

Сотбит



Линейка решений Сотбит.В2В

для оптовиков и В2В компаний на платформе 1С-Битрикс
и Битрикс24

Для кого?



Производители

Для производителей, которые хотят организовать свою собственную торговую B2B площадку



Дистрибьюторы

Платформа поможет дистрибьюторам организовать взаимодействие отдела продаж со всеми контрагентами



Дилеры

Дилеры смогут развернуть как оптовую, так и розничную площадку для онлайн-продаж



Оптовики

Для клиентов, занимающихся оптовыми продажами



Новаторы

Для клиентов, уже работающих в продажах и желающих протестировать оптовую или розничную ниши

Для чего?



Современный вариант онлайн-продаж

Личный кабинет контрагента позволяет перевести продажи из старого, неэффективного формата «менеджер – телефон – почта – прайс-лист – клиент» в удобный формат онлайн-продаж через личный кабинет компании



Перевод контрагентов на «самообслуживание»

B2B площадка позволяет делегировать контрагентам от отдела продаж простейшие рутинные действия, которые в значительной мере загружают работу менеджеров



Автоматизация отдела продаж

За счёт интеграции платформы с CRM и 1С с отдела продаж снимается большая часть нагрузки, которую на себя берет оптовый интернет-магазин



Круглосуточная работа 7/24

Менеджерам нужен отдых, сон и выходные. B2B платформа готова работать круглосуточно, не требуя сверхурочных



Высвобождение трудовых ресурсов

Благодаря автоматизации и самообслуживанию контрагентов отдел продаж избавляется от нецелевых рутинных действий и начинает заниматься привлечением новых клиентов



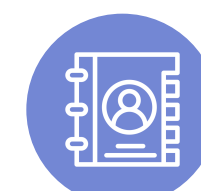
Конкурентное преимущество

Наличие B2B площадки позволяет контрагентам укрепиться в высоком обороте и стабильности компании. Понятный и удобный функционал увеличит лояльность клиентов к Вашему portalу и компании в целом и выделит Вас среди конкурентов, использующих только ценовые методы



Увеличение продаж

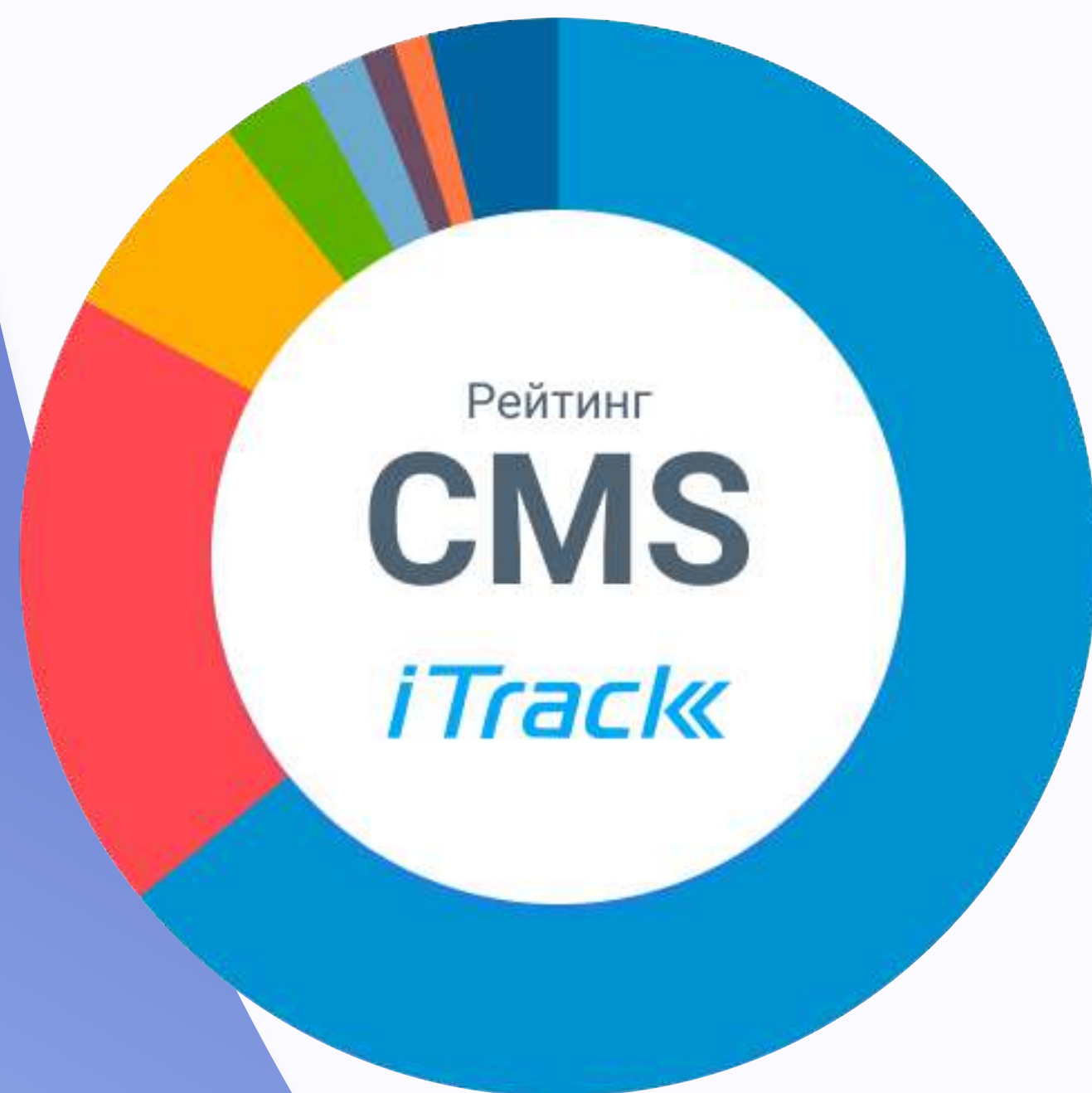
Главная цель внедрения B2B платформы. Она достигается благодаря автоматизации работы отдела продаж, высвобождения трудовых ресурсов и увеличения базы клиентов



Привлечение клиентов и увеличение базы контактов

Появляется дополнительный источник привлечения клиентов – интернет-трафик. Лиды и контакты формируются автоматически без участия отдела продаж

Почему 1С-Битрикс?



- 60,00% 1С-Bitrix
- 20,92% WordPress
- 7,36% Drupal
- 2,99% Joomla
- 2,07% MODX Evolution
- 1,15% MODX Revolution
- 1,15% DataLife Engine
- 4,37% Прочие

Решения Сотбит.В2В базируются на сущностях и стандартах Битрикс. Благодаря этому они используют не только все преимущества CMS 1С-Битрикс, но и значительно расширяют её функционал

Преимущества 1С-Битрикс:



СMS система №1

Битрикс – самая популярная e-commerce система на постсоветском пространстве с долей рынка около 60%



Партнерская сеть

Партнерская сеть 1С-Битрикс насчитывает более 10000 партнеров. Это предоставляет возможность широкого выбора подрядчиков для внедрения B2B платформы



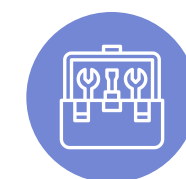
Понятный пользовательский интерфейс

Административный интерфейс CMS системы интуитивно понятен даже начинающему менеджеру



Гибкость в настройках

Система очень гибка как в настройке для пользователя, так и в разработке для программиста



Инструменты продаж

СМ 1С-Битрикс обладает всеми инструментами для продвижения продаж: аналитика, SEO, маркетинг и прочее



Информационная поддержка

1С-Битрикс осуществляет полную информационную поддержку своих продуктов. Благодаря этому порог вхождения в Сотбит.В2В намного ниже аналогов

Почему Битрикс24?

Битрикс24 – CRM-система №1 в России. При этом Битрикс24 больше, чем просто CRM, – это полноценный корпоративный портал для организации работы всей компании. На данный момент в Битрикс24 зарегистрировано более 10 миллионов компаний

Решения Сотбит.В2В работают на базе коробочной версии Битрикс24. Она включает в себя все необходимые инструменты для организации работы менеджеров и автоматизации системы продаж

Задачи и проекты

Онлайн-офис



Конструктор сайтов



CRM



Контакт-центр



Bitrix 24[🕒]

Почему Битрикс24?



Аналог облачной версии

Получите практически все возможности облачного сервиса и преимущества коробочной версии в одном флаконе



Увеличение продаж

Битрикс24 автоматизирует все процессы в отделе продаж и выстраивает эффективную работу менеджеров с клиентами



Единая база клиентов

Благодаря собранной информации о клиентах легче определить их потребности и выбрать стратегию работы с каждым сегментом



Интеграция с 1С

Получайте в CRM актуальные данные по сотрудникам, товарным остаткам и ценам "свежего" прайс-листа



Контакт-центр

Менеджеры обрабатывают все сообщения и звонки в едином приложении. CRM фиксирует все коммуникации и связывает их с контактами и компаниями



Автоматизация процессов

Создавайте бизнес-процессы для автоматизации рутинных действий: рассылка писем, назначение ответственных, генерация отчётов и многое другое



Контроль над отчётностью

Отчёты помогут руководителю оценивать качество работы менеджеров, прогнозировать рентабельность и выявлять критичные места



Управление продажами

CRM хранит максимально подробную информацию о сделке: стадии и процесс перехода по ним, атрибуты, участники и их роль в принятии решения, прогнозы успешности, ответственные менеджеры

Функциональные возможности

- 1 Табличный бланк заказа
- 2 Настраиваемый рабочий стол
- 3 Создание заказа из excel
- 4 Регистрация организации
- 5 Автоматическое заполнение реквизитов
- 6 Модерация организации и сотрудников
- 7 Закрепление сотрудников за организацией
- 8 Права доступа сотрудников
- 9 Выставление коммерческих предложений
- 10 Типы цен
- 11 Коммерческие предложения
- 12 Работа с регионами

- 13 Несколько корзин пользователя
- 14 Три варианта шаблона
- 15 Заказы



- 16 Оформление заказа
- 17 Склады и регионы продаж
- 18 Возможность подключения розничного магазина
- 19 Расширенная интеграция с 1С через REST API

- 20 Индивидуальные цены
- 21 Шаблоны заказов
- 22 Личный менеджер
- 23 Блок техподдержки
- 24 История заказов
- 25 Рекламации
- 26 CRM интеграция
- 27 Документооборот
- 28 Стандартная 1С интеграция
- 29 Интеграция с Битрикс24
- 30 Мобильная версия
- 31 Персональные оповещения клиентов

Сравнение редакций Сотбит.В2В

Функциональность	 V2B кабинет	 V2B кабинет Plus	 V2B портал
Три темы оформления шаблона	✓	✓	✓
Регистрация юридических лиц	✓	✓	✓
Добавление организации	✓	✓	✓
Оформление заказа	✓	✓	✓
Формирование заказов из excel файла	✓	✓	✓
Шаблоны заказов	✓	✓	✓
История заказов	✓	✓	✓
Несколько корзин	✓	✓	✓
Типы цен	✓	✓	✓
Документооборот	✓	✓	✓
Коммерческие предложения	✓	✓	✓
Блок техподдержки	✓	✓	✓
Коммуникации по заказу	✓	✓	✓

Функциональность	 V2B кабинет	 V2B кабинет Plus	 V2B портал
Стандартная интеграция с 1С	✓	✓	✓
Интеграция с Битрикс24	✓	✓	✓
Мобильная версия	✓	✓	✓
Возможность подключения розничного магазина	✓	✓	✓
Привязка сотрудников к организации	✗	✓	✓
Модерация организаций	✗	✓	✓
Модерация пользователей	✗	✓	✓
Права доступа сотрудников	✗	✓	✓
Работа с регионами	✗	✗	✓
Индивидуальные цены	✗	✗	✓
Рекламации	✗	✗	✓
Персональные оповещения клиентов	✗	✗	✓
Расширенная интеграция с 1С через REST API	✗	✗	✓

Три варианта шаблона

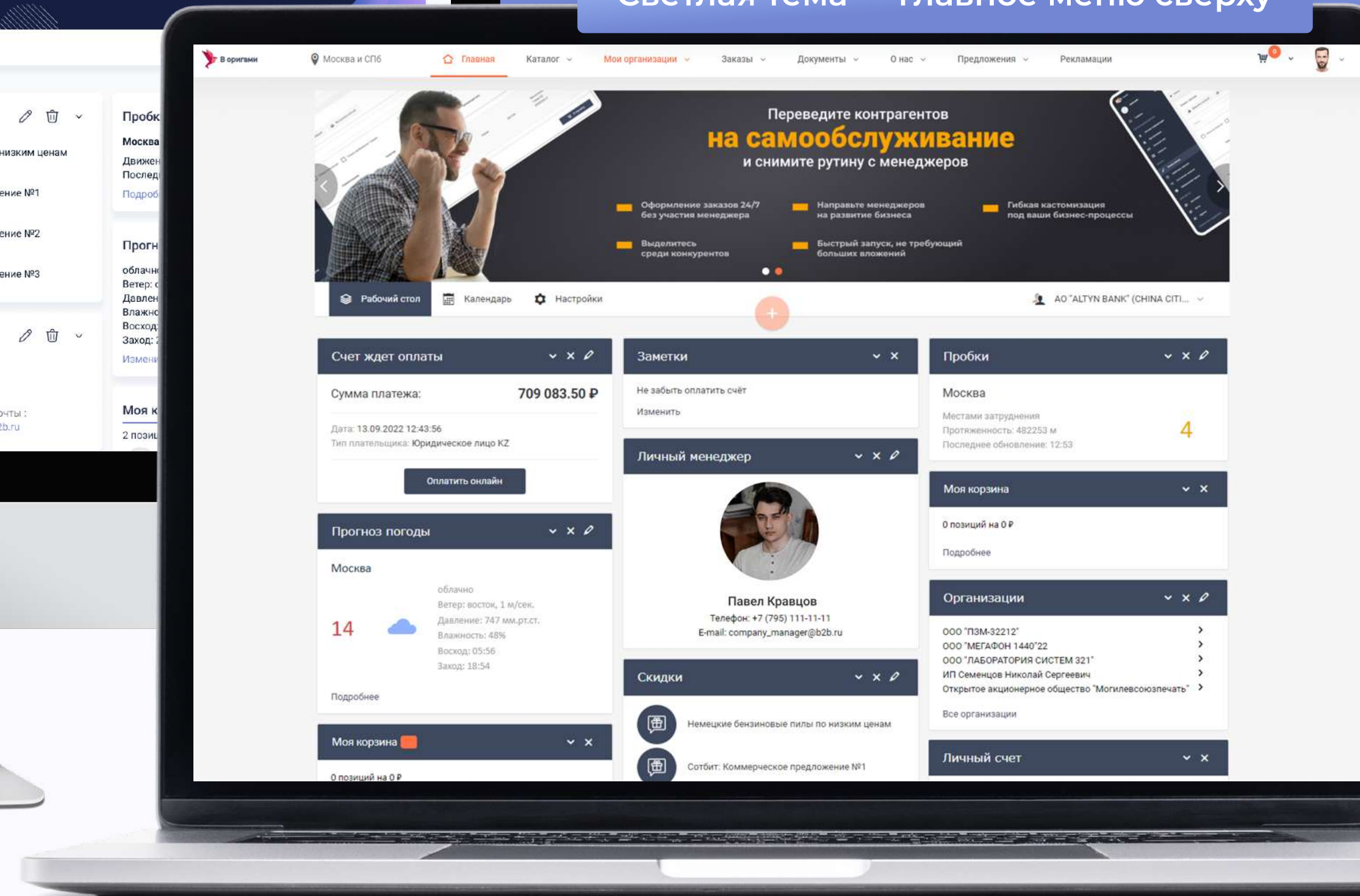
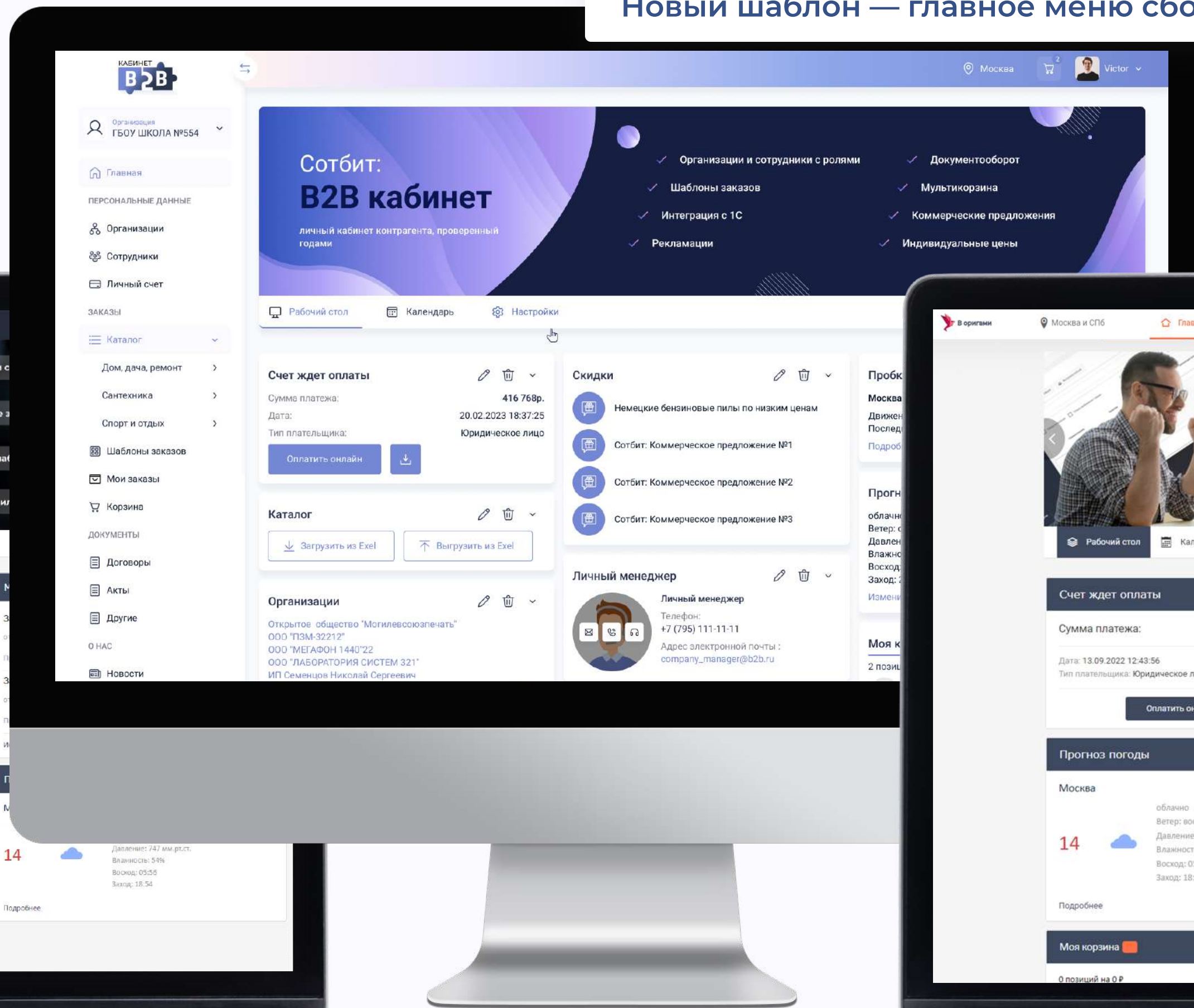
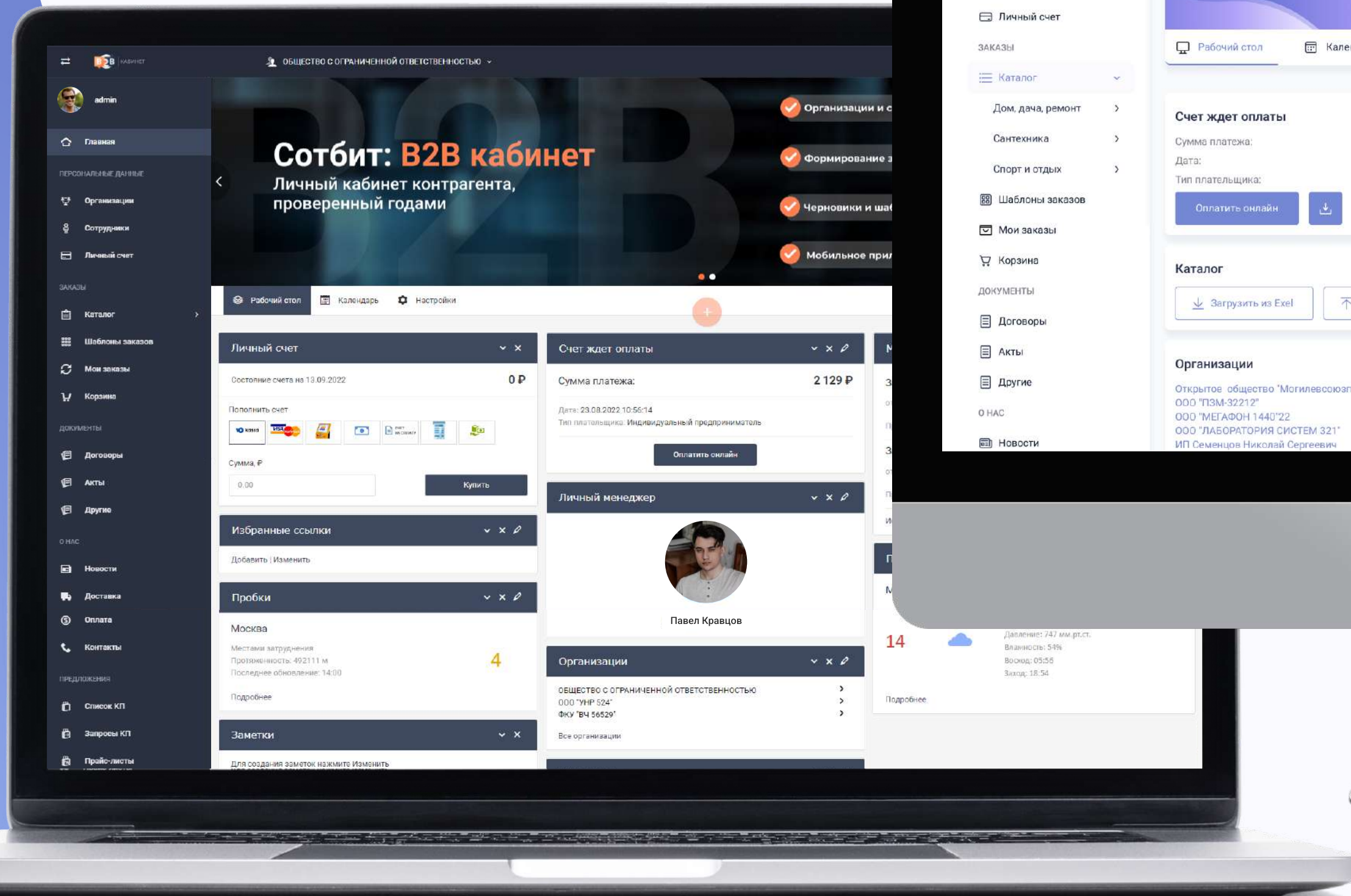
При установке B2B решения или в процессе работы Вы можете выбрать один из трех вариантов: темный, светлый и нейтральный.

B2B кабинет
B2B кабинет Plus
B2B портал

Тёмная тема — главное меню сбоку

Новый шаблон — главное меню сбоку

Светлая тема — главное меню сверху



Авторизация / Регистрация

Сотбит.В2В предоставляет расширенные возможности регистрации и авторизации для контрагентов и сотрудников.

Создать учетную запись
Все поля обязательны для заполнения

Страна

Россия Беларусь Казахстан Украина

Выбор типа организации

Индивидуальный предприниматель Юридическое лицо

Основные данные

Адрес электронной почты *

Placeholder Text

Имя * Фамилия *

Выбор типа организации

Индивидуальный предприниматель Юридическое лицо

Основные данные

Адрес электронной почты *

Alexivanov@sotbit.ru

Имя * Фамилия *

Данные организации

Название компании *

Placeholder Text

Юридический адрес *

Placeholder Text

ИНН *

Placeholder Text

КПП

Placeholder Text

Контактное лицо

Placeholder Text

Адрес электронной почты

Возможности:

- 1 Регистрация юридических лиц и индивидуальных предпринимателей
- 2 Настраиваемая форма регистрации для каждого типа плательщиков
- 3 Группировка типов плательщиков
- 4 Автозаполнение реквизитов (Россия, Беларусь, Казахстан, Украина)
- 5 Регистрация по реферальной ссылке
- 6 Загрузка файлов при регистрации
- 7 Модерация заявок на регистрацию
- 8 Доступ без авторизации

Управление организациями и сотрудниками

Платформа предоставляет владельцу 2 варианта управления организациями — **организация на профиле пользователя** и **организация как отдельная сущность**.

1. Организация на профиле пользователя

Для простых внедрений B2B решений.

The screenshot shows a web interface for managing organizations. At the top right, there is a breadcrumb trail: Главная > Организации. Below it is a search bar with the text 'Фильтр+ поиск' and a magnifying glass icon. To the right of the search bar are two icons: a hamburger menu and a grid icon. The main content area displays five organization cards. Each card contains the following information: the organization name, the type of payer (e.g., 'Индивидуальный предприниматель'), and the last update date (04.04.2023 09:49:35). Below each card is a 'Подробнее' link and an edit icon (pencil). At the bottom of the interface, there are two buttons: 'Добавить организацию' (Add organization) and 'Присоединиться к организации' (Join organization).

Организации

Главная > Организации

Фильтр+ поиск

ООО "Московская Научная ЛАБОРАТОРИЯ МЕДИЦИНСКИХ СИСТЕМ 321"

Тип плательщика:
Индивидуальный предприниматель

Дата обновления:
04.04.2023 09:49:35

Подробнее

Акционерное общество "Конструкторское БЮРО Химвавтоматики"

Тип плательщика:
Индивидуальный предприниматель

Дата обновления:
04.04.2023 09:49:35

Подробнее

Открытое общество "Могилевсоюзпечать"

Тип плательщика:
Индивидуальный предприниматель

Дата обновления:
04.04.2023 09:49:35

Подробнее

Акционерное общество "Конструкторское БЮРО Химвавтоматики"

Тип плательщика:
Индивидуальный предприниматель

Дата обновления:
04.04.2023 09:49:35

Подробнее

Акционерное общество "Конструкторское БЮРО Химвавтоматики"

Тип плательщика:
Индивидуальный предприниматель

Дата обновления:
04.04.2023 09:49:35

Подробнее

Добавить организацию

Присоединиться к организации

B2B кабинет
B2B кабинет Plus
B2B портал

Управление организациями и сотрудниками

2. Организация как отдельная сущность

Предоставляет доступ к следующим возможностям:

Сотрудники Главная > Сотрудники

Фильтр+ поиск

Сотрудники Заявки

Иван Ивановский
Организации: ООО "ЛАБОРАТОРИЯ СИСТЕМ 321" (Сотрудник компании)
АО "81 БТРЗ" (Управляющий компанией)
Открытое общество "Могилевсоюзпечать" (Управляющий компанией)
Группы пользователя: Все пользователи (в том числе...)
Удалить

Константин Паневайс
Организации: ООО "ЛАБОРАТОРИЯ СИСТЕМ 321" (Сотрудник компании)
АО "81 БТРЗ" (Управляющий компанией)
Открытое общество "Могилевсоюзпечать" (Управляющий компанией)
Группы пользователя: Все пользователи (в том числе...)
Удалить

Анастасия Гурченко
Организации: ООО "ЛАБОРАТОРИЯ СИСТЕМ 321" (Сотрудник компании)
АО "81 БТРЗ" (Управляющий компанией)
Открытое общество "Могилевсоюзпечать" (Управляющий компанией)
Группы пользователя: Все пользователи (в том числе...)
Удалить

Евгений Автушенко
Организации: ООО "ЛАБОРАТОРИЯ СИСТЕМ 321" (Сотрудник компании)
АО "81 БТРЗ" (Управляющий компанией)
Открытое общество "Могилевсоюзпечать" (Управляющий компанией)
Группы пользователя: Все пользователи (в том числе...)
Удалить

Эльдар Маконовский
Организации: ООО "ЛАБОРАТОРИЯ СИСТЕМ 321" (Сотрудник компании)
АО "81 БТРЗ" (Управляющий компанией)
Открытое общество "Могилевсоюзпечать" (Управляющий компанией)
Группы пользователя: Все пользователи (в том числе...)
Удалить

Добавить сотрудника Показать сотрудников всех организаций

Регистрация нового сотрудника

Вы можете самостоятельно зарегистрировать нового сотрудника, либо [отправить ему реферальную ссылку](#) прохождения регистрации

Имя
Placeholder Text

Адрес электронной почты *
Placeholder Text

Пароль*
Placeholder Text
Пароль должен быть не менее 6 символов .

Подтверждение пароля*
Placeholder Text

Роли пользователей в компании
Placeholder Text

Группы пользователей
Placeholder Text

Отмена Регистрация

1 Закрепление сотрудников за организацией

2 Присоединение пользователя к нескольким организациям

3 Настройка прав доступа

4 Модерация организаций

5 Модерация сотрудников

6 Модерация изменения данных организации

7 Привязка личного менеджера к организации

8 Оформление заказа на организацию

Настраиваемый рабочий стол

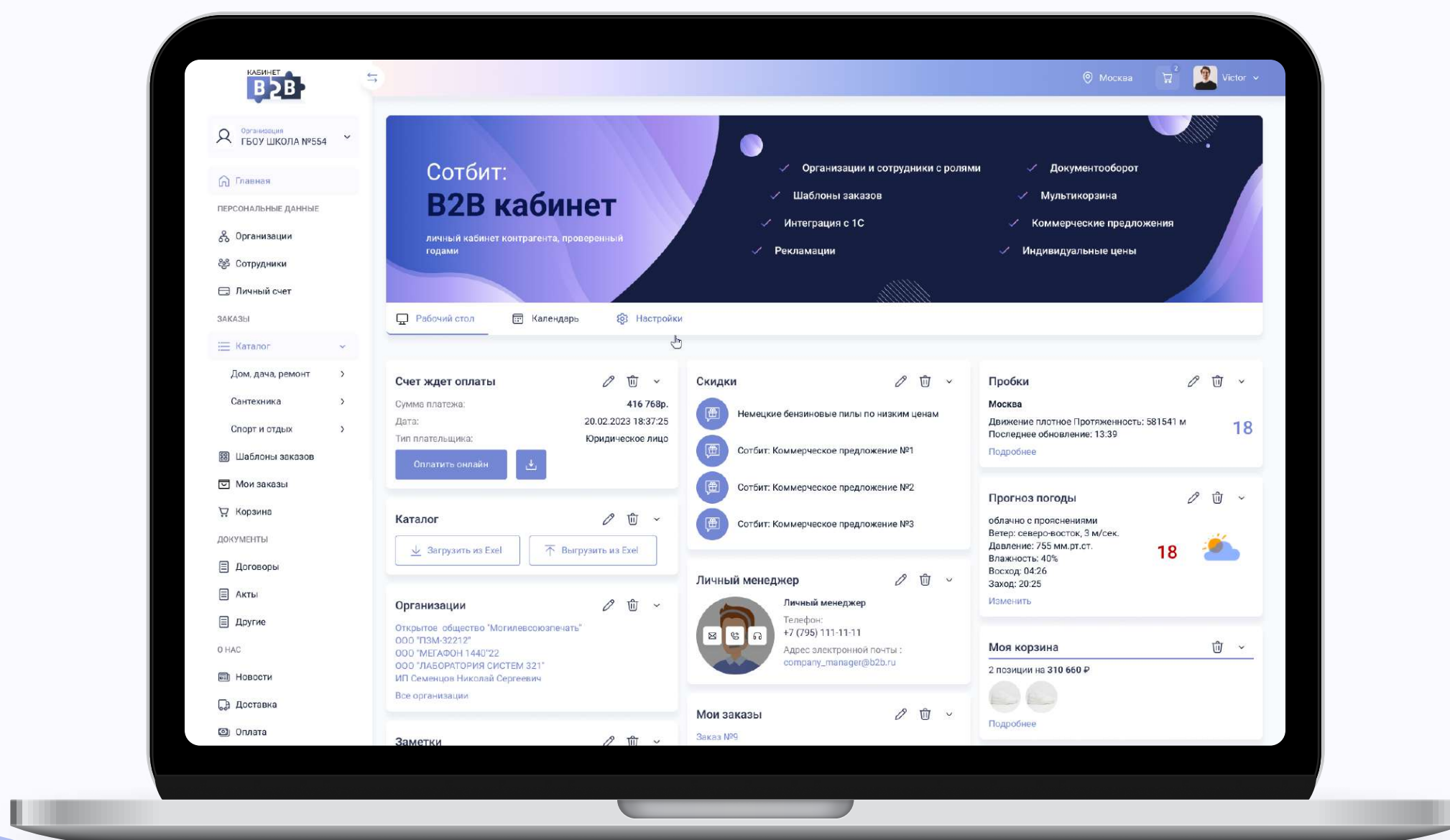
Каждый пользователь имеет возможность настроить индивидуально под себя свой рабочий стол, который состоит из следующих элементов:

1 Баннеры

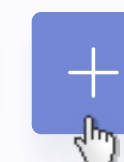
2 Виджеты

3 Календарь

4 Настройки профиля пользователя



Добавить виджет



RSS лента

Чтение новостей через RSS

Персональные данные

Выводит информацию о профиле пользователя

Персональные данные

Выводит информацию о профиле пользователя

Скидки

Выводит информацию о текущей скидке

Организации

Выводит информацию об организациях покупателей

Заметки

Область с произвольными заметками

Прогноз погоды

Показывает прогноз погоды для выбранного города

Моя корзина

Выводит информацию о корзине пользователя

Счет ждет оплаты

Выводит информацию о неоплаченном заказе

Пробки

Показывает загруженность улиц для выбранного города

Каталог

Дает возможность выгружать и загружать товары

Состояние заказов

Выводит информацию о заказах покупателя

Личный счет

Выводит информацию о личном счете пользователя

Отложенные товары

Выводит информацию об отложенных товарах

Настраиваемый рабочий стол

V2B кабинет
V2B кабинет Plus
V2B портал



Баннеры

Удобный инструмент для информирования пользователей о текущих акциях, актуальных новостях, свежих поступлениях товаров



Виджеты

Такая структура рабочего стола упрощает навигацию по платформе, позволяя контрагенту отслеживать нужную информацию. С помощью технологии Drag And Drop пользователь может настроить рабочий стол под себя. Есть возможность разработать виджеты под конкретный проект



Заметки



Для создания заметки нажмите "изменить"

Изменить

Переместить сюда

Настраиваемый рабочий стол

B2B кабинет
B2B кабинет Plus
B2B портал

Сегодня

Март 2023

Месяц Неделя День

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
27	28	1	2	3	4	5
	<p>1:31 Создан заказ №829</p> <p>1:31 Изменился статус заказа№829 на принят, ожидается оплата</p> <p>16:30 Создан заказ №830</p> <p>1:31 Изменился статус заказа№829 на принят, ожидается оплата</p>			<p>1:31 Создан заказ №829</p> <p>1:31 Изменился статус заказа№829 на принят, ожидается оплата</p>		
6	7	8	9	10	11	12
		<p>18:59</p>				



Календарь

В этом разделе контрагенты могут отслеживать изменения статусов заказов по конкретным датам, что позволяет всегда быть в курсе, на какой стадии находятся текущие отгрузки товаров

Сегодня

21 Март 2023г.

Месяц Неделя День

Вторник

<p>1:31 Создан заказ №829</p>
<p>1:31 Изменился статус заказа№829 на Принят, ожидается оплата</p>

Настраиваемый рабочий стол



Настройки профиля пользователя

Здесь каждый пользователь может указать или изменить персональные и контактные данные своего профиля

Основные данные

Обращение

Имя

Фамилия

Адрес электронной почты (логин)

Новый пароль

Подтверждение пароля

Личные данные

Выберите пол М Ж

Аватар  [Изменить фото профиля](#)

Телефон

Факс

Мобильный

Бланк заказа

Шаблон бланка заказа Сотбит.В2В разработан специально под оптовиков, чтобы подчеркнуть его отличительные черты в сравнении с каталогом розничного интернет-магазина.

Особенности бланка заказа оптового интернет-магазина:

- 1 Каталог имеет более компактный вид, где сразу видна вся необходимая информация
- 2 Предусмотрена возможность разворота каталога на весь экран
- 3 Заказ можно оформить через excel-файл, указав в нём нужные позиции
- 4 Реализована выгрузка бланка заказа в формате excel, в том числе в отфильтрованном виде
- 5 Товары в В2В каталоге отображаются по складам
- 6 В каталоге отображаются несколько типов цен: оптовые и розничные, а также цены в разных регионах

В2В кабинет
В2В кабинет Plus
В2В портал

Бланк заказа

V2B кабинет
V2B кабинет Plus
V2B портал

Выберите файлы

Успешно загружено 5 товар(ов)

blank_2023_05_11_12_09_02_369777201.xlsx 5 0

- ✓ Газонокосилка BOSCH ARM 37 (0.600.8A6.201) 1 шт



Каталог

Поиск

Наименование	Наличие	Розничная цена	OPT	SMALL_OPT	Минимальная цена	M	Количество
Плита ENDEVER IP-26Плита ENDEVER IP-26 Плита ENDE...	100 0,6 м	1 362 Р	1 520 Р	7 800 Р	1362		3,6
Автомобильная зарядка Xiaomi	20 шт	600 Р			600		5
Видеокамера Canon EOS C300	10 шт	345 000 Р			345000		1
Видеокамера Canon XA11	15 шт	62 800 Р			62800		4

Фильтр

РОЗНИЧНАЯ ЦЕНА
От: 600 До: 444850

OPT
От: 1520 До: 235760

SMALL_OPT
От: 5750 До: 52230

ХИТ
 Да

Сбросить Применить

Число позиций: 23
На сумму: 993 571.15 Р

В корзину

Загрузить из Excel

Выгрузить в Excel

Действия

Возможности:

1 Удобный табличный бланк заказа

2 Создание заказа из эксель файла

3 Поиск по товарам и категориям

4 Умный фильтр

5 Выгрузка заказа в эксель файл

6 Вывод остатков товаров по складам

Шаблоны заказов

V2B кабинет
V2B кабинет Plus
V2B портал

Создание шаблонов заказа с привязкой к юридическому лицу упрощает для контрагента процесс формирования повторяющихся заказов.

blank_2022_10_11_17_32_07_304777098.xlsx

Москва 2 Victor

Главная > Шаблоны заказов > Шаблон 1

Название шаблона: blank_2022_10_11_17_32_07_

Компании для которых отображать: АО "ЗАГОРСКАЯ ГАЭС-2" × ЗАО "АВТОКОМБИНАТ № 32" × ОАО "АТП-12" × АО "ALTYN BANK" × АО "81 БТРЗ" × +

Сохранить

Фильтр+ поиск

Наименование	Количество	Стоимость	Сумма
Видеокарта AMD FirePro W8100	1	84 679 ₽	84 679 ₽
Видеокарта GIGABYTE GeForce GTX 1080 Ti	1	56 450 ₽	56 450 ₽
Игровой набор Монитор AOC 24G2U/BK	1	16 990 ₽	16 990 ₽
Tech V314 Black USB	1	1 429 ₽	1 429 ₽

+ Создать заказ
↑ Выгрузить Excel
🗑 Удалить

⋮ Действия

Количество: 4
Цена: 159 548 ₽

Несколько корзин пользователя

Пользователи имеют возможность одновременно формировать несколько корзин.

Сценарии использования функционала:

1 При оформлении заказа на несколько поставок

2 При заказе товаров разных категорий

3 При заказе товаров для нескольких отделов

4 При оформлении заказа на несколько организаций

5 При разделении большого заказа на несколько партий

6 При оплате заказа разными способами




V2B кабинет
V2B кабинет Plus
V2B портал

Несколько корзин пользователя

Электроника

Поиск по корзине...

Переместить в Удалить из корзины





<input type="checkbox"/>	Наименование	Цена	Скидка	Количество	Итого
<input checked="" type="checkbox"/>	 Автомобильная зарядка Xiaomi Артикул: 156461	600 Р	0 Р		
<input type="checkbox"/>	 Видеокамера Canon EOS C300 Артикул: 634821	345 000 Р	0 Р		
<input checked="" type="checkbox"/>	 Смартфон Apple iPhone Xs 64GB Артикул: 621442	72 990 Р	0 Р		

Действия

Компьютеры

Поиск по корзине...

Переместить в Удалить из корзины

<input type="checkbox"/>	Наименование	Цена	Скидка	Количество	Итого
<input checked="" type="checkbox"/>	 Видеокарта AMD FirePro W8100 Артикул: 648214	84 679 Р	0 Р	<input type="text" value="1"/>	84 679 Р
<input type="checkbox"/>	 Видеокарта GIGABYTE GeForce GTX 1080 Ti Артикул: 633214	56 450 Р	0 Р	<input type="text" value="1"/>	56 450 Р
<input checked="" type="checkbox"/>	 Игровой набор Монитор AOC 24G2U/BK Артикул: 540560	16 990 Р	0 Р	<input type="text" value="1"/>	16 990 Р
<input type="checkbox"/>	 Клавиатура A4Tech V314 Black USB Артикул: 302145	1 429 Р	0 Р	<input type="text" value="1"/>	1 429 Р

Действия

На сумму: 97 200 Р

- Компьютеры
- Электроника

+ Добавить

Возможности:

1 Одновременная работа с несколькими корзинами

2 Создание / Удаление корзин

3 Возможность наименования каждой из корзин

4 Выделение корзин уникальным цветом

5 Оформление заказов с разных корзин














6 Быстрое добавление товара в корзину с помощью фильтра по товарам и категориям

Индивидуальные цены

Контрагент видит стоимость каждой товарной позиции на основе своего типа цены или индивидуального соглашения.

Каталог

Поиск

Наименование	Предложения	Наличие	Индивидуальная цена	Розничная цена	Количество
 Новинка Хит Распродажа Домашние тапочки Артикул: 6095-XX	Цвет:  Размер: 	10000 шт	56 000 Р	69 000 Р	- 1 +
 Домашние тапочки Артикул: 6095841	Цвет: Зеленый Размер: 36	2000 шт	56 200 Р	69 000 Р	- 0 +
 Домашние тапочки Артикул: 6095841	Цвет: Красный Размер: 36	2000 шт	56 200 Р	69 000 Р	- 0 +
 Домашние тапочки Артикул: 6095841	Цвет: Черный Размер: 36	2000 шт	48 200 Р	69 000 Р	- 0 +
 Домашние тапочки Артикул: 6095841	Цвет: Синий Размер: 36	2000 шт	48 200 Р	69 000 Р	- 0 +
 Новинка Хит Распродажа Кофта с капюшоном Carhartt Артикул: 6095-XX	Цвет:  Размер: 	10000 шт	45 000 Р	69 000 Р	- 1 +
 Новинка Хит Распродажа Кофта с капюшоном Kith x Nike Артикул: 6095-XX	Цвет:  Размер: 	10000 шт	35 000 Р	69 000 Р	- 1 +

Число позиций: 5
На сумму: 97 200 Р

В корзину

Возможности:

- 1 Присвоение типа цены контрагенту при регистрации
- 2 Обработка данных из учетной системы 1С
- 3 Автоматическое определение индивидуальной цены для каждого контрагента
- 4 Отображение актуальных цен в каталоге и корзине сайта

Документооборот

B2B кабинет
B2B кабинет Plus
B2B портал

Все документы по контрагенту хранятся в одном месте. Благодаря этому не придется их запрашивать у менеджера, что экономит ценное время сотрудника

Возможные типы документов:

1 Акты

2 Счета

3 Накладные

4 Договоры

B2B платформа позволяет загружать и хранить файлы следующих форматов:

Pdf

Doc

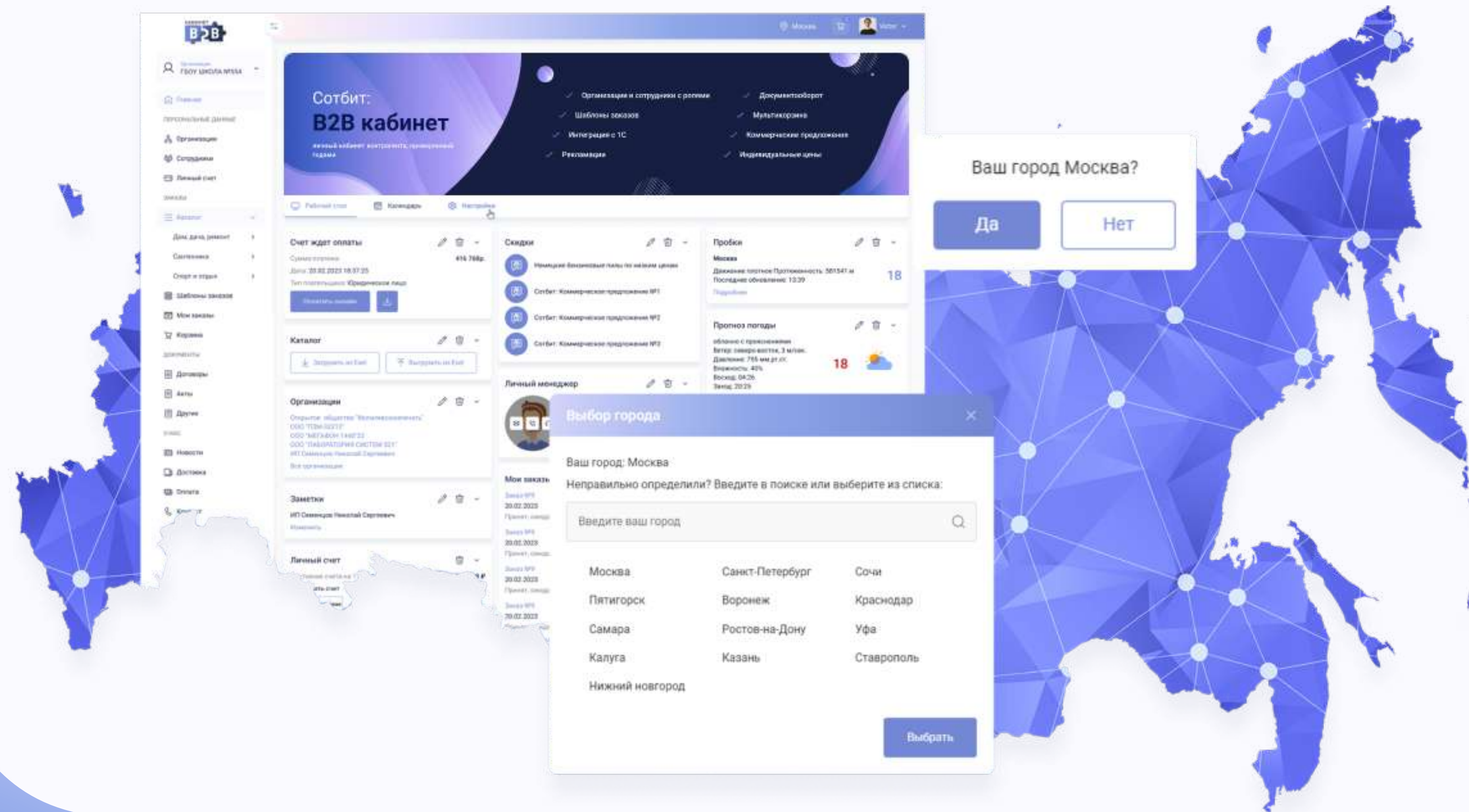
Xls

The screenshot displays a web interface for document management. At the top right, there is a navigation bar with 'Москва', a shopping cart icon with '2' items, and a user profile 'Victor'. The main header is 'Документы' with a breadcrumb 'Главная > Документы'. Below the header is a search bar labeled 'Фильтр+ поиск'. There are three tabs: 'Договоры', 'Акты' (which is selected), and 'Другие'. The main content area shows a list of five document cards. Each card contains the following information: document number, title, creation date, update date, order number, and organization name. A download icon is visible at the bottom of each card.

№	Название	Дата создания	Дата обновления	Заказ	Организация
№4444	Акт по заказу №278	04.04.2023 09:49:35	24.02.2023 15:12:25	278	АО "ALTYN BANK"
№4443	Акт по заказу №279	08.03.2023 07:49:35	14.03.2023 15:12:25	279	ООО "УРАЛПРОГРЕСС-2216"
№4442	Акт по заказу №280	07.03.2023 15:19:35	08.03.2023 17:22:25	280	АО "81 БТРЗ"
№4441	Акт по заказу №145	06.02.2023 19:32:35	22.02.2023 15:12:25	145	ООО "ЛАБОРАТОРИЯ СИСТЕМ"
№4440	Акт по заказу №135	02.02.2023 09:49:35	14.02.2023 15:12:25	135	ОАО "АТП-12"

Склады и регионы продаж

Сотбит.B2B предоставляет мощный инструмент для масштабирования компании в рамках страны и макрорегионов.

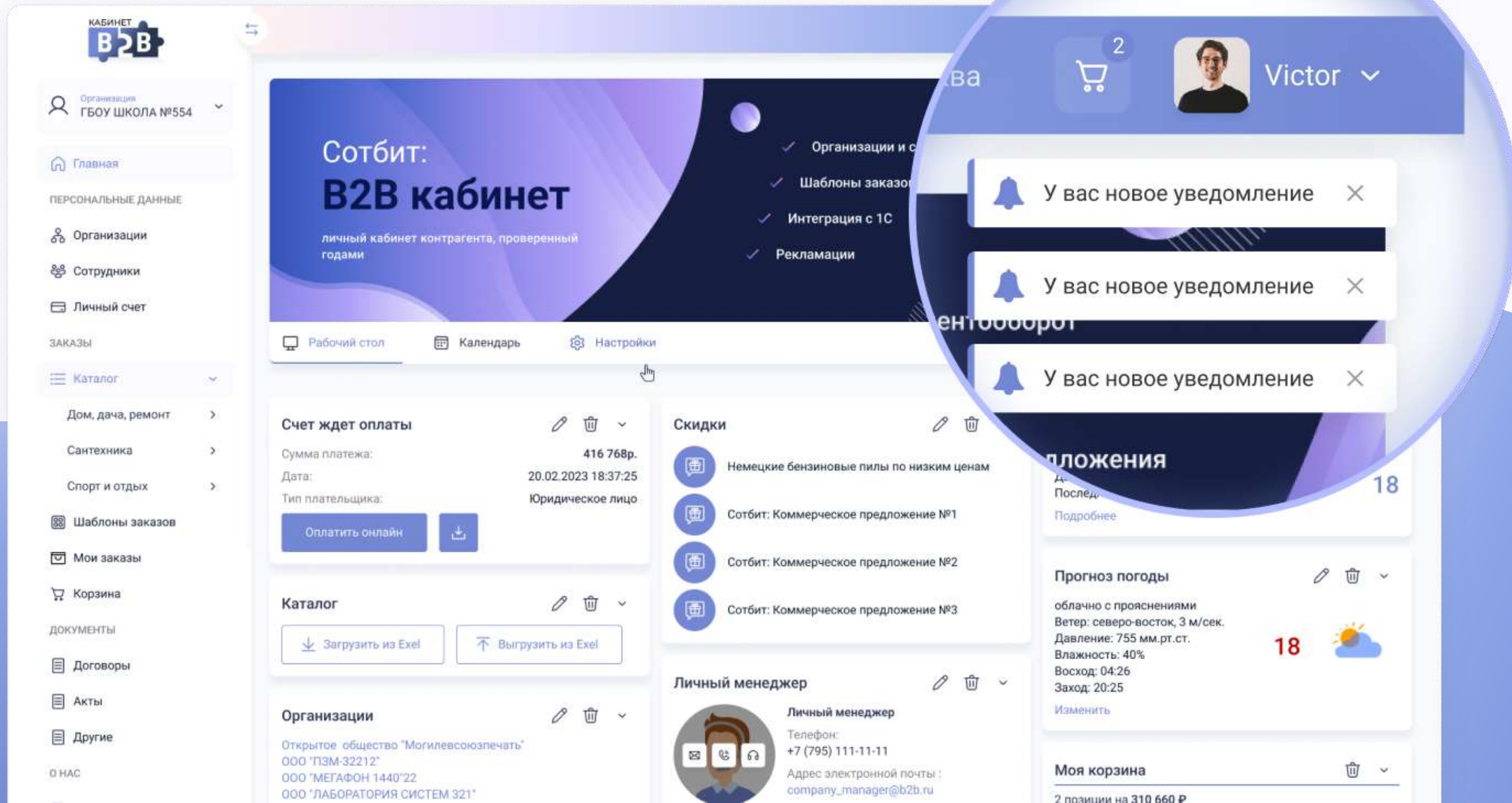


Возможности:

- 1 Автоматическое определение города
- 2 Региональные цены
- 3 Закрепление склада за регионом
- 4 Вывод контента по регионам
- 5 Привязка региона к заказу
- 6 Регионы в почтовых шаблонах
- 7 Работа со службами доставки и оплаты
- 8 Подстановка региона при оформлении заказа

Центр уведомлений

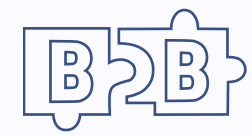
Благодаря бесшовной интеграции модуля «Сотбит: Центр уведомлений» В2В платформа позволяет получать уведомления на сайте при отработке важных событий, связанных с товарами и пользователями.



Центр уведомлений

«Сотбит: Центр уведомлений» отслеживает события как самой B2B платформы, так и стандартных модулей Битрикс «Главный модуль», «Интернет-магазин», «Техподдержка». Также пользователи могут добавить любые уведомления о событиях сторонних решений.

Список отслеживаемых событий:



Модули
Сотбит.B2B:

1 Добавление нового документа

2 Успешное прохождение модерации организации

3 Отправка заявки на присоединение к организации



Модуль
«Главный модуль»:

1 Добавление нового пользователя

2 Авторизация

3 Отправка пользователю пароля



Модуль
«Интернет-магазин»:

1 Добавление заказа

2 Изменение статуса заказа

3 Изменение флага оплаты заказа

4 Изменение флага разрешения доставки заказа

5 Изменение флага отмены заказа

6 Добавление записи в корзину

7 Удаление записи из корзины



Модуль
«Техподдержка»:

1 Добавление тикета

2 Изменение статуса тикета

3 Отправка письма клиенту

Коммерческие предложения

V2B кабинет
V2B кабинет Plus
V2B портал

Сотбит.V2B предоставляет широкий инструментарий для работы с коммерческими предложениями как администратору, так и пользователям сайта.

Функционал для администратора сайта:

1 Формирование и размещение КП

2 Детальная настройка

3 Персонализация

СОЗДАТЬ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Основные параметры предложения

ID: 1
Правило работы с корзиной: 13
Активность:
Название: Распродажа со склада
Сайт: (b1) V2B Кабинет
Сортировка: 100
Дата начала активности: 06.07.2022 13:10:27
Дата окончания активности:
Условие получения предложения: Для получения торгового предложения необходимо выполнение следующих правил:
Категория: Верхний уровень

Сохранить Применить

Действия

Выполнить действия:

применить скидку 19 % , но не более 0 к товарам, для которых все условия выполнено(ы)

поле Товар корзины равно Отдельно стоящая ванна 1Marka Diana 170x105 без гидромассажа [200]

поле Количество товара в корзине равно 3

Добавить условие

применить скидку 17 % , но не более 0 к товарам, для которых все условия выполнено(ы)

поле Товар корзины равно Цепная бензиновая пила CHAMPION 125T-10 [215]

поле Количество товара в корзине равно 2

Добавить условие

Добавить условие

Сохранить Применить

Ограничения предложения

Тип ограничения По группам пользователя

Группы пользователей, на которые распространяется предложение:

- [1] Администраторы
- [2] Все пользователи (в том числе неавторизованные)
- [3] Пользователи, имеющие право голосовать за рейтинг
- [12] Моя компания: Сотрудники
- [17] Зарегистрированные пользователи
- [25] Моя компания: Гость
- [4] Пользователи имеющие право голосовать за авторитет
- [9] Моя компания: Отдел кадров

Сохранить Применить

Коммерческие предложения

B2B кабинет
B2B кабинет Plus
B2B портал

Функционал для контрагента:

1 Быстрое добавление товаров в корзину

2 Запрос КП





3 Создание прайс-листов

4 Редактор КП

5 Редактор прайс-листов

6 Отправка на печать

Прайс-лист

Наименование	Цена	Наценка/Уценка	Количество	Итого
 Домашние тапочки Артикул: 365012	1 690 Р	- 25 %	2 шт	1 690 Р
 Свитшот Adidas Артикул: 365012	20 328 Р	+ 25 %	3 шт	20 328 Р
 Кофта с капюшоном Kith x Nike Артикул: 365012	14 519 Р	+ 25 %	4 шт	14 519 Р
 Кофта с капюшоном Carhartt Артикул: 365012	18 829 Р	+ 25 %	1 шт	18 829 Р

Наценка/Уценка (для всех товаров) - 25 % Применить

Количество: 4
Итого: 48 720 Р

Отменить Создать

Запросить КП





Процент скидки *
25%

Адрес электронной почты *
Alexivanov@sotbit.ru

Комментарий
Прошу предоставить мне скидку на товары

Отменить Отправить

Остатки коллекции 2021

Наименование товара	Количество	Цена
 Домашние тапочки Артикул: 365012 -14%	2	1 €
 Свитшот Adidas Артикул: 2001458 -14%	3	20 €
 Кофта с капюшоном Kith x Nike Артикул: 398514	4	14 €
 Кофта с капюшоном Carhartt Артикул: 302840	1	18 €




Всего: 4
Итого: 48 720 Р

В корзину Сформировать КП

Редактор КП

ООО «Сотбит»
191036 г. Санкт-Петербург,
ул. Кременнугская, д. 11 к. 1А, кв. 178
+7 (495) 278 08 54
www.sotbit.ru

Коммерческое предложение №2 от 06.07.2022 13:19:06

Название товара	Артикул	Количество	Цена
 Кофта с капюшоном Carhartt	302840	1	18 829.70 Р
 Свитшот Adidas	2001458	3	20 328 Р
 Кофта с капюшоном Kith x Nike	398514	4	14 519.70 Р

Скачать файл

Рекламации

Функционал рекламаций позволяет снизить негативные коммуникации контрагентов с менеджерами, а также систематизировать работу с претензиями.

Возможности:

1 Создание рекламации на базе любого товара

2 Общение по рекламации

3 Прикрепление фотографий к рекламации

4 Отслеживание статуса рекламации

5 Интеграция рекламаций с CRM Б24

6 Создание задачи в CRM на основе рекламации

Рекламации

Москва 2 Victor

Главная > Рекламации

Фильтр+ поиск

Претензия к качеству товара
Дата создания: 04.04.2023 09:49:35
Статус: На рассмотрении
Тип рекламации: Претензии к качеству продукции или услуг
Подробнее

Возврат товара
Дата создания: 04.04.2023 09:49:35
Статус: На рассмотрении
Тип рекламации: Претензии к качеству продукции или услуг
Подробнее

Претензия к качеству товара
Дата создания: 04.04.2023 09:49:35
Статус: Принята
Тип рекламации: Претензии к качеству продукции

Вопрос по товару
Дата создания: 04.04.2023 09:49:35
Статус: Принята
Тип рекламации: Претензии к качеству продукции

Возврат товара
Дата создания: 04.04.2023 09:49:35
Статус: На рассмотрении
Тип рекламации: Претензии к качеству продукции

Создать рекламацию

Добавление рекламации

Поля рекламации
Название: Некачественный товар
Дата создания: 20.05.2023

Свойства рекламации
Тип рекламации: Placeholder Text
Прикрепить файлы: photo521455.ico

Фильтр+ поиск + Добавить позицию

Наименование	Количество	Степень дефекта	Возникновение дефекта	
Стиральная машина Hotpoint-Ariston VMSL 501 B	0	Значительны	Послепродажные	Удалить
Комплект игровой(Монитор AOC 24G2U/BK+Компьютер BrandStar G1000081+Клавиатура A4Tech Bloody+Мышь COUGAR Revenger Black)	0	Значительны	Предпродажные	Удалить
Нижнее белье Морская Волна	0	Значительны	Послепродажные	Удалить
Всего: 3		Значительны	Послепродажные	

Свойства рекламации
Тип рекламации: Жалобы на обслуживание

Обращение
Источник / От кого: (client@b2b.ru) Антон Алексеенко
Создано: 02.11.2022 13:37:05 (client@b2b.ru) Антон Алексеенко
Изменено: 06.04.2023 15:36:17 sotbit.restart
Уровень поддержки: По умолчанию

Поля рекламации
Название: Вопрос
Сортировка: 500
Начало активности (время): 28.апр.2023
Окончание активности (время): 28.апр.2023
Дата создания: 10.дек.2021

Свойства рекламации
Тип рекламации: Жалобы на обслуживание

Ответ
Категория: Выберите вариант...
Показать весь диалог
Сообщение *
Прикрепить файлы: photo521455.ico
Критичность обращения: Выберите вариант...
Оценка ответов: Выберите вариант...
Сохранить Отправить

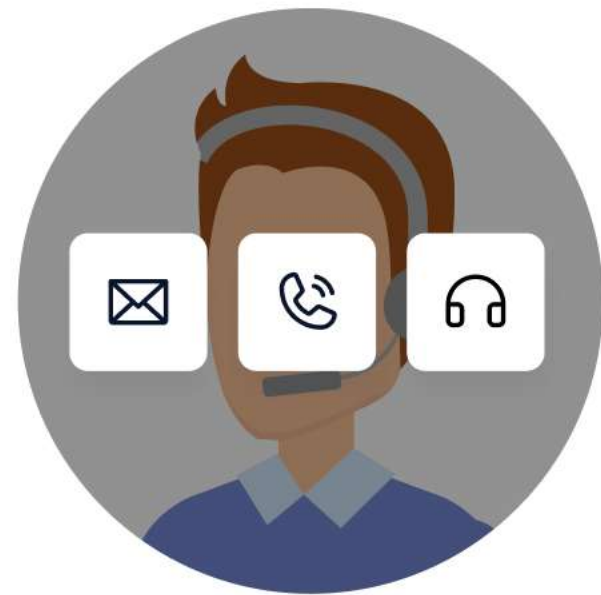
Личный менеджер

V2B кабинет
V2B кабинет Plus
V2B портал

За каждой организацией или сотрудником закрепляется личный менеджер.

Информация о менеджере находится в отдельном блоке на главной странице либо в боковом меню, что позволяет оперативно связаться с ним любым удобным способом: телефон, почта, мессенджеры

Личный менеджер



Личный менеджер

Телефон:
+7 (795) 111-11-11

Адрес электронной почты :
company_manager@b2b.ru

Обратная связь

Оставьте нам свои данные и наши менеджеры свяжутся с вами!

Ваше имя *

Юрий

Ваш номер *

+375 795 111 11 11

Ваш вопрос



Отменить

Отправить

Блок технической поддержки

B2B кабинет
B2B кабинет Plus
B2B портал


Если у контрагента возник какой-либо вопрос по заказу, бухгалтерии и т.д., он может создать обращение вашим менеджерам, которое сразу же направится ответственным специалистам.

Москва   Victor


Обращение # 68 - Заказ №777

Главная > Список обращений


10 мая 2023

Василий Васильев 14:54 

Добрый день. Мы приобрели модуль, но столкнулись с такой проблемой, что у некоторых товаров цена изменяется на тысячи, например на сайте донора 138 руб, а у нас становится 138 138 руб. Как можно это поправить?

Антон Алексеенко 15:01 

Добрый день, Дмитрий. Подождите пару минут

Антон Алексеенко 14:55 

Василий Васильев

Добрый день. Мы приобрели модуль, но столкнулись с такой проблемой, что у некоторых товаров цена изменяется на тысячи, например на сайте донора 138 руб, а у нас становится 138 138 руб. Как можно это поправить?

Ответ: Дмитрий, дело в том, что на детальной странице некоторых товаров по указанному селектору для парсинга цены, находится сразу несколько значений. Например: <http://joxi.ru/BA0gV1Piq9dQX2>. Я подкорректировала селектор для парсинга цены, чтобы он забирал только одно из них: <http://joxi.ru/v299VX6Tj9Xvg2>. Запустила оба Ваших парсера, цены обновились корректно.

Обращение

Источник / От кого: (client@b2b.ru) Василий Васильев

Создано: 02.11.2022 13:37:05 (client@b2b.ru) Антон Алексеенко

Изменено: 06.04.2023 15:36:17 sotbit.restapi

Уровень поддержки: По умолчанию

Заголовок *: Заказ №777

Категория: Выберите вариант...

[Открыть обращение](#)

CRM интеграция

CRM интеграция позволяет устранить рассогласованность двух систем за счет их полной двусторонней интеграции.

Интеграция осуществляется как с коробкой, так и с облаком CRM Битрикс24.

Синхронизации подлежат следующие сущности:

1 Заказы

При оформлении заказов в B2B кабинете они отображаются и обрабатываются в CRM Битрикс24

2 Контакты и компании

На основании информации, указанной в заказе, в CRM Битрикс24 создаётся сущности с данными о компании-контрагенте и её контактных лицах

3 Шаблоны документов

Документы, хранящиеся в CRM Битрикс24, отображаются в B2B кабинете в специальном разделе и доступны пользователям для скачивания

4 Онлайн-чат

Сообщения из переписки в онлайн-чате в B2B кабинете обрабатываются менеджерами на стороне Битрикс24

B2B кабинет
B2B кабинет Plus
B2B портал



Стандартная 1С интеграция

В2В платформа позволяют производить полную интеграцию с 1С.

В2В кабинет
В2В кабинет Plus
В2В портал



Синхронизации подлежат следующие сущности:

1 Пользователи, контрагенты

2 Заказы

3 Счета, бухгалтерские документы

4 Товарная номенклатура

Расширенный обмен с 1С

Модуль «Сотбит: Расширенный обмен с 1С» позволяет производить обмен данными между учётной системой и B2B платформой. Выгружайте/загружайте и изменяйте информацию как со стороны 1С, так и со стороны сайта.

Синхронизации подлежат следующие сущности:

1 Компании

2 Документы

3 Пользователи



Адаптивность под мобильные устройства

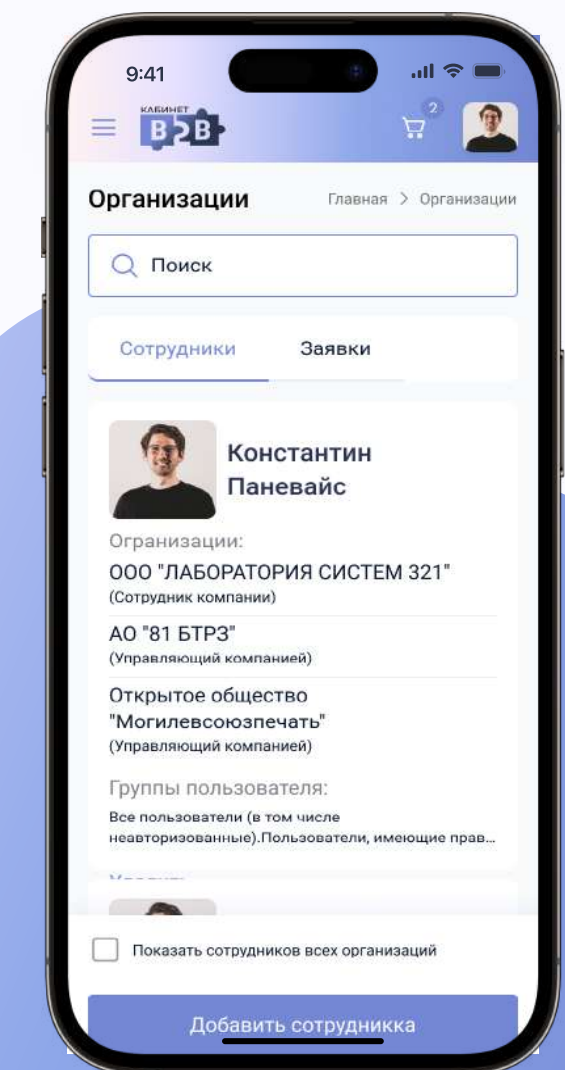
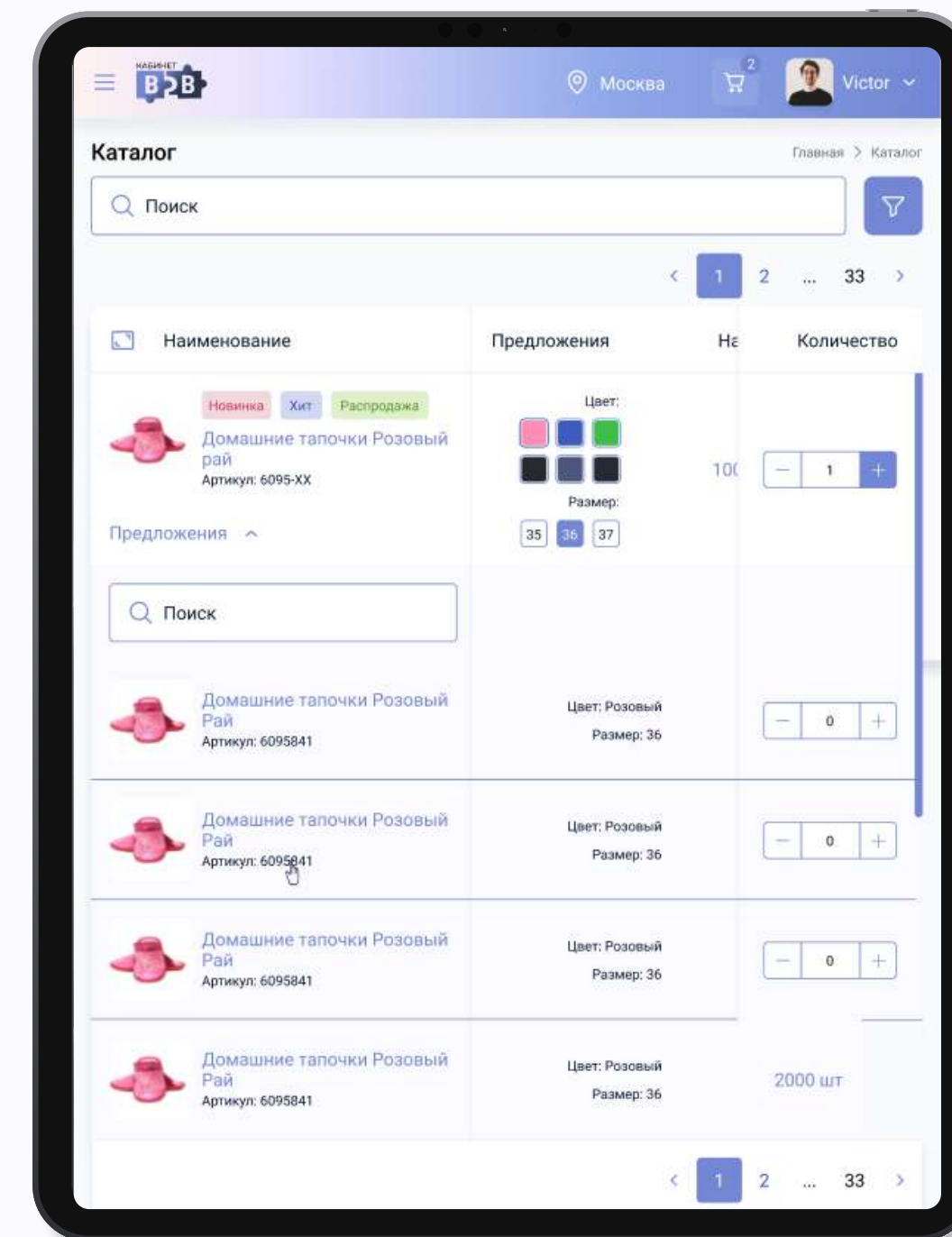
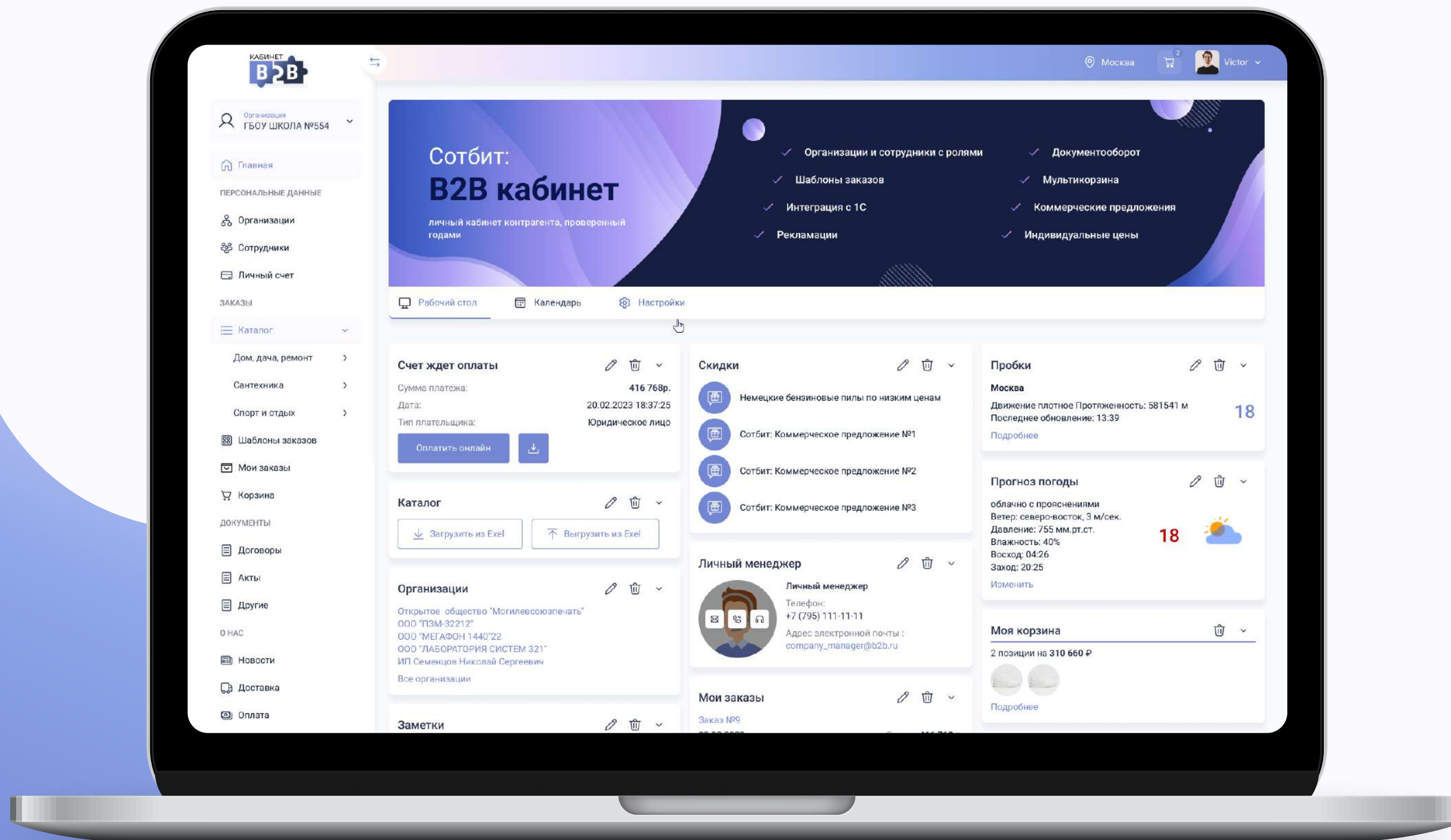
V2B платформа корректно отображается на любых мобильных устройствах и планшетах, подстраиваясь под разрешение устройства.

V2B кабинет
V2B кабинет Plus
V2B портал

1920 x 1080

768 x 1024

320 x 480



Подключение розничного интернет-магазина

К Сотбит.В2В вы можете подключить шаблон интернет-магазина любого разработчика, к примеру Аспро, Digital Web, ALTOP и т.д.

В2В кабинет
В2В кабинет Plus
В2В портал

АСПРО



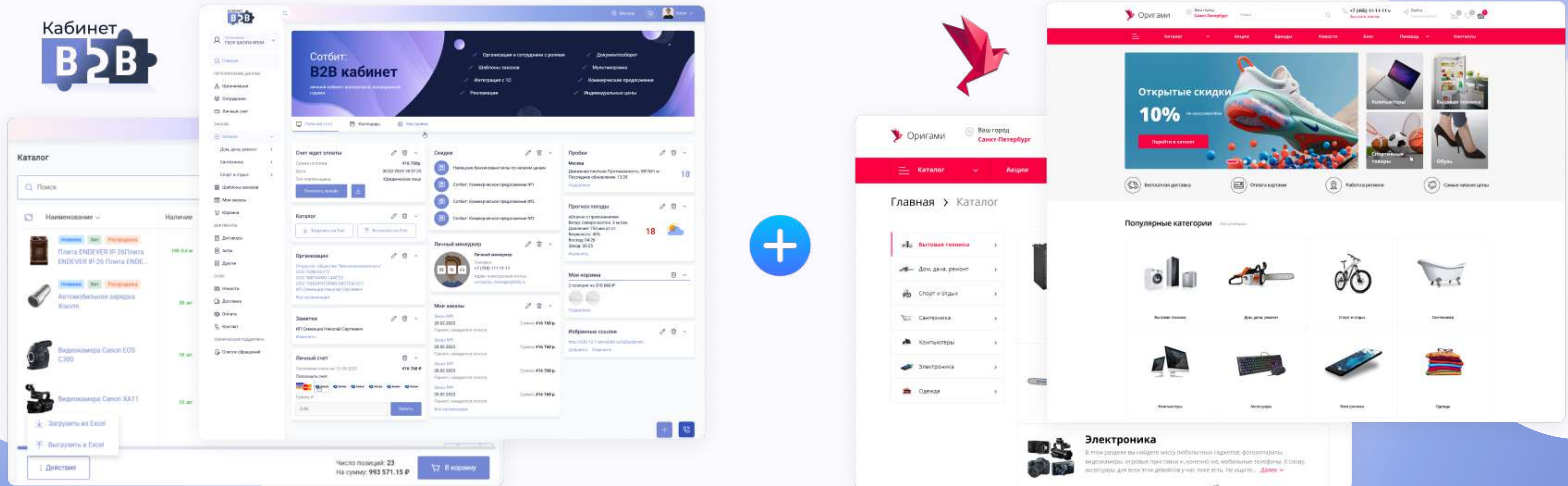
ALTOP



Подключение розничного интернет-магазина

B2B кабинет
B2B кабинет Plus
B2B портал

Пример подключения розничного магазина реализован на базе Сотбит: B2BShop, где в качестве публичной витрины выступает готовый шаблон Сотбит: Оригами.



Сотбит: B2BShop

Мобильное приложение

Сотбит: B2BMobile — первое готовое мобильное приложение для B2B на Битрикс.

Возможности мобильного приложения:

1 Авторизация

2 Каталог-витрина

3 Корзина

4 Оформление заказа

5 Отображение списка заказов

6 Обращение в техническую поддержку

7 Push-уведомления

Мы предлагаем 2 варианта внедрения приложения — универсальное приложение и индивидуальное приложение.



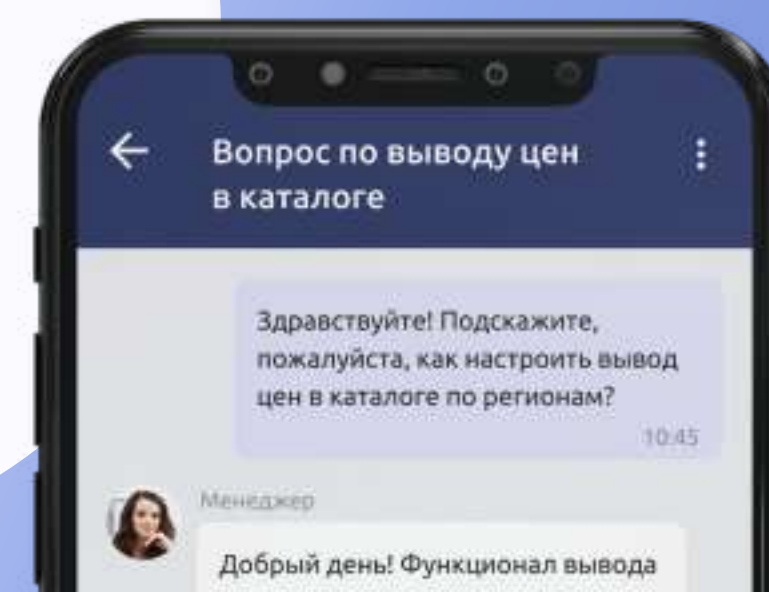
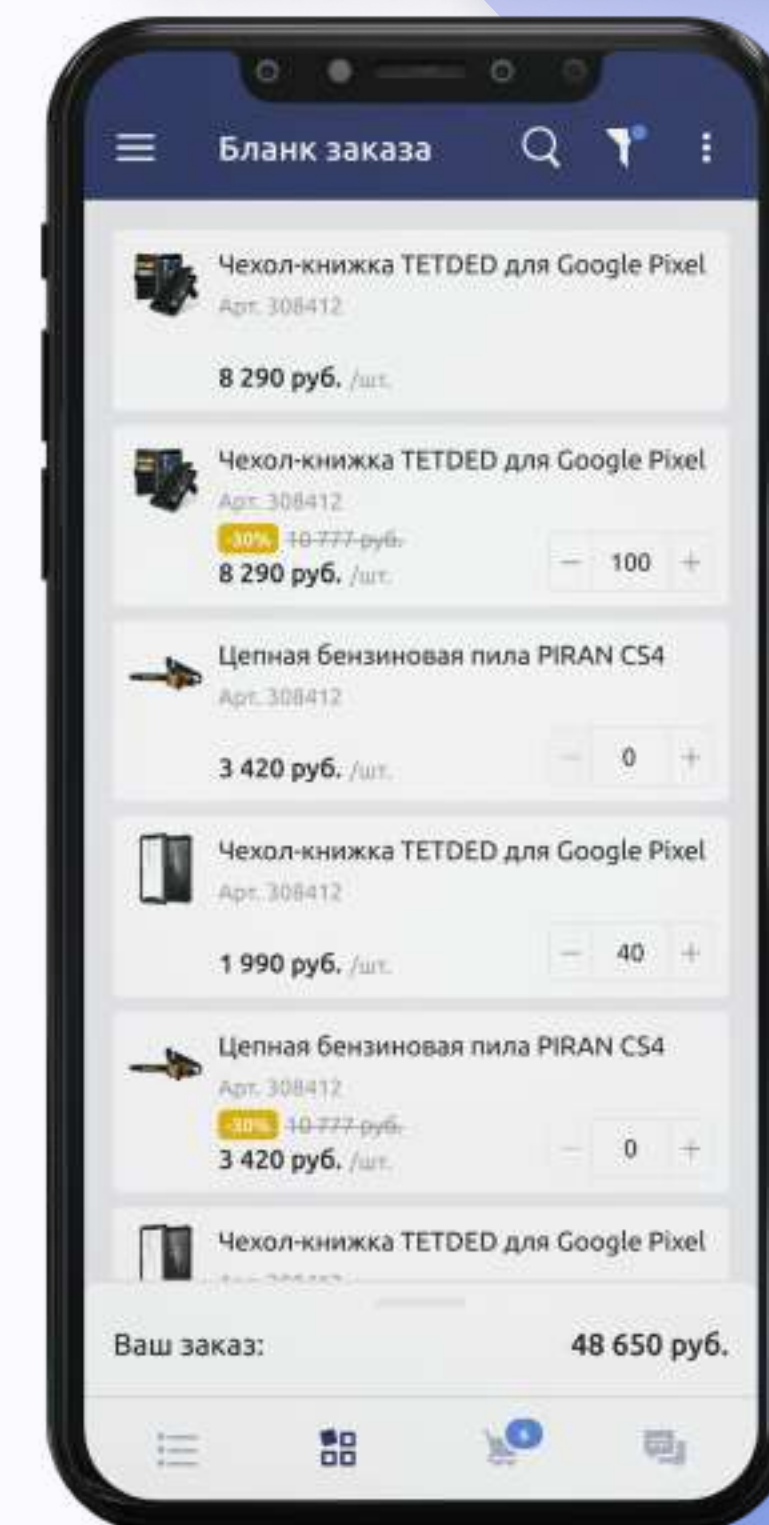
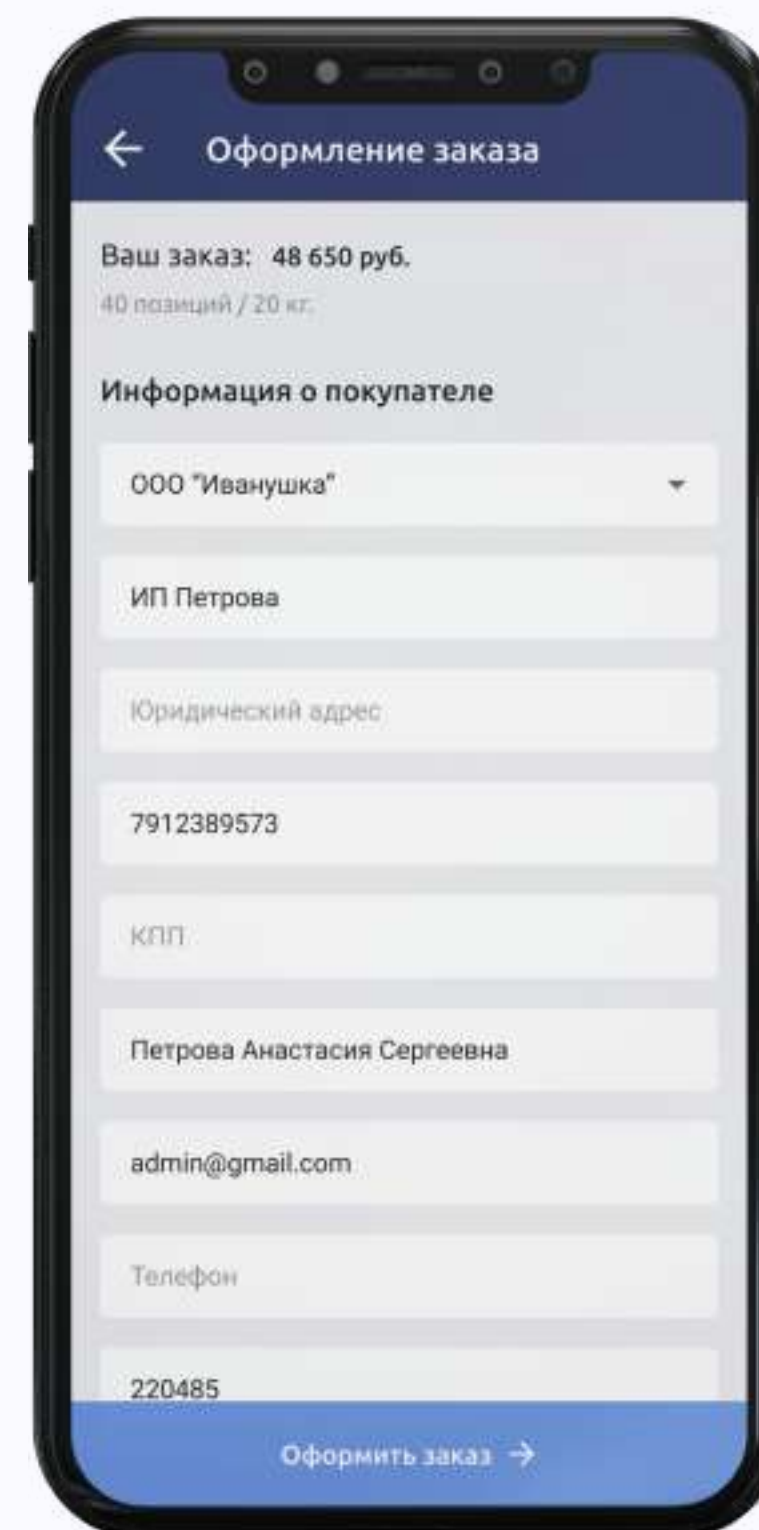
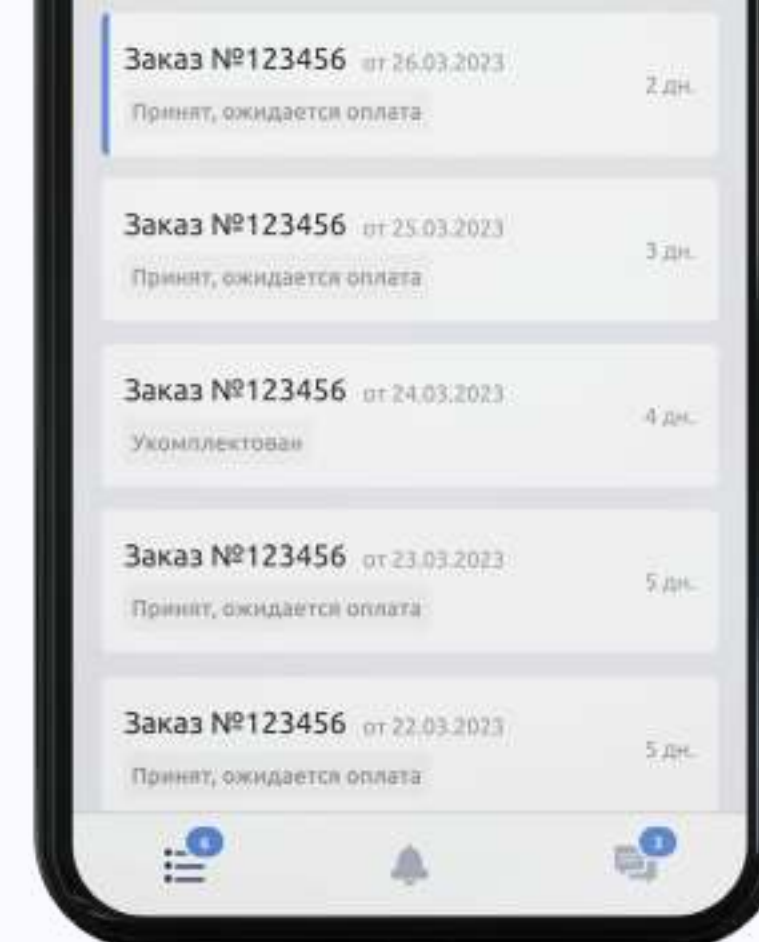
Универсальное приложение

Контрагент скачивает на смартфон общее мобильное приложение из Google Play или App Store. При авторизации пользователь вводит URL-адрес портала, к которому хочет присоединиться



Индивидуальное приложение










Мобильное приложение собирается индивидуально под Ваш проект и публикуется отдельно в Google Play или App Store. Для авторизации в приложении пользователю достаточно ввести логин и пароль от B2B кабинета



!
*обратите внимание, мобильное приложение B2BMobile не входит в поставку Сотбит.B2B и приобретается отдельно

Модульная структура

Решения Сотбит.B2B включают в поставку модули собственной разработки, решающие различный спектр задач: от интеграций до продвижения.

Редакция	 Проверка контрагента	 Мультикорзина	 Счет на почту в PDF	 Коммерческие предложения	 Расширенная регистрация	 1С инструменты	 Индивидуальные цены	 Рекламации	 Мультирегиональность	 Расширенный обмен с 1С	 Центр уведомлений
V2B кабинет	✓	✓	✓	✓	✗	✗	✗	✗	✗	✗	✗
V2B кабинет Plus	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✗	✗	✗	✗	✗
V2B портал	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓

Редакции

Подберите для себя наиболее подходящую редакцию Сотбит.В2В на внедрение.

Редакция	В2В кабинет (199 900 ₽)	В2В кабинет Plus (399 900 ₽)	В2В портал (599 900 ₽)
1С-Битрикс: Управление сайтом. Лицензия Бизнес	283 800 ₽	483 800 ₽	683 800 ₽
1С-Битрикс24. Лицензия Интернет-магазин + CRM	308 000 ₽	508 000 ₽	708 000 ₽
1С-Битрикс24. Лицензия Корпоративный портал - 50	358 900 ₽	558 900 ₽	758 900 ₽
1С-Битрикс24. Лицензия Корпоративный портал - 100	428 900 ₽	628 900 ₽	898 900 ₽

Внедрение

Компания Сотбит оказывает полный спектр услуг по внедрению B2B платформ на коммерческой основе. Нами реализовано **100+ проектов** для оптовых компаний.



В рамках внедрения кабинета мы производим следующие виды работ:

1 Установка и настройка платформы

2 Доработки платформы

3 Уникальный дизайн

4 1С интеграция

5 CRM интеграция

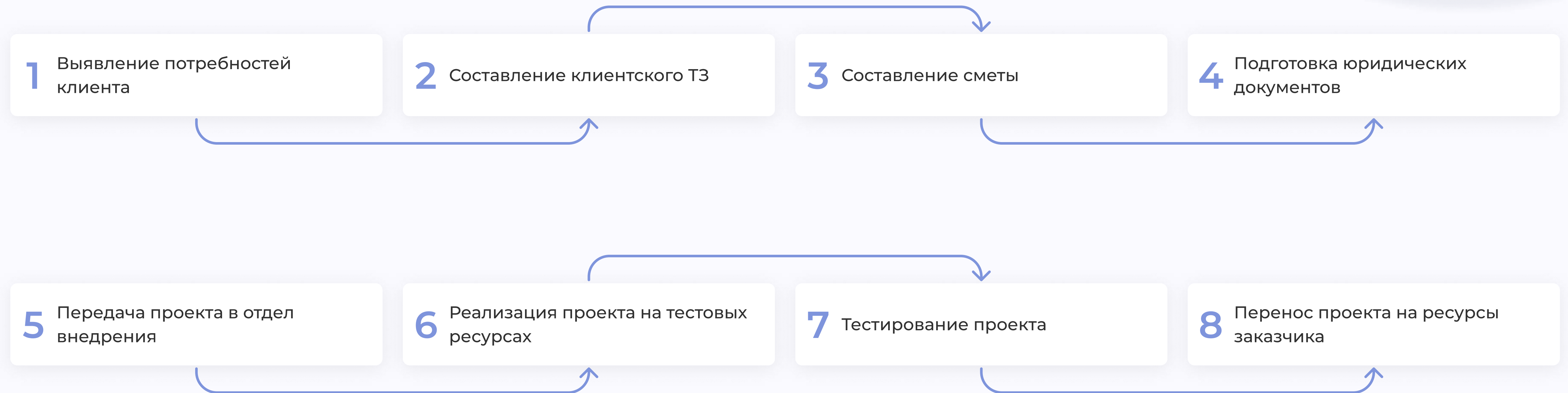
6 Интеграция по API со сторонними сервисами

7 Разработка бизнес-процессов Б24

8 Администрирование

Внедрение

Внедрение осуществляется по следующим этапам:



Внедрение

При внедрении B2B проекта участвует следующая техническая команда:



Аккаунт-менеджер



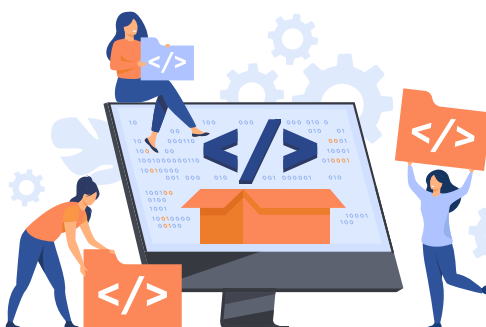
Проджект-менеджер



Аналитик



IT интегратор



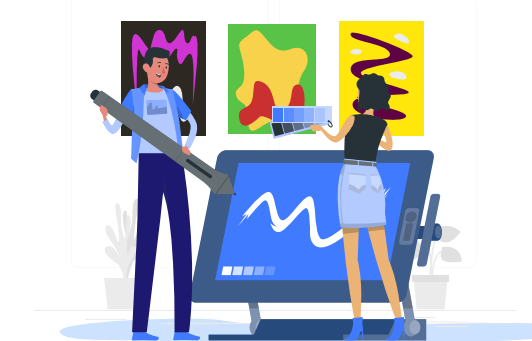
Разработчик



Тестировщик



Системный администратор



Дизайнер

Каждый технический сотрудник отдела **сдает обязательный экзамен и получает сертификат компетенции от 1С-Битрикс**. Это позволяет нам обеспечить высокое качество разработки и внедрения проектов

Бесплатная техподдержка

Бесплатная техподдержка оказывается как ДО, так и после приобретения продуктов Сотбит.



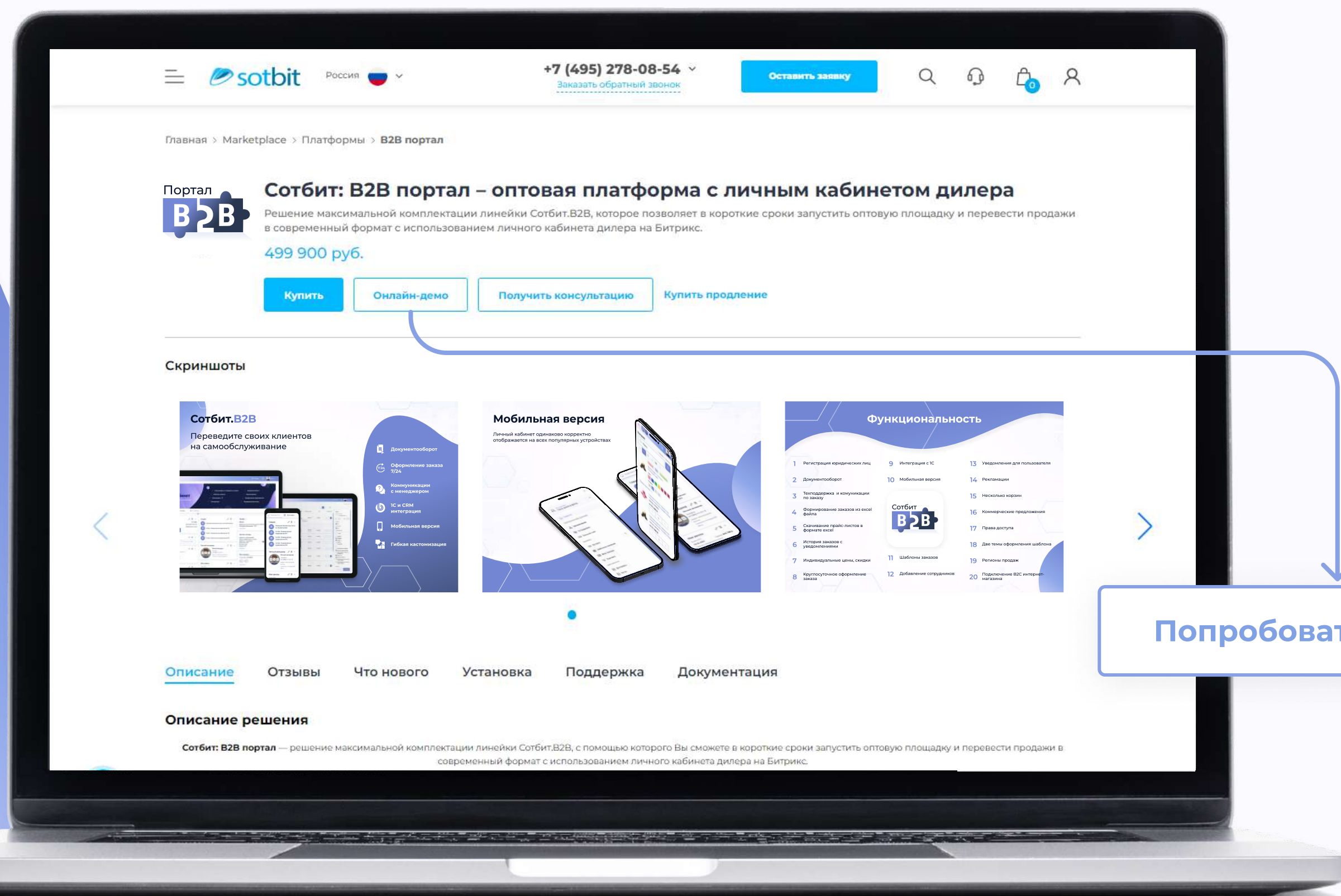
В рамках бесплатной ТП предоставляется следующий спектр услуг:

- 1 Установка
- 2 Настройка
- 3 Консультационная поддержка

Демо-режим

Решения Сотбит.B2B имеют полноценный 14-дневный демо-режим.

Во время демо-режима каждый клиент может не только протестировать возможности платформы, но и обратиться в нашу бесплатную техническую поддержку при возникновении вопросов.



Воспользоваться бесплатным демо-режимом Вы можете самостоятельно. Либо обратитесь к нам по контактам ниже:



Телефон:

+7 (495) 278 08 54



Почта:

sale@sotbit.ru



Онлайн-чат:

<https://bitrix24.sotbit.ru/online/chat/>



Вконтакте:

<https://vk.com/sotbit>



Телеграм:

<https://t.me/sotbit>

Сертификация Сотбит.В2В

Официальная государственная регистрация

Продукт зарегистрирован Федеральной службой по интеллектуальной собственности (Роспатент) по заявке №2023615074, Свидетельство о регистрации программы для ЭВМ №2023617037 от 04 апреля 2023 г.

[ПОСМОТРЕТЬ СВИДЕТЕЛЬСТВО](#)

Реестр ПО Минцифры РФ

Реестровая запись №20978 от 29.12.2023 произведена на основании поручения Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации от 29.12.2023 по протоколу заседания экспертного совета от 26.12.2023 №864пр

[ПОСМОТРЕТЬ РЕЕСТРОВУЮ ЗАПИСЬ](#)



Клиенты

Важное преимущество Сотбит.В2В – отсутствие привязки к конкретной специфике бизнеса и легкая адаптация под разные сферы деятельности. За последние полгода нашу платформу успешно внедрили следующие известные в своей нише компании:



Tetra Pak – производитель упаковки и упаковочного оборудования №1 в мире.



Scan City – ведущий дистрибьютор цифровой техники с опытом работы более 30 лет.



Küppersbusch – официальный дилер старейшей в мире компании по производству бытовой техники.



Agora – крупнейший дистрибьютор бытовой химии с клиентами по всей России.



Barlau – лидирующий поставщик инновационных систем безопасности в Казахстане.

ОТЗЫВЫ

Станислав Шутько



Нам понравилось

Приобрели данное решение, и, в принципе, все ок. По состоянию на сейчас все работает быстро, красиво и правильно. Чтобы не было разочарований, учтите, что продукт большой и сложный, поэтому внедрять его крайне желательно с помощью разработчиков. И тогда у вас не будет никаких проблем: все баги будут выловлены и исправлены, а функционал будет полностью соответствовать вашим пожеланиям. Все пожелания учитываются, любые поставленные задачи решаются. Единственное, не мгновенно, что связано с большой нагрузкой разработчиков, и это тоже стоит учитывать при планировании внедрения решения.

Сергей Поляков



Прекрасное решение B2B для дистрибьютора!

Ни разу не пожалели о своём выборе в пользу готового решения от Сотбит! Внедрение идёт быстро, даже несмотря на некоторые спорные моменты. Команда внедрения оперативно реагирует на все наши запросы. Из опыта могу сказать, что так быстро договариваться и достигать взаимопонимания в обсуждении проекта с другими разработчиками нам не удавалось. Очень порадовала возможность работы с CRM Bitrix-24.

Дмитрий Иванов



Готовое решение для создание B2B портала

После долгих поисков готового решения для создания B2B портала, рассмотрения различных CMS мы решили остановиться на данном решении от Сотбит. Совместно со специалистами компании была выбрана стратегия развития проекта. В итоге после нескольких месяцев работы проект был успешно запущен. К отдельным плюсам стоит отнести возможность связки B2B кабинета с системой CRM Битрикс 24. В целом приобретение решения себя полностью оправдало, достаточный функционал для запуска как небольшого интернет магазина, так и крупной компании дистрибьютора.

Владимир Барычев



B2BShop - идеально для старта с оптом

Всем доброго времени суток! Приобрел данный модуль. Очень понравился личный кабинет и оформление заказа. Изначально брал с возможностью допила его под наш дизайн. Суммарно за эти деньги вы получаете практически все платные решения компании. Стоит ли покупать? Если у вас старт бизнеса и у вас опт или мелкий опт, это то, что вам нужно. Купить стоит. Приятно порадовала компания в целом, служба поддержки клиентов работает идеально. Ввиду допила данного модуля возникло много проблем, с которыми помогала справиться тех.служба

Дмитрий Бычков



Быстро запрягаем, долго едем

Выбирали готовое решение, чтобы быстро запустить проект на базе Битрикса. На рынке предложений достаточно, но за фиксированную плату и четкие гарантии нашли только это. Не пожалели. Менеджеры идут навстречу по индивидуальным доделкам и переделкам, отчетность вся есть, работы регламентированы, есть прямой доступ к команде, специалисты понимают, что они делают. Продукт развивается и перекрывает с самого начала большую часть потребностей стандартных "хотелок". Отдельная благодарность за чуткость от аккаунт-менеджеров.

Илья Тарасенко



Решение очень понравилось

Остановился на данном шаблоне и не пожалел: хорошее готовое решение для бизнеса. Внедрение и настройку заказывали у разработчика - компании Сотбит, качеством работы остался однозначно доволен. Помимо этого разработчики решали некоторые сопутствующие задачи и давали консультацию по прочим вопросам. Сотрудничество продолжаем и после внедрения решения, реагирование на вопросы и задачи достаточно оперативное, впечатление осталось хорошее. Вывод: данное решение своих денег определенно стоит, так же, как и его внедрение, и настройка самим разработчиком.

О компании

Сотбит – российско-белорусская IT компания, основанная в 2013 году. Головной офис находится в Санкт-Петербурге, поддержка и разработка – в Республике Беларусь.



Золотой партнёр Битрикс и Битрикс24



Лидер продаж и лучший разработчик B2B платформ на Битрикс



Единственные разработчики Mobile app под B2B сегмент на технологии ReactNative



ТОП-3 среди разработчиков готовых решений Маркетплейс.Битрикс



ТОП-3 по продажам БУС в Санкт-Петербурге



35+ человек в штате



300+ реализованных проектов



25+ готовых модулей



10.000+ клиентов модулей по всему миру

Контакты

Свяжитесь с нами удобными вам способами.

По телефонам:



+7 (495) 278 08 54

Москва



+7 (812) 670 07 40

Санкт-Петербург



+375 (29) 108 04 58

Беларусь

или с помощью соц.сетей, мессенджеров и онлайн-чата на нашем сайте:



Почта:

sale@sotbit.ru



Онлайн-чат:

<https://bitrix24.sotbit.ru/online/chat>



Вконтакте:

<https://vk.com/sotbit>



Телеграм:

<https://t.me/sotbit>