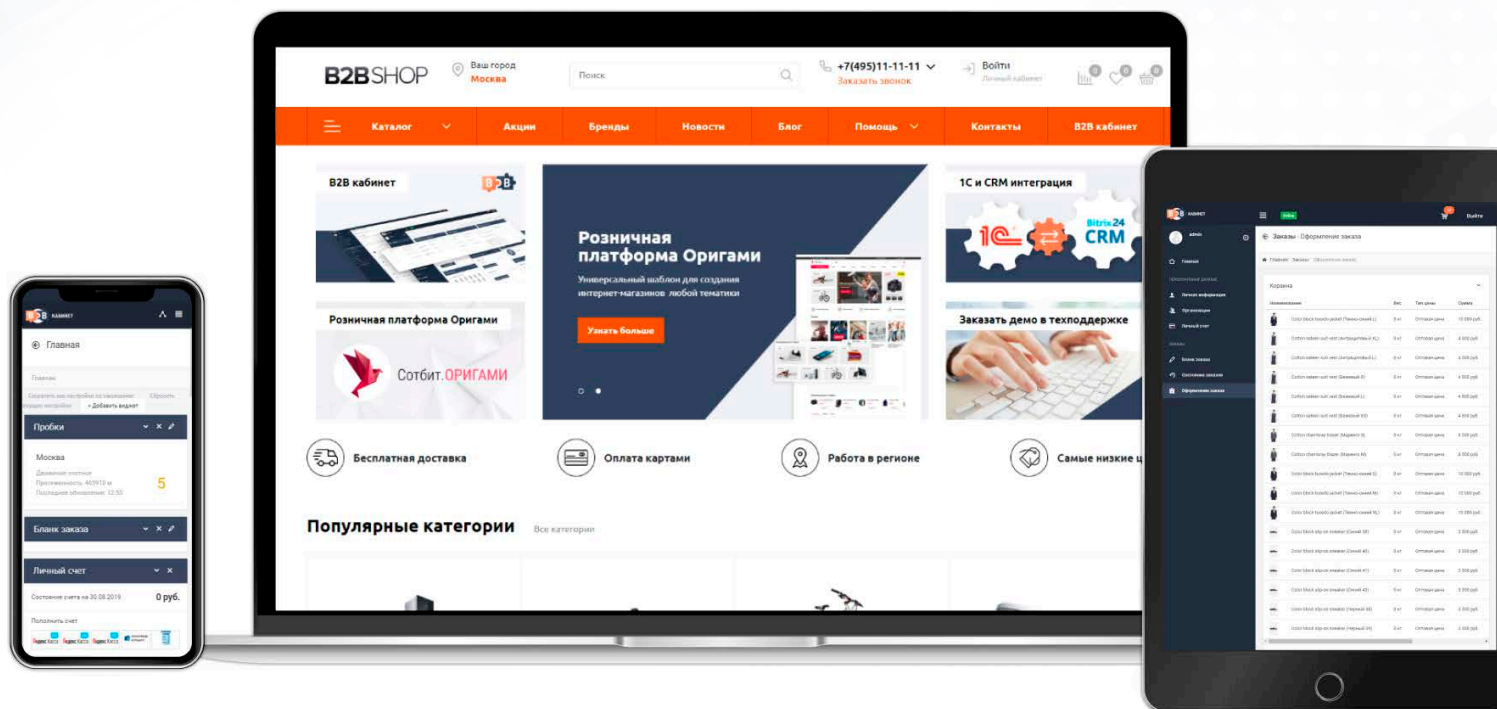


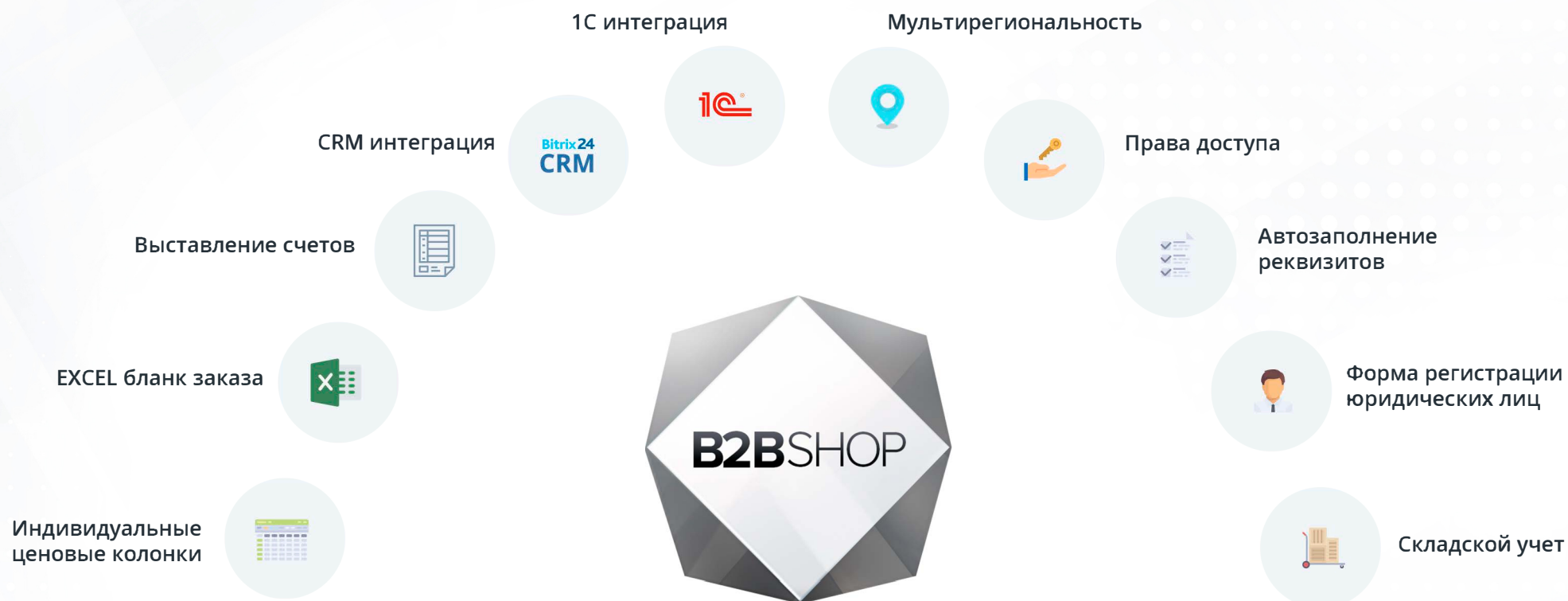


Разработчики B2B/B2C решений
на платформе 1С-Битрикс



ГОТОВАЯ ПЛАТФОРМА ДЛЯ ВНЕДРЕНИЯ И РАЗРАБОТКИ ОПТОВЫХ МАГАЗИНОВ И B2B ПОРТАЛОВ

B2BSHOP: ОПТОВЫЙ МАГАЗИН С B2B КАБИНЕТОМ



B2BShop – первая и единственная готовая платформа на 1С-Битрикс для разработки и внедрения оптовых магазинов и b2b порталов.

Позволяет автоматизировать работу и сократить издержки оптового отдела продаж.

ДЛЯ КОГО?

Платформа B2BShop предназначена для организаций, занимающихся оптовыми продажами, годовой оборот которых составляет от 20 млн. руб .



Производитель

Для производителей, которые хотят организовать свою собственную торговую B2B площадку.



Дистрибьютор

Дистрибьютерам поможет организовать взаимодействие отдела продаж со всеми контрагентами.



Дилер

Дилеры смогут развернуть как оптовую, так и розничную площадку для онлайн-продаж.



Оптовик

Для клиентов, занимающихся строго оптовыми продажами.



Новатор

Клиенты, уже работающие в продажах и желающие протестировать оптовую или розничную ниши.

ДЛЯ ЧЕГО?



Автоматизация отдела продаж

Автоматизация происходит за счет интеграции портала с CRM и 1С. Кроме того, B2B кабинет позволяет перевести контрагентов на самообслуживание.



Высвобождение трудовых ресурсов

Благодаря автоматизации и самообслуживанию контрагентов отдел продаж избавляется от нецелевых рутинных действий и начинает заниматься непосредственно целевыми.



Увеличение продаж

Это главная цель внедрения B2BShop. Она достигается за счет автоматизации работы отдела продаж, высвобождения трудовых ресурсов и увеличения базы клиентов.



Перевод контрагентов на "самообслуживание"

B2B площадка позволяет делегировать контрагентам от отдела продаж простейшие рутинные действия, которые в значительной мере загружают работой менеджеров.



Повышение лояльности и повышения доверия клиентов

Наличие B2B площадки позволяет контрагентам укрепиться в высоком обороте и стабильности компании. А значит, B2BShop - это хороший аргумент для выбора именно вашего бренда.

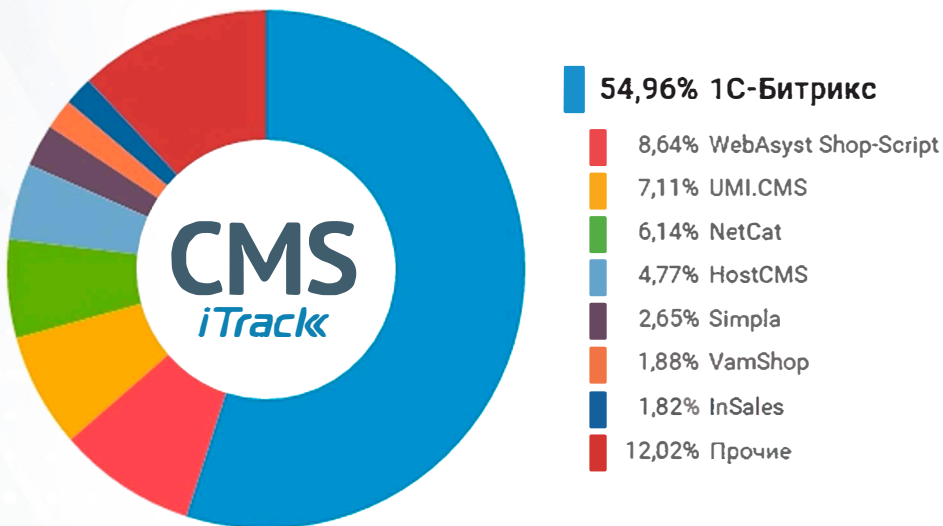


Привлечение клиентов и увеличение базы контактов

Появляется дополнительный источник привлечения клиентов - интернет трафик. Лиды и контакты формируются автоматически без участия отдела продаж. За счет этого отдел продаж станет более эффективным.

ПОЧЕМУ 1С-БИТРИКС?

Платформа B2BShop работает на базе CMS 1С-Битрикс.
1С-Битрикс- e-commerce система №1 на просторах Рунета.



Платформа B2BShop базируется на сущностях и стандартах 1С-Битрикс. Благодаря этому B2BShop использует не только все преимущества платформы Битрикс, но и значительно расширяет его функционал.

- **Понятный пользовательский интерфейс** Административный интерфейс CMS системы интуитивно понятен даже начинающему менеджеру.
- **Гибкость в настройках** Платформа очень гибка как в настройке для пользователя, так и в разработке для программиста.
- **Инструменты продаж** CSM 1С-Битрикс обладает всеми инструментами для продвижения продаж: аналитика, SEO, маркетинг и прочее.
- **Информационная поддержка** 1С-Битрикс осуществляет полную информационную поддержку своих продуктов: документация, обучающие курсы, вебинары и бесплатная техподдержка. Благодаря этому порог вхождения в платформу B2BShop на 1С-Битрикс намного ниже аналогов.
- **Партнерская сеть** Партнерская сеть 1С-Битрикс насчитывает более 10000 партнеров. Это предоставляет возможность широкого выбора подрядчиков для внедрения платформы B2BShop.

ПРЕИМУЩЕСТВА B2BSHOP ПЕРЕД АНАЛОГАМИ



Демо-режим

14-дневный бесплатный демо-режим позволяет ознакомиться с функциональностью и интерфейсами B2BShop.



1С-Битрикс

B2BShop из коробки обладает всеми технологиями и функциональностью e-commerce системы №1 - Битрикс.



Отчуждаемость проекта

B2BShop может внедрить или производить техническое обслуживание после внедрения любой сертифицированный партнер.



Партнерская сеть

В отличие от разработчиков аналогичных решений, мы пользуемся всеми возможностями партнерской сети 1С-Битрикс.



Техподдержка

Обратиться в техподдержку можно любым удобным для вас способом: телефон, личный кабинет на сайте, соц. сети, мессенджер, скайп.



Понятные интерфейсы

Мы стараемся сделать наши интерфейсы простыми и гибкими в настройке.

ПОЛНАЯ ФУНКЦИОНАЛЬНОСТЬ ПЛАТФОРМЫ



Контент

- управление структурой
- календарь событий
- поиск
- универсальные списки
- информационные блоки



Интернет-магазин

- корзина товаров
- личный кабинет
- единицы измерения
- адаптивный дизайн
- поиск Sphinx
- мобильные приложения



Торговый каталог

- удобные карточки товаров
- готовые представления списка товаров
- наборы и комплекты
- быстрый поиск по товарам



Коммуникации

- e-mail маркетинг
- обучение
- тестирование
- веб-формы
- бизнес-процессы
- техподдержка
- опросы



Производительность

- монитор производительности
- веб-кластер
- компрессия
- контроллер
- визуальное масштабирование



Технологии

- композитный сайт
- скорость сайта
- e-mail маркетинг
- Эрмитаж
- 1 С-Битрикс BigData
- пульс конверсии
- NB тестирование



Мобильность

«1 С-Битрикс: Мобильное приложение» - технология для создания мобильных приложений для IOS и Android



Социальная сеть

- социальная сеть
- форумы
- блоги
- почта
- подписка
- рассылки
- база знаний (Wiki)



Безопасность

- панель безопасности с уровнями защищенности
- проактивный фильтр (Web Application FireWall)
- веб-антивирус



Сервисы

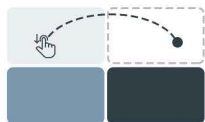
- Active Directory/LDAP Интегратор
- веб-сервисы
- перевод



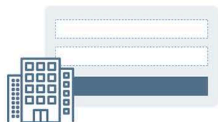
Веб-аналитика

- статистика посещаемости
- анализ аудитории сайта
- география по странам
- ссылающиеся сайты

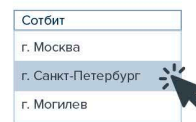
ОСОБЕННОСТИ V2V ПЛАТФОРМЫ



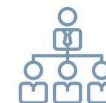
**Удобный настраиваемый
рабочий стол**



**Отдельная форма
регистрации для юр.лиц**



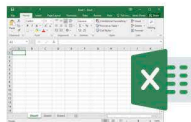
**Автозаполнение
реквизитов контрагента**



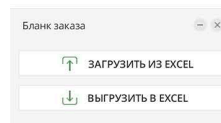
**Один аккаунт –
несколько юридических лиц**



**Табличный бланк заказа
и быстрый поиск товаров**



**Автоматическое формирование
EXCEL прайс-листа**



**Формирование заказа
из EXCEL**



Выставление счета



1С интеграция



CRM интеграция



**Лидогенератор
CRM Битрикс24**



**Регионы продаж
на поддоменах**

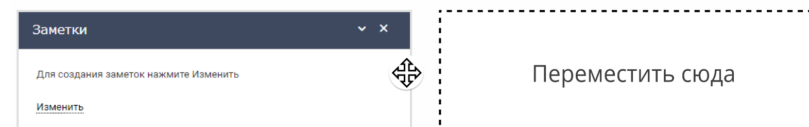
УДОБНЫЙ НАСТРАИВАЕМЫЙ РАБОЧИЙ СТОЛ

- **Персонально настраивается под каждого контрагента**

Благодаря этому контрагент может быстро, не теряя времени, получить всю необходимую для себя информацию (счет к оплате, ранее оформленные заказы, товары в корзине и прочее).

- **Рабочий стол B2B кабинета разработан на базе виджетов**

Каждый виджет подлежит персональной настройке и может располагаться в любом пространстве рабочего стола благодаря технологии drag&drop, то есть с помощью обычного перемещения курсором мышки.



Наборы виджетов:

Розничный раздел

1. Персональные данные
2. Моя корзина
3. Личный счет
4. Состояние заказов
5. Отложенные товары
6. Мои отзывы
7. Подписка

Оптовый раздел

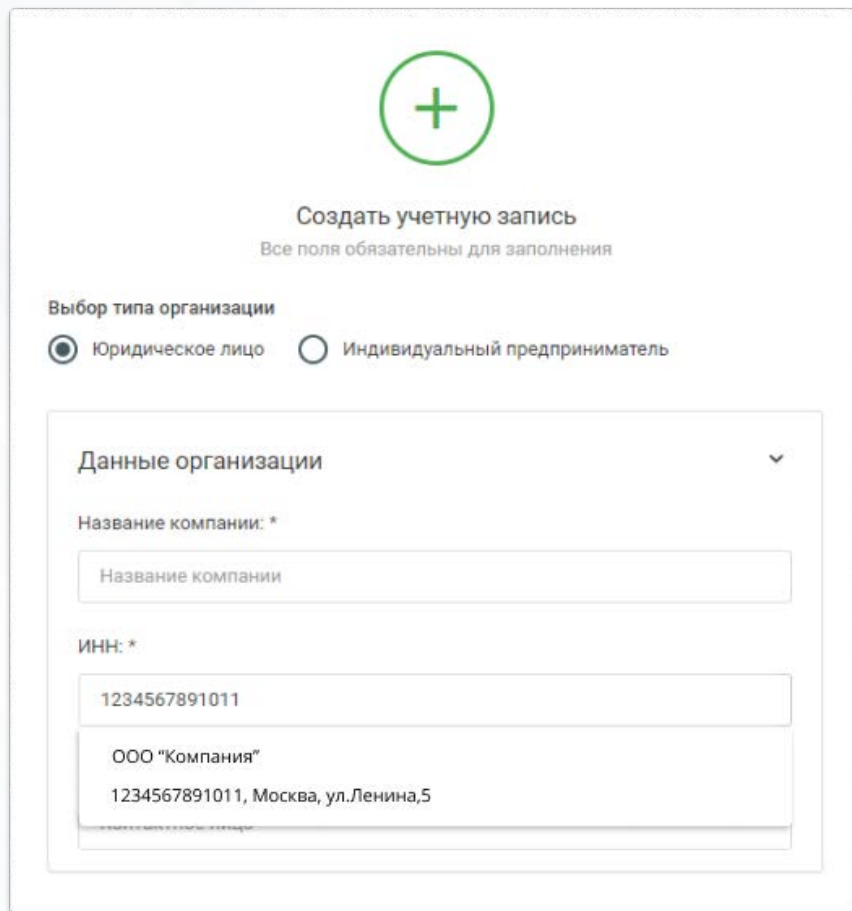
1. Персональные данные
2. Моя корзина
3. Счет ждет оплаты
4. Профили пользователя
5. Бланк заказа
6. Состояние заказов
7. Отложенные товары

8. Мои отзывы
9. Подписка

Универсальные виджеты

1. Прогноз погоды
2. Календарь
3. Калькулятор
4. Заметки
5. Ссылки

ОСОБЕННОСТИ B2B ФУНКЦИОНАЛЬНОСТИ



The screenshot shows a registration form titled "Создать учетную запись" (Create account) with a subtitle "Все поля обязательны для заполнения" (All fields are mandatory for completion). At the top, there is a green circle with a plus sign. Below the title, there is a section "Выбор типа организации" (Choose organization type) with two radio buttons: "Юридическое лицо" (Legal entity) which is selected, and "Индивидуальный предприниматель" (Individual entrepreneur). Below this is a section titled "Данные организации" (Organization data) with a dropdown arrow. It contains three input fields: "Название компании: *" (Company name: *) with the placeholder "Название компании", "ИНН: *" (TIN: *) with the value "1234567891011", and a larger field for the full name and address: "ООО 'Компания'" followed by "1234567891011, Москва, ул.Ленина,5".

- **Отдельная форма регистрации для юридических лиц**

B2BShop позволяет контрагентам регистрироваться самостоятельно без привлечения менеджеров отдела продаж.

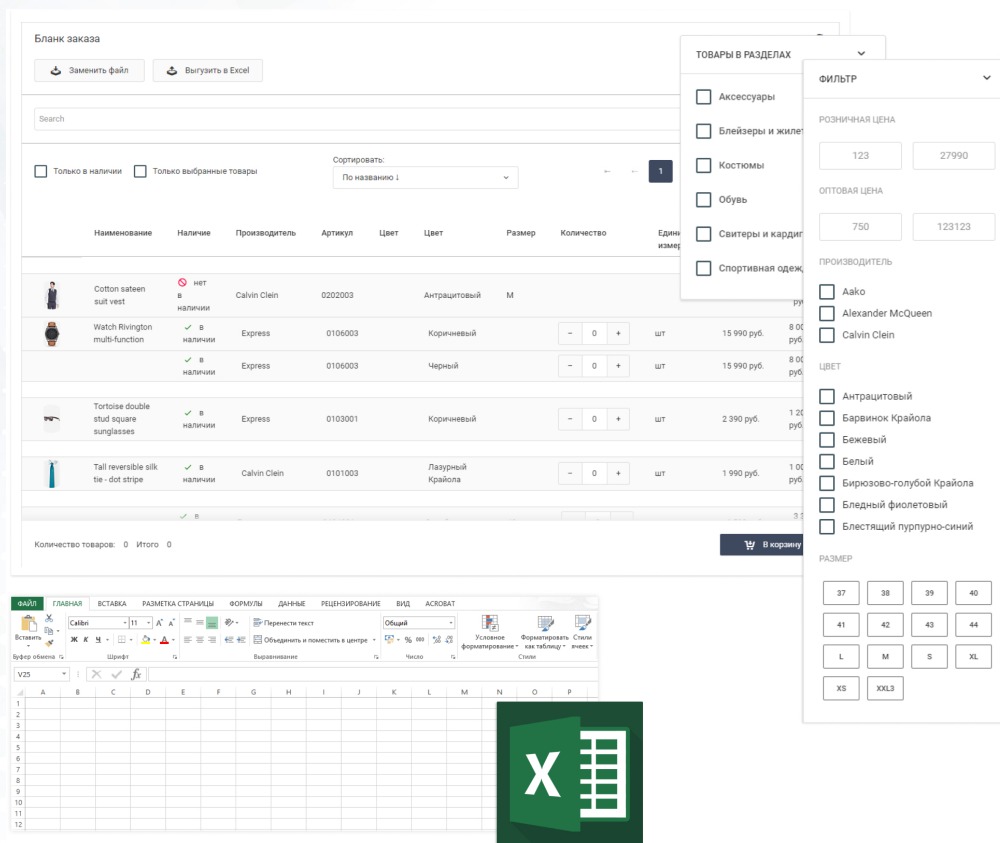
- **Автозаполнение реквизитов контрагента**

При регистрации или во время оформления заказа нет необходимости заполнять полностью реквизиты контрагента. Реквизиты автоматически заполняются по ИНН или наименованию организации.

- **Один аккаунт – несколько юридических лиц**

Платформа B2BShop позволяет закрепить за одним аккаунтом несколько юридических лиц. Это значит, что в зависимости от условий (регион продаж, склад, номенклатура товара и прочее) оформить заказ можно от различных организаций.

ОСОБЕННОСТИ В2В ФУНКЦИОНАЛЬНОСТИ



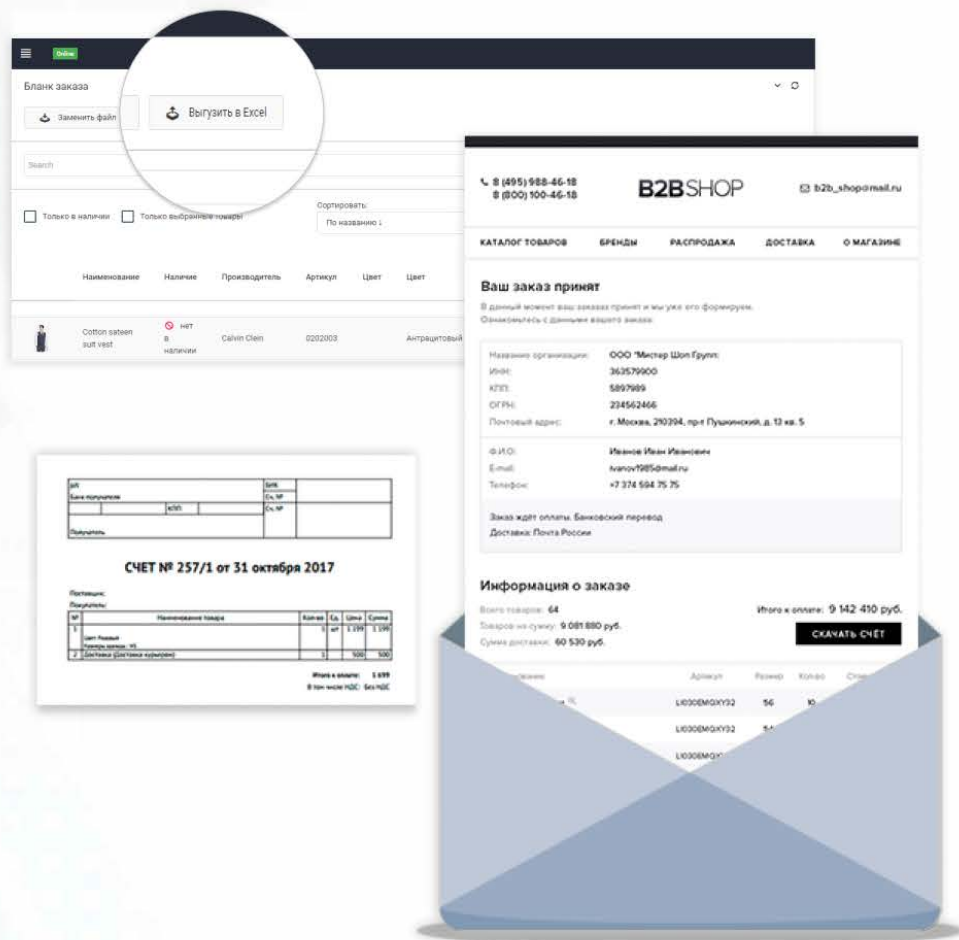
- **Табличный бланк заказа и быстрый поиск товаров**

Для контрагента товарная номенклатура отображается в простом привычном ему excel виде. Быстрый поиск по названию или свойствам, а также фильтрация по любым параметрам позволяет быстро найти необходимый товар и, соответственно, оформить заказ.

- **Автоматическое формирование EXCEL прайс-листа**

Как правило, контрагент запрашивает прайс-лист непосредственно у менеджера отдела продаж. B2BShop позволяет формировать контрагенту самостоятельно EXCEL прайс-лист в автоматическом режиме. Прайс-лист можно формировать, фильтруя по разделу либо другим параметрам.

ОСОБЕННОСТИ B2B ФУНКЦИОНАЛЬНОСТИ



- **Формирование заказа из EXCEL**

Если в классическом отделе продаж формированием заказа занимаются менеджеры, то в B2BShop контрагент самостоятельно формирует и оформляет заказ. К тому же заказ может быть создан простой загрузкой excel прайс-листа на стороне B2B площадки.

- **Выставление счета**

Клиент самостоятельно оформляет заказ и выставляет счет без помощи менеджеров отдела продаж.

- Счет уходит на почту контрагенту
- Все счета хранятся в личном кабинете пользователя
- Интеграция

ИНТЕГРАЦИЯ С 1С



Платформа B2BShop позволяет производить полную интеграцию с 1С

Синхронизации подлежат следующие сущности:

- Пользователи, контрагенты
- Заказы
- Счета, бухгалтерские документы
- Товарная номенклатура

CRM ИНТЕГРАЦИЯ



CRM интеграция в B2BShop позволяет устранить рассогласованность двух систем за счет их полной двусторонней интеграции. Интеграция осуществляется как с коробкой, так и с облаком CRM Битрикс24.

Лидгенератор CRM Битрикс24

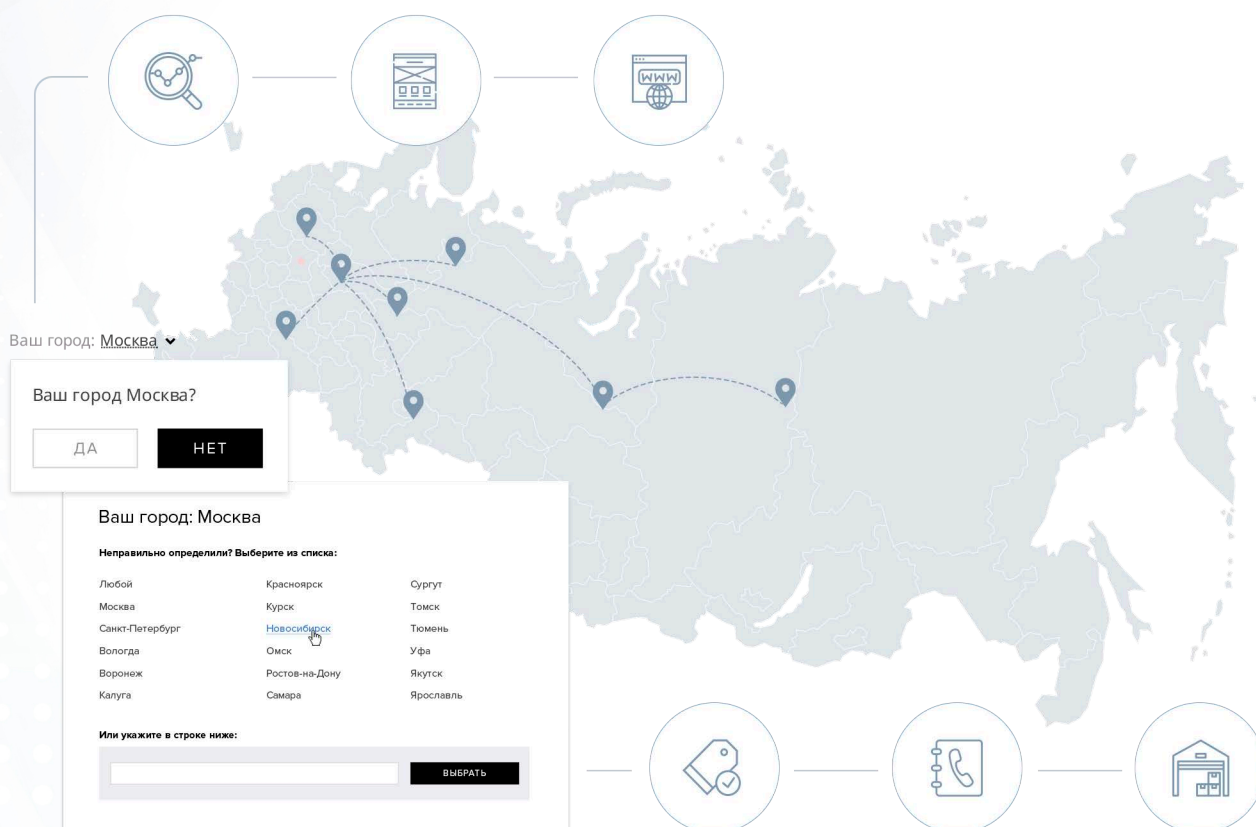
Платформа B2BShop умеет самостоятельно генерировать лиды и сделки с текущей базы клиентов.

Возможные алгоритмы лидогеренации:

1. Пользователь зарегистрировался
2. Клиент авторизовался
3. Клиент давно не был на сайте
4. Забыл заказ
5. Брошенная корзина
6. День Рождения
7. Обращение в техподдержку

РЕГИОНЫ ПРОДАЖ НА ПОДДОМЕНАХ

B2BShop позволяет реализовать проект для мультирегиональной компании, которая имеет свои представительства в различных регионах. Благодаря этому отдел продаж работает с целевой аудиторией для конкретного региона продаж.

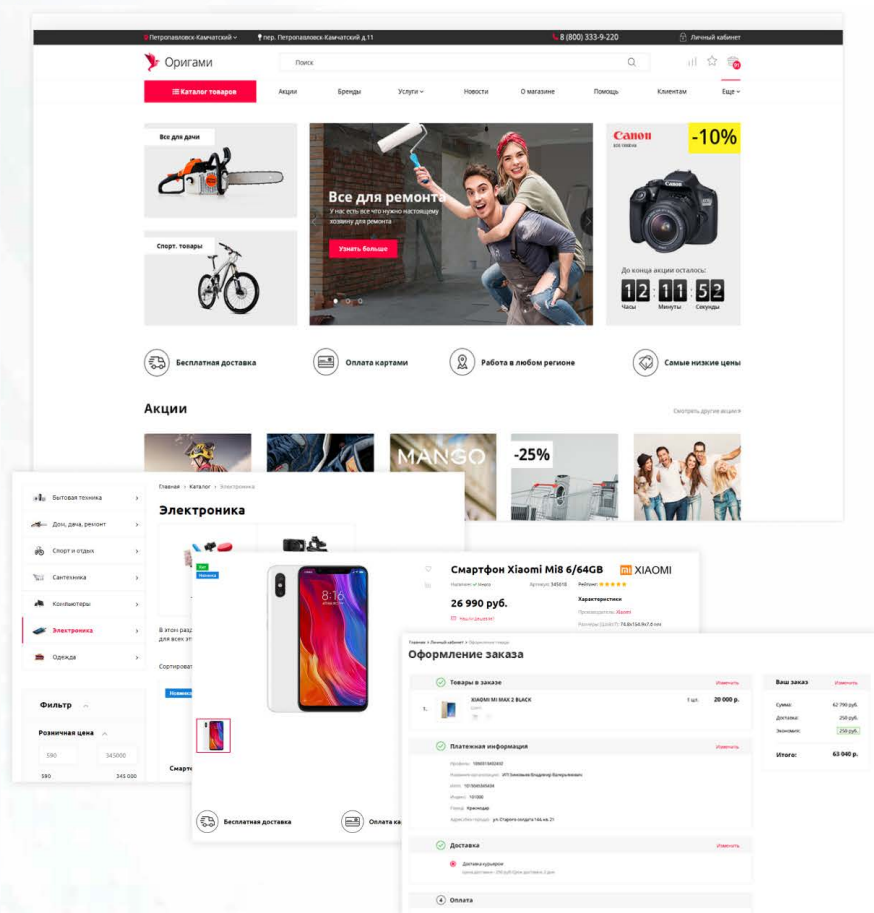


Полная функциональность мультирегиональности:

1. Определение региона пользователя
2. Реализация регионов на поддоменах
3. Подстановка контактных данных актуальных каждому региону
4. Вывод цен, соответствующих региону
5. Отображение складских остатков по каждому региону
6. Для каждого региона выводится свой контент
7. SEO оптимизация каждого региона

ВОЗМОЖНОСТИ РОЗНИЧНОГО МАГАЗИНА

В поставке с решением B2BShop используется розничная платформа Сотбит.Оригами



Стильный дизайн



Система отзывов



Мобильная
адаптивная версия



Email маркетинг



ЧПУ фильтр
без перезагрузки страниц



Интеграция с поставщиками:
сайты-каталоги, excel,
xml, csv, rss



SEO инструменты

ВНЕДРЕНИЕ B2BSHOP

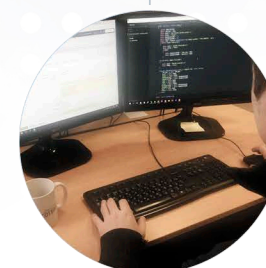
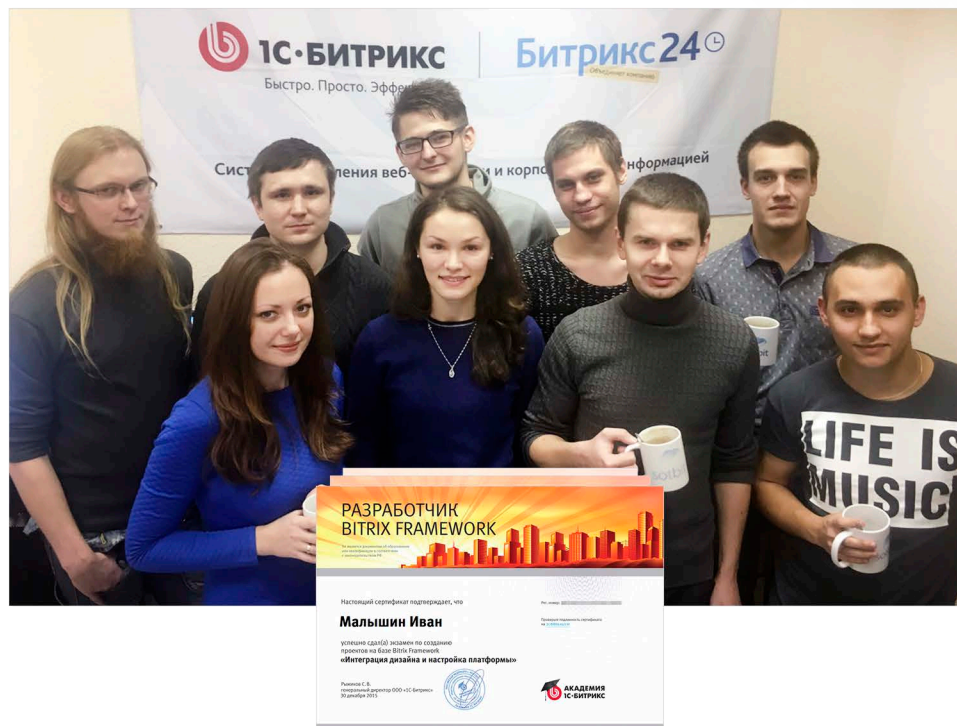
Внедрением платформы B2BShop занимается наш собственный отдел внедрения. Для внедрения проектов выделяется группа специалистов.



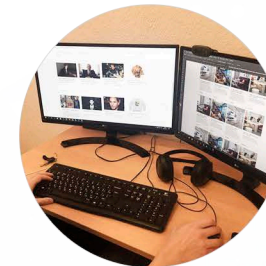
Менеджеры



Программисты



Тестировщики



Дизайнеры

Каждый сотрудник отдела сдает обязательный экзамен и получает сертификат о компетенции от 1С-Битрикс. Это позволяет нам обеспечить высокое качество разработки и внедрения проектов.

ТЕХНИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА

Бесплатная техническая поддержка предоставляется как ДО, так и после приобретения платформы B2BShop.

Техподдержка оказывается через все возможные средства связи:



Личный кабинет



Телефон



Вконтакте



Facebook



Telegram



Skype

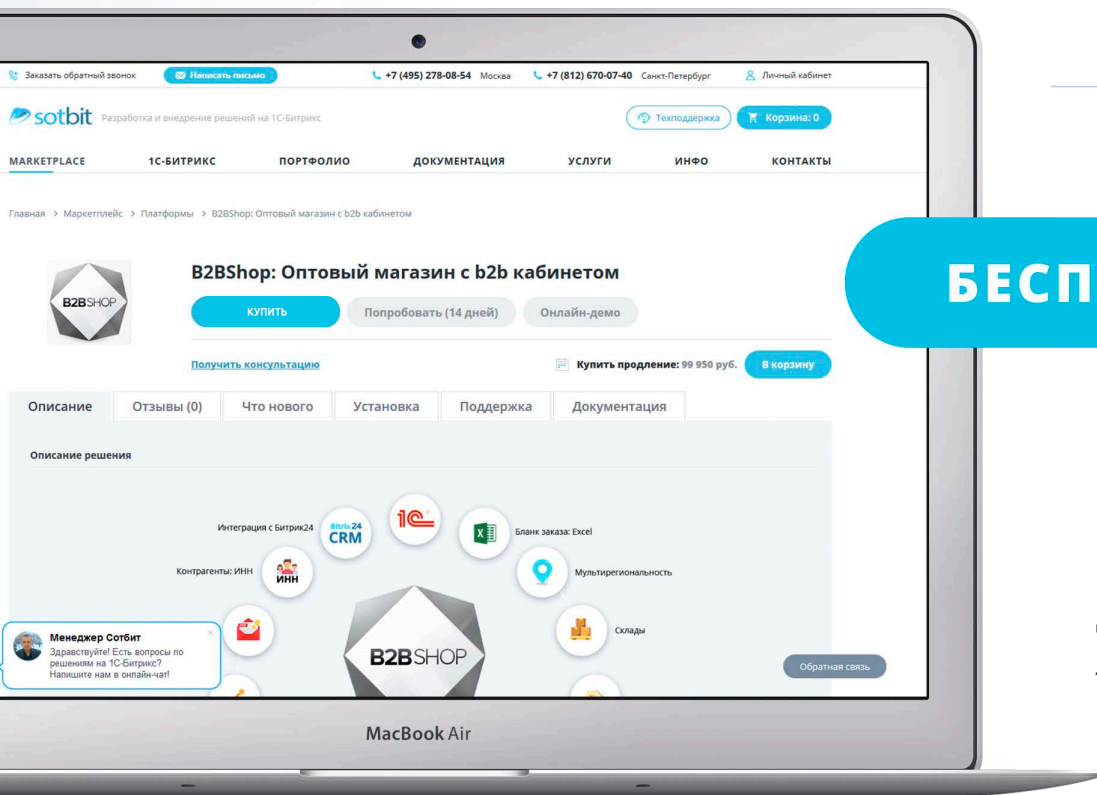


Регламент ответа по SLA

Отдел технической поддержки состоит из сертифицированных специалистов 1С-Битрикс. Специалисты техподдержки в обязательном порядке сдают экзамены и получают сертификаты о сдаче от 1С-Битрикс.

ДЕМО-РЕЖИМ

Вместо тысячи слов ...



БЕСПЛАТНО!

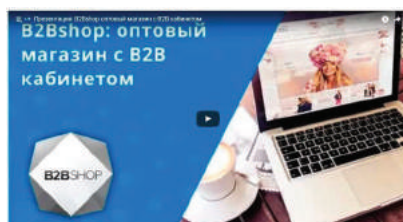
Попробовать (14 дней)

Мы предоставляем возможность протестировать работу платформы B2BShop **в течение 14 дней.**

Для этого вы можете отправить нам запрос на установку либо самостоятельно установить B2BShop на предустановленную CMS 1С-Битрикс.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ ПРОДУКТА

Кроме демо-режима, мы предоставляем еще несколько вариантов демонстрации платформы B2BShop.



Короткие записанные видеоролики

Здесь тоже надо какое-то короткое описание сделать.

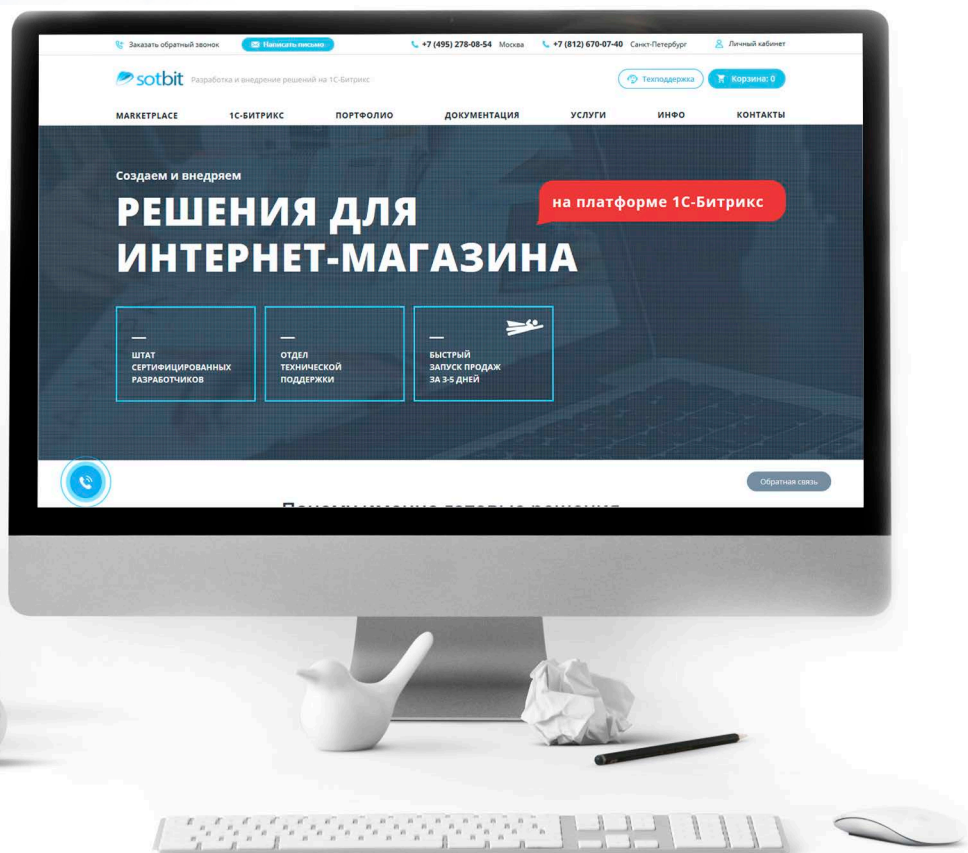


Скайп-презентация

Если у вас останутся какие-то вопросы, то можно организовать скайп-конференцию. В ходе скайп-презентации мы продемонстрируем работу продукта B2BShop и ответим на любые интересующие вопросы.

О КОМПАНИИ

Мы разрабатываем B2B/B2C решения на платформе 1С-Битрикс
уже более 5 лет.



2

место

в рейтинге
разработчиков
1С-Битрикс

20

место

рейтинга Рунета
по разработке
интернет-магазинов

2

место

в рейтинге
продаж 1С-Битрикс
по Санкт-Петербургу

30

человек

в штате



НАШИ КОНТАКТЫ

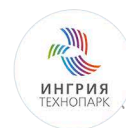
Свяжитесь с нами удобными вам способами:

по телефонам



+7 (495) 278-08-54

Москва



+7 (812) 670-07-40

Санкт-Петербург

или с помощью соц. сетей, мессенджеров и онлайн-чата на нашем сайте



Онлайн-чат



Телефон



Вконтакте



Facebook



Telegram



Skype