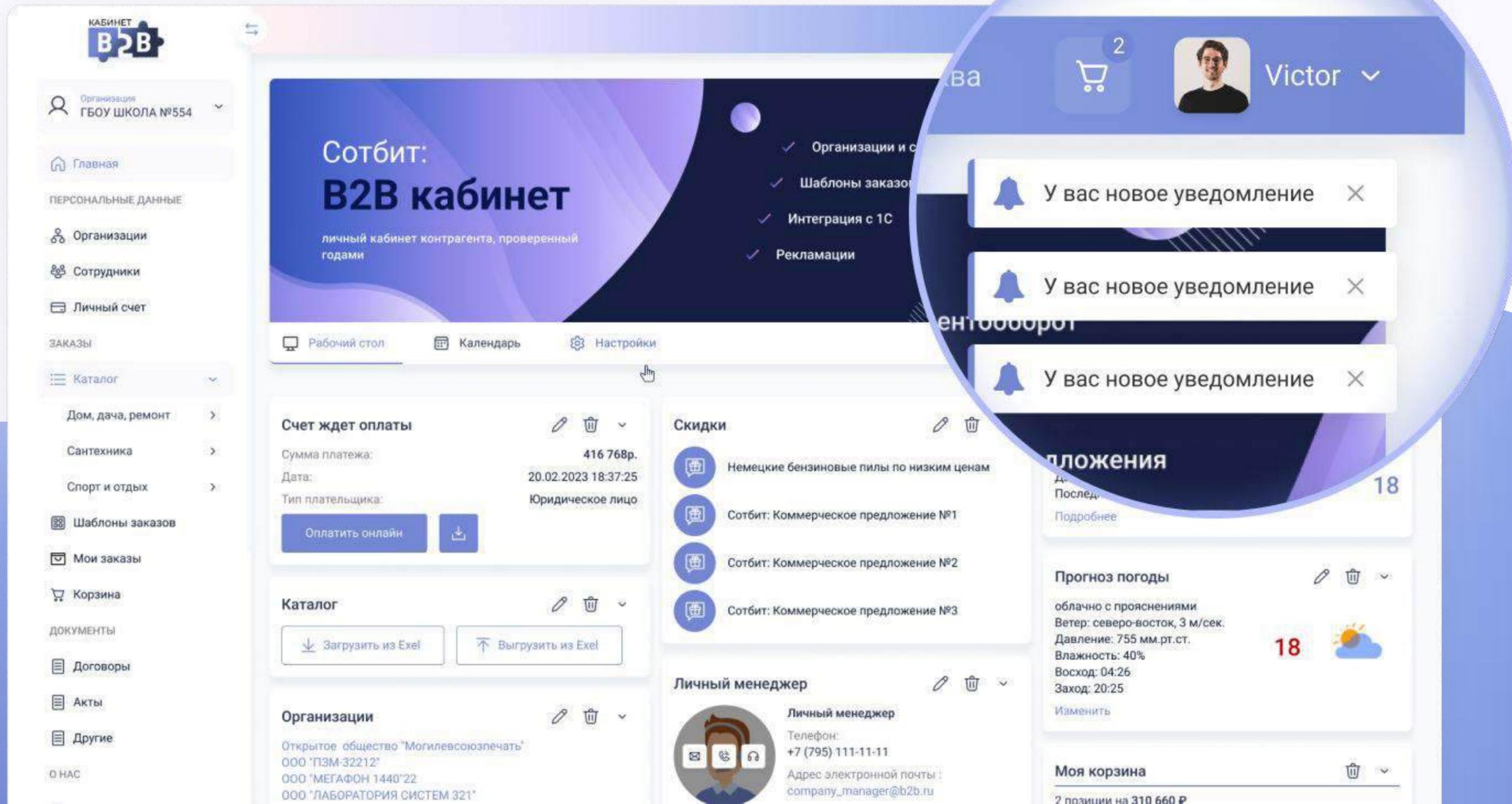
Заголовок *: Заказ №777

Категория: Выберите вариант...

Открыть обращение

Уведомления пользователей

Благодаря бесшовной интеграции модуля «Сотбит: Центр уведомлений» B2B платформа позволяет получать уведомления на сайте при отработке важных событий, связанных с товарами и пользователями, а также отправлять персонализированные сообщения пользователям и группам пользователей.



Уведомления пользователей

«Сотбит: Центр уведомлений» отслеживает события как самой B2B платформы, так и стандартных модулей Битрикс «Главный модуль», «Интернет-магазин», «Техподдержка».

Также пользователи могут добавить любые уведомления о событиях сторонних решений.

Решение отслеживает битриксовые модули:

- 1 «Интернет-магазин»
- 2 «Главный модуль»
- 3 «Техподдержка»
- 4 «Информационные блоки»
- 5 «Веб-формы»
- 6 «Валюты»

Наши решения:

- 1 «Сотбит: B2B кабинет»
- 2 «Сотбит: Расширенная регистрация и авторизация»
- 3 «Сотбит: Рекламации»
- 4 «Сотбит: Коммерческие предложения»

Авторизация по СМС и Email

Сотбит: Авторизация по СМС и Email – модуль, позволяющий контрагентам выполнять быстрый и безопасный вход в систему с использованием СМС или email.

Вход
Ваши учетные данные

Телефон



Не зарегистрированы? [Регистрация](#)

[Запросить код](#)

[Войти по почте](#)

Вход
Ваши учетные данные

Код отправлен на номер [Изменить](#)
+74961112233

Код

Введите код

Не зарегистрированы? [Регистрация](#)

[Войти](#)

[Войти по почте](#)
Получить повторный код можно через 00: 53

Бесшовная интеграция с Битрикс24

V2B платформа поддерживает работу на базе нового Битрикс24.

Вы можете организовать рабочее пространство ваших менеджеров и контрагентов в одном месте: контрагенты будут работать в V2B кабинете, а менеджеры — в CRM.

Помимо этого, заказы, документы и т.д., созданные на одной стороне, сразу же отобразятся и на другой стороне.

Синхронизации подлежат следующие сущности:

1 Заказы

При оформлении заказов в V2B кабинете они отображаются и обрабатываются в CRM Битрикс24

2 Контакты и компании

На основании информации, указанной в заказе, в CRM Битрикс24 создаётся сущности с данными о компании-контрагенте и её контактных лицах

3 Шаблоны документов

Документы, хранящиеся в CRM Битрикс24, отображаются в V2B кабинете в специальном разделе и доступны пользователям для скачивания

4 Онлайн-чат

Сообщения из переписки в онлайн-чате в V2B кабинете обрабатываются менеджерами на стороне Битрикс24

V2B кабинет
V2B кабинет Plus
V2B портал



Стандартная 1С интеграция

В2В платформа позволяют производить полную интеграцию с 1С.

В2В кабинет
В2В кабинет Plus
В2В портал



Синхронизации подлежат следующие сущности:

1 Пользователи, контрагенты

2 Заказы

3 Счета, бухгалтерские документы

4 Товарная номенклатура

Расширенный обмен с 1С

Модуль «Сотбит: Расширенный обмен с 1С» позволяет производить обмен данными между учётной системой и B2B платформой. Выгружайте/загружайте и изменяйте информацию как со стороны 1С, так и со стороны сайта.

Синхронизации подлежат следующие сущности:

- 1 Компании
- 2 Партнеры
- 3 Пользователи
- 4 Документы
- 5 Индивидуальные соглашения



Мобильная версия

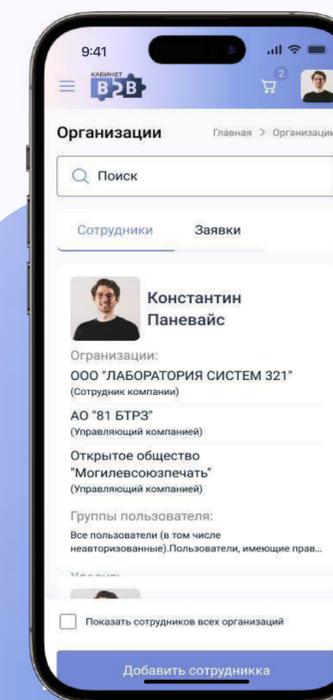
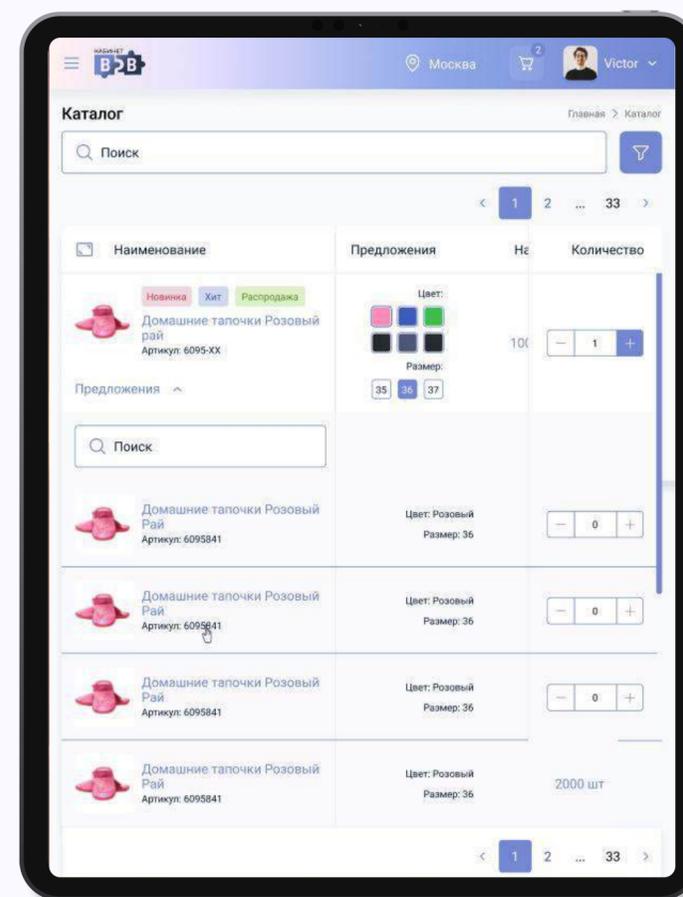
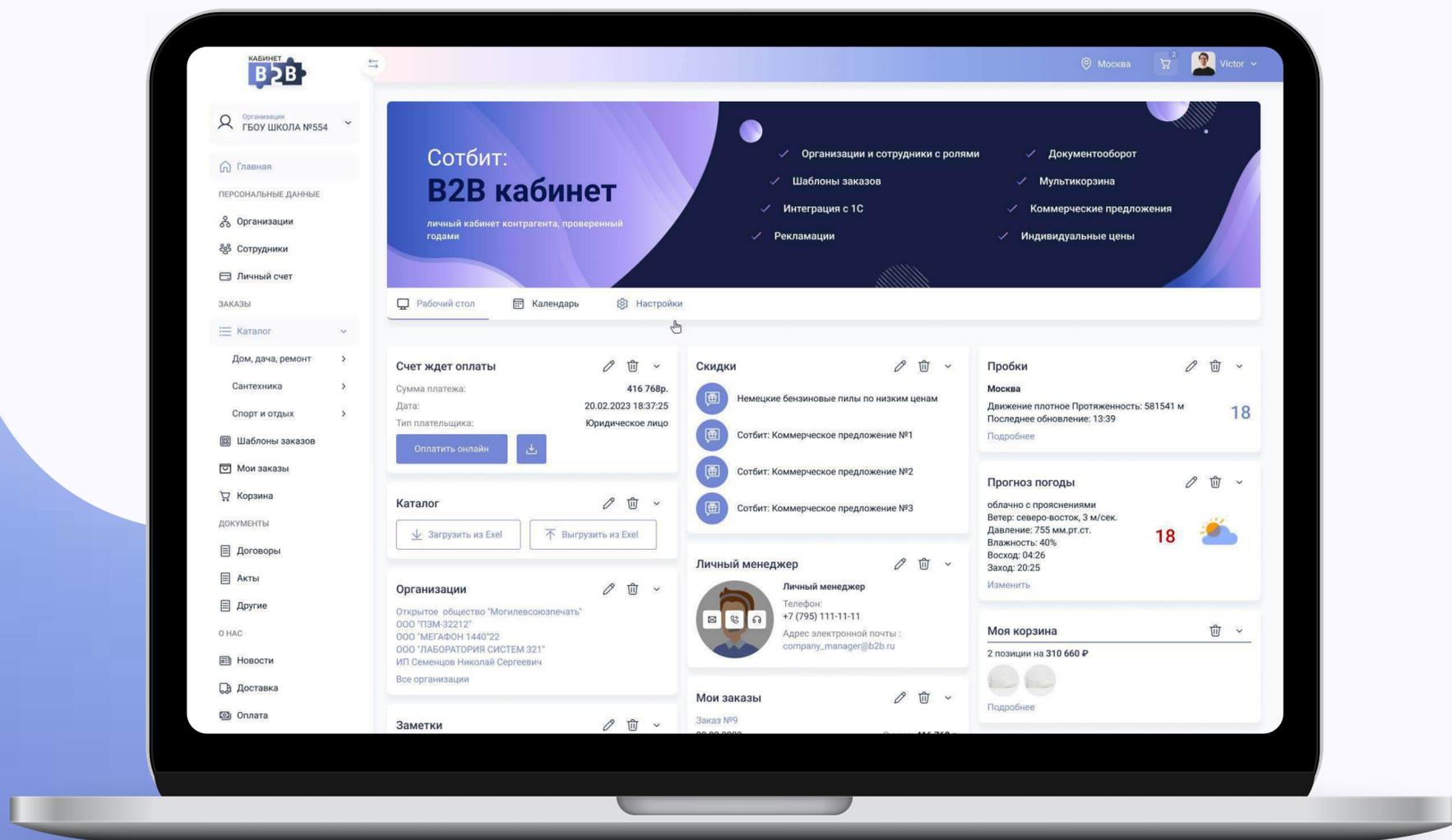
V2B платформа корректно отображается на любых мобильных устройствах и планшетах, подстраиваясь под разрешение устройства.

V2B кабинет
V2B кабинет Plus
V2B портал

1920 x 1080

768 x 1024

320 x 480



Мобильное приложение

Сотбит: B2BMobile — первое готовое мобильное приложение для B2B на Битрикс.

Возможности мобильного приложения:

- 1 Анимированная загрузка
- 2 Авторизация
- 3 Личный профиль пользователя
- 4 Каталог товаров
- 5 Корзина
- 6 Оформление заказа
- 7 Отображение списка заказов
- 8 История заказов
- 9 Обращение в техническую поддержку
- 10 Push уведомления

Мы предлагаем 2 варианта внедрения приложения — **универсальное приложение** и **индивидуальное приложение**.



Универсальное предложение

Контрагент скачивает на смартфон общее мобильное приложение из Google Play или App Store. При авторизации пользователь вводит URL-адрес портала, к которому хочет присоединиться

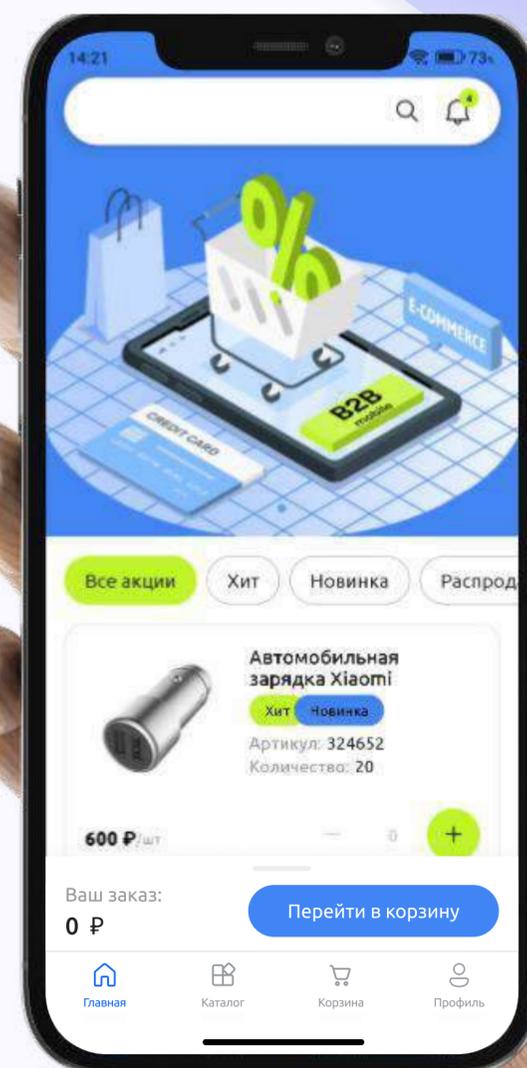


Индивидуальное приложение

Мобильное приложение собирается индивидуально под Ваш проект и публикуется отдельно в Google Play или App Store. Для авторизации в приложении пользователю достаточно ввести логин и пароль от B2B кабинета



*обратите внимание, мобильное приложение B2BMobile не входит в поставку Сотбит.B2B и приобретается отдельно



Оптово-розничный интернет-магазин

К Сотбит.В2В можно подключить шаблон интернет-магазина любого разработчика, к примеру Аспро, Digital Web, ALTOP и т.д.

В качестве розничного интернет-магазина рекомендуем наш шаблон Сотбит: Розница, либо же шаблон любого другого разработчика 1С-Битрикс.



Сотбит: Розница



В2В кабинет
В2В кабинет Plus
В2В портал

АСПРО



DIGITAL WEB
THE DEVELOPMENT STUDIO



ИНТЕС
ТЕХНОЛОГИИ РОСТА



КРАЙТ[®]
IT - КОМПАНИЯ



САЙТЫ И МАРКЕТИНГ
КОНЦЕПТ

Модульная структура

Решения Сотбит.B2B включают в поставку модули собственной разработки, решающие различный спектр задач: от интеграций до продвижения.

Редакция	 Проверка контрагента	 Мультикорзина	 Счет на почту в PDF	 Коммерческие предложения	 Авторизация по СМС	 Умный поиск	 Расширенная регистрация	 1С инструменты	 Индивидуальные цены	 Рекламации	 Мультирегиональность	 Расширенный обмен с 1С	 Центр уведомлений
B2B кабинет	✓	✓	✓	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗
B2B кабинет Plus	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✗
B2B портал	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓

Аккредитованное ПО

Официальная государственная регистрация

Продукт зарегистрирован Федеральной службой по интеллектуальной собственности (Роспатент) по заявке №2023615074, Свидетельство о регистрации программы для ЭВМ №2023617037 от 04 апреля 2023 г.

[ПОСМОТРЕТЬ СВИДЕТЕЛЬСТВО](#)

Реестр ПО Минцифры РФ

Реестровая запись №20978 от 29.12.2023 произведена на основании поручения Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации от 29.12.2023 по протоколу заседания экспертного совета от 26.12.2023 №864пр

[ПОСМОТРЕТЬ СВИДЕТЕЛЬСТВО](#)



Внедрение «под ключ»

Компания Сотбит оказывает полный спектр услуг по внедрению B2B платформ на коммерческой основе.



В рамках внедрения кабинета мы производим следующие виды работ:

1 Установка и настройка платформы

2 Доработки платформы

3 Уникальный дизайн

4 1С интеграция

5 CRM интеграция

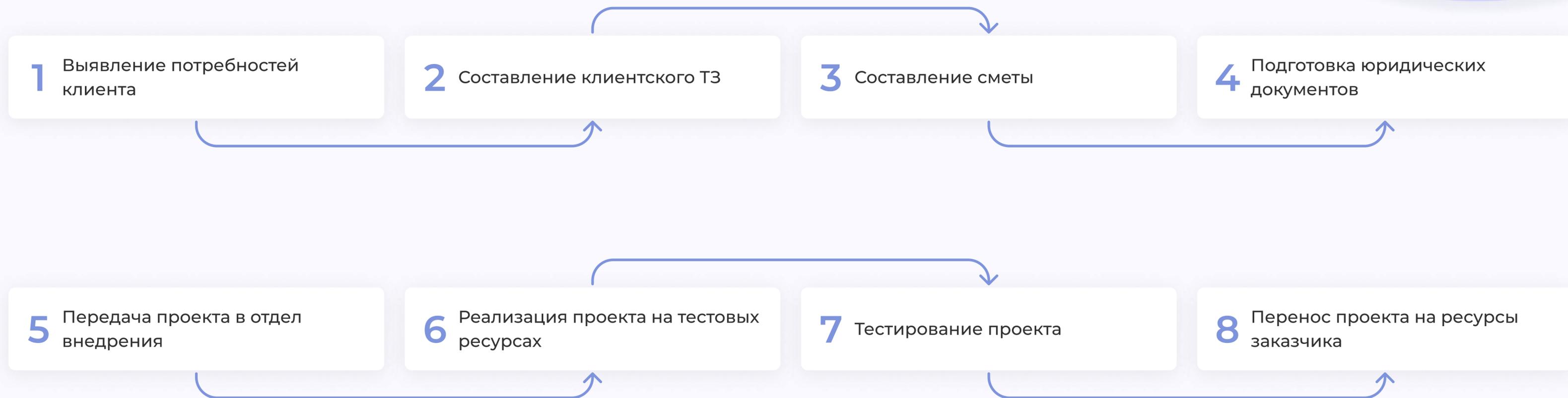
6 Интеграция по API со сторонними сервисами

7 Разработка бизнес-процессов Б24

8 Администрирование

Внедрение «под ключ»

Внедрение осуществляется по следующим этапам:



Внедрение «под ключ»

При внедрении B2B проекта участвует следующая техническая команда:



Аккаунт-менеджер



Проджект-менеджер



Аналитик



IT интегратор



Разработчик



Тестировщик



Системный администратор



Дизайнер

Каждый технический сотрудник отдела [сдает обязательный экзамен](#) и [получает сертификат компетенции от 1С-Битрикс](#). Это позволяет нам обеспечить высокое качество разработки и внедрения проектов

Бесплатная техподдержка

Бесплатная техподдержка оказывается как ДО, так и после приобретения продуктов Сотбит.



В рамках бесплатной ТП предоставляется следующий спектр услуг:

- 1 Установка
- 2 Настройка
- 3 Консультационная поддержка

Демо-режим

Решения Сотбит.B2B имеют полноценный 14-дневный демо-режим.

Во время демо-режима каждый клиент может не только протестировать возможности платформы, но и обратиться в нашу бесплатную техническую поддержку при возникновении вопросов.

Воспользоваться бесплатным демо-режимом Вы можете самостоятельно.

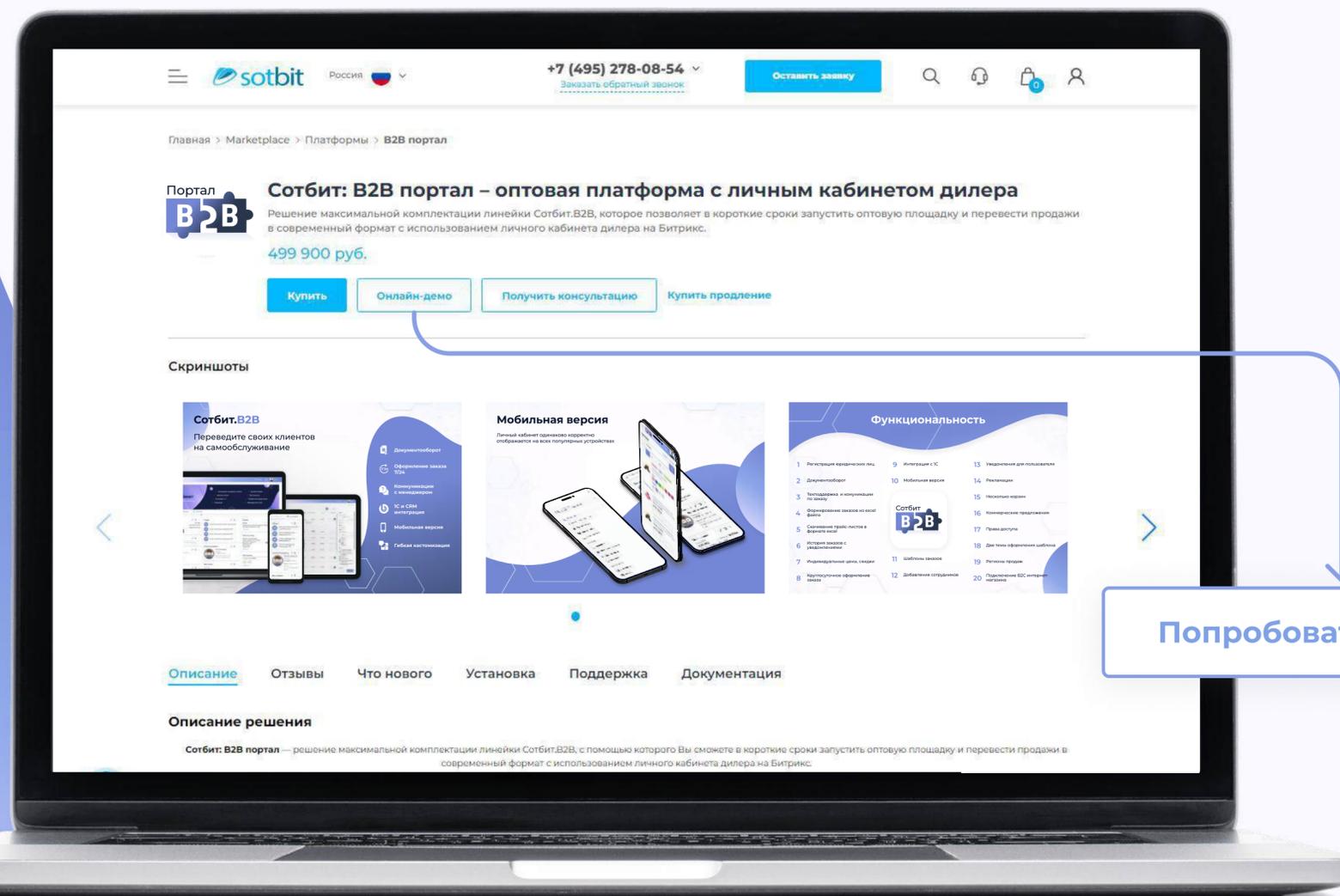
 **Телефон:**
+7 (495) 278 08 54

 **Почта:**
sale@sotbit.ru

 **Онлайн-чат:**
<https://bitrix24.sotbit.ru/online/chat/>

 **Вконтакте:**
<https://vk.com/sotbit>

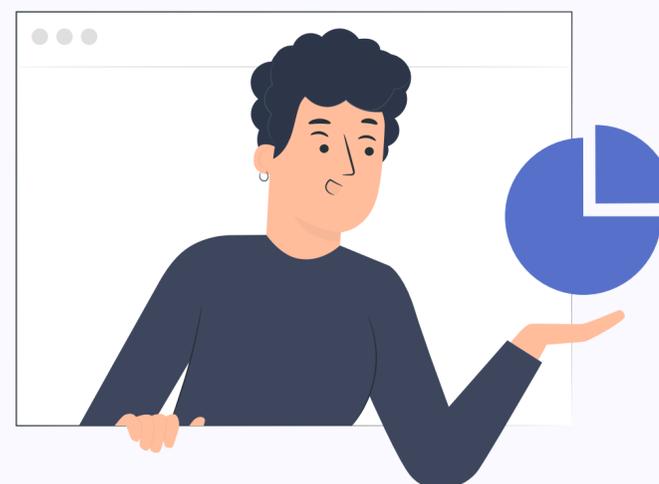
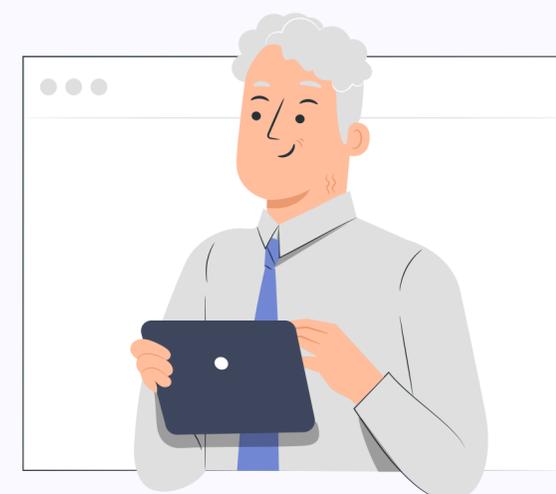
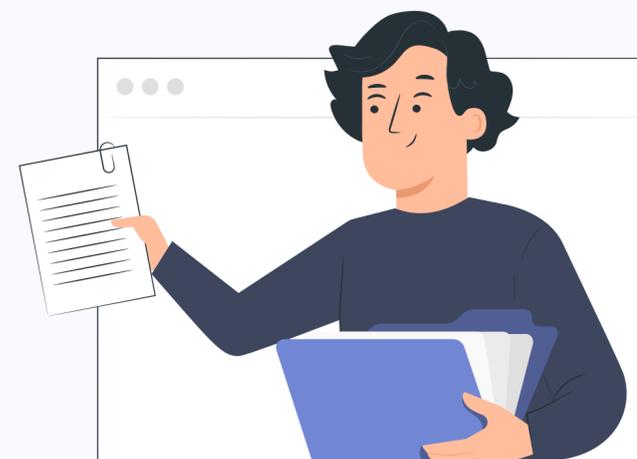
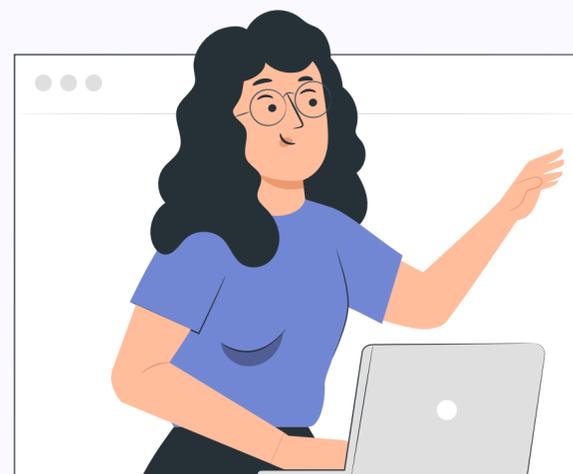
 **Telegram:**
<https://t.me/sotbit>



Онлайн-презентация

Компетентные специалисты отдела продаж продемонстрируют вам все интересующие функциональные возможности B2B платформы с помощью сервисов Яндекс.Телемост, Skype или Zoom.

Свяжитесь с нами любым удобным для вас способом!



Клиенты

Важное преимущество Сотбит.В2В — отсутствие привязки к конкретной специфике бизнеса и лёгкая адаптация под разные сферы деятельности.

За последнее время нашу платформу успешно внедрили следующие известные в своей нише компании:



Tetra Pak – производитель упаковки и упаковочного оборудования №1 в мире.



Лига-Пак – ведущий производитель и дистрибьютор упаковочных материалов



Küppersbusch – официальный дилер старейшей в мире компании по производству бытовой техники.



TEBOIL – B2B портал для дистрибьютора топливных масел.



Barlau – лидирующий поставщик инновационных систем безопасности в Казахстане.

ОТЗЫВЫ

Станислав Шутько



Нам понравилось

Приобрели данное решение, и, в принципе, все ок. По состоянию на сейчас все работает быстро, красиво и правильно. Чтобы не было разочарований, учтите, что продукт большой и сложный, поэтому внедрять его крайне желательно с помощью разработчиков. И тогда у вас не будет никаких проблем: все баги будут выловлены и исправлены, а функционал будет полностью соответствовать вашим пожеланиям. Все пожелания учитываются, любые поставленные задачи решаются. Единственное, не мгновенно, что связано с большой загрузкой разработчиков, и это тоже стоит учитывать при планировании внедрения решения.

Сергей Поляков



Прекрасное решение B2B для дистрибьютора!

Ни разу не пожалели о своём выборе в пользу готового решения от Сотбит! Внедрение идёт быстро, даже несмотря на некоторые спорные моменты. Команда внедрения оперативно реагирует на все наши запросы. Из опыта могу сказать, что так быстро договариваться и достигать взаимопонимания в обсуждении проекта с другими разработчиками нам не удавалось. Очень порадовала возможность работы с CRM Bitrix-24.

Дмитрий Иванов



Готовое решение для создание B2B портала

После долгих поисков готового решения для создания B2B портала, рассмотрения различных CMS мы решили остановиться на данном решении от Сотбит. Совместно со специалистами компании была выбрана стратегия развития проекта. В итоге после нескольких месяцев работы проект был успешно запущен. К отдельным плюсам стоит отнести возможность связки B2B кабинета с системой CRM Битрикс 24. В целом приобретение решения себя полностью оправдало, достаточный функционал для запуска как небольшого интернет магазина, так и крупной компании дистрибьютора.

Владимир Барычев



B2BShop - идеально для старта с оптом

Всем доброго времени суток! Приобрел данный модуль. Очень понравился личный кабинет и оформление заказа. Изначально брал с возможностью допила его под наш дизайн. Суммарно за эти деньги вы получаете практически все платные решения компании. Стоит ли покупать? Если у вас старт бизнеса и у вас опт или мелкий опт, это то, что вам нужно. Купить стоит. Приятно порадовала компания в целом, служба поддержки клиентов работает идеально. Ввиду допила данного модуля возникло много проблем, с которыми помогала справиться тех.служба

Дмитрий Бычков



Быстро запрягаем, долго едем

Выбирали готовое решение, чтобы быстро запустить проект на базе Битрикса. На рынке предложений достаточно, но за фиксированную плату и четкие гарантии нашли только это. Не пожалели. Менеджеры идут навстречу по индивидуальным доделкам и переделкам, отчетность вся есть, работы регламентированы, есть прямой доступ к команде, специалисты понимают, что они делают. Продукт развивается и перекрывает с самого начала большую часть потребностей стандартных "хотелок". Отдельная благодарность за чуткость от аккаунт-менеджеров.

Илья Тарасенко



Решение очень понравилось

Остановился на данном шаблоне и не пожалел: хорошее готовое решение для бизнеса. Внедрение и настройку заказывали у разработчика - компании Сотбит, качеством работы остался однозначно доволен. Помимо этого разработчики решали некоторые сопутствующие задачи и давали консультацию по прочим вопросам. Сотрудничество продолжаем и после внедрения решения, реагирование на вопросы и задачи достаточно оперативное, впечатление осталось хорошее. Вывод: данное решение своих денег определенно стоит, так же, как и его внедрение, и настройка самим разработчиком.

Контакты

Свяжитесь с нами удобными вам способами.

По телефону:



+7 (495) 401-74-67

По почте:



sale@sotbit.ru

или с помощью соц.сетей, мессенджеров и онлайн-чата на нашем сайте:



Онлайн-чат:

<https://bitrix24.sotbit.ru/online/chat/>



Вконтакте:

<https://vk.com/sotbit>



Телеграм:

<https://t.me/sotbit>